Новини ▶ 7

ГЕРБ се отказа да отстъпи част от плоския данък на общините

Пазари ▶ 15

Цената на златото за първи път премина 1300 USD/тр. у.

pari.bg
Пари

Понеделник
27 септември 2010, брой 182 (4993)

USD/BGN: 1.45827 ▼ -0.66% Българска народна банка

EUR/USD: 1.34120 ▲ +0.67% Българска народна банка

Sofix: 383.74 ▼ -0.98% Българска фондова борса

BG40: 112.30 ▼ -0.67% Българска фондова борса

цена 1.50 лева
9 770861 560012 >

КОГАТО ДОБРАТА НОВИНА НЕ Е ДОБРА

Повишаването на инфлацията по време на рецесия обикновено е знак за излизане от нея. Повишаването на инфлацията в България обаче не означава точно това ▶ 4-5

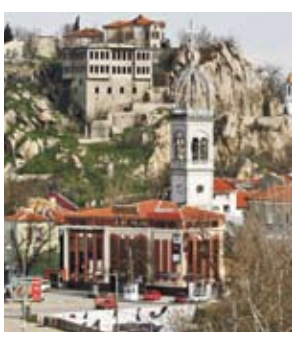
Новини ▶ 9

МВР дължи 30.6 млн. лв. обезщетения на бивши служители

Компании ▶ 16-17

„Екопласт Файбър" с 1585 пъти ръст на приходите си

Клуб Предприемач Пловдив ▶ 19-28



Инвестициите в Пловдив ще надхвърлят 350 млн. лв. за една година

2 РЕДАКЦИОННА

Печеливш
Огнян Донев

„Софарма" с изпълнителен директор Огнян Донев инвестира в строителството на завод за твърди лекарствени форми. Новото съоръжение ще бъде изградено в Сърбия. За последните 12 месеца пазарната капитализация на дружеството достига 517 млн. лв. Фармацевтичната компания има най-голяма тежест в индекса Sofix с максимално допустимото тегло от 15%.

Още по темата на стр. 12

Губещ
Дейвид Милибанд

Ексминистърът на външните работи на Великобритания Дейвид Милибанд загуби изборите за лидер на Лейбъристката партия в оспорвана надпревара със своя по-малък брат Ед Милибанд. Малкият брат, който е бивш министър на енергетиката, спечели с минимална разлика, макар че предварителните проучвания даваха преднина на Дейвид.

Мнения

По темата "Президентът каза "да" на задължителното вероучение". Притеснително е, че дебатът за образованието се измества върху задължителните часове по вероизповедание. Нелепо е при съществуващите проблеми с неадекватната учебна програма, несъответстващите на знанията оценки, изостаналите учебници и т.н. политици да се занимават с предмет, който нито има място, нито е адекватен през XXI век. Колкото до нелепото изказване на президента, и БПЦ, и президентската институция са толкова компрометирани, че е по-добре да мълчат, когато става въпрос за морал, образование и деца.

Иванова

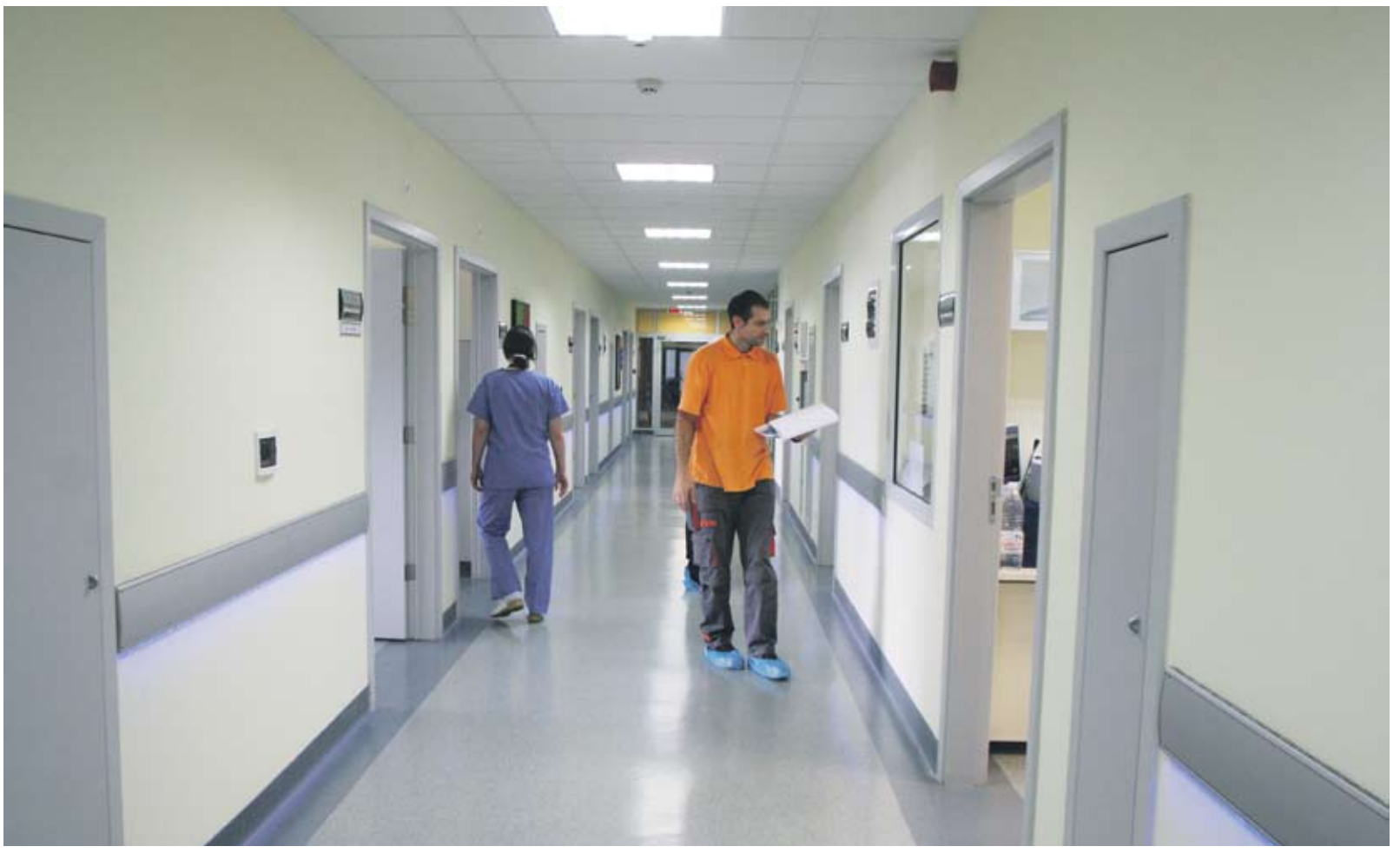
pari.bg Топ 3

1 Тежките корупционни практики, които в момента се случват при получаването на шофьорски книжки, вече няма да може да съществуват, смята министърът на транспорта Александър Цветков.

2 Президентът каза "да" на задължителното вероучение. Министър Игнатов пък призова към повече дискусия по темата.

3 Европа вгорчи българската захар. Производството в България е в опасност заради недостига на суровина и последствията от европейската реформа в сектора.

Коментар



Големите и реномирани болници ще получават много повече пари от малките лечебни заведения без значение какви лекари практикуват в тях

СНИМКА БОБИ ТОШЕВ

Безнадеждна диагноза

Георги Андреев
gandreev@pari.bg

> Диференцираното плащане на клиничните пътеки ще изправи малките срещу големите болници

Здравната система на България е облечена в усмирителна риза. Колкото повече някой се опитва да размърда здравеопазването под формата на реформа, толкова повече ризата се стяга и обездвижва системата. Експеримент след експеримент, реформа след реформа, стратегия след стратегия, а здравеопазването с всеки изминал ден потъва. Последната идея на здравния министър Анна-Мария Борисова клиничните пътеки да се заплащат в зависимост от лечебното заведение е на път да взриви цялата болнична система (виж стр. 8).

Диференцираното плащане ще изправи малките срещу големите болници, а от тази ситуация последствията са непредвидими. По-малките лечебни заведения ще надписват клиничните пътеки и ще си измислят безброй манипулации, за да се доближат до това, което се плаща на реномираните болници. Което на практика означава източване на касата. Поредното.

Големите университетски лечебни заведения и без това винаги са били привилегировани, тъй като са получавали най-много пари и техника. А с въвеждането на диференцирано плащане корупцията ще достигне небивали размери. Безумно е заплащането на лекарите да се определя от големината и реномето на лечебното заведение.

Защото и в най-малката болница има добри специалисти, които ще се чувстват наказани за това, че нямат достатъчно добри връзки, за да работят в голяма болница. И заплащането им ще се определя не от познанията им, а от техниката, с която разполага съответната болница. И после премиерът Бойко Борисов ще има да се чуди отново как така някои лекари от големи болници са си докарали 50-60 хил. лв. на месец.

А как ще се осъществява контролът в кой момент пациентът е отишъл в по-реномираната болница, изобщо не е ясно. Поредният необмислен опит за промяна на здравната система, породен от лобиране на определени кръгове, отдалечава още повече здравеопазването от така необходимата реформа.

Че диагнозата е безнадеждна, е ясно, но проблемът е, че не се правят никакви опити тя да започне да функционира малко по-добре.

Пари
НАЦИОНАЛЕН БИЗНЕСВСЕКИДНЕВНИК
WWW.PARI.BG
УЛ. КНЯЗ БОРИС I №161
София 1202
e-mail: office@pari.bg
информация: 4395800
Издава
Бизнес Медиа Груп АД,
част от Bonnier Business Press

ИЗПЪЛНИТЕЛЕН ДИРЕКТОР И ГЛАВЕН РЕДАКТОР
Лилия АПОСТОЛОВА
4395802
lilia.apostolova@pari.bg
МЕНИДЖЪР РЕКЛАМА
Станислава АТАНАСОВА
4395851
stanislava.atanasova@pari.bg
УПРАВИТЕЛЕН СЪВЕТ
Лилия АПОСТОЛОВА
Ричард КЛЕГ
Стефан НЕДЕЛЧЕВ

РЕДАКЦИОНЕН ЕКИП
Зам. главен редактор
Иван БЕДРОВ - 4395838
ivan.bedrov@pari.bg
ДЪРЖАВНО УПРАВЛЕНИЕ
Филипа РАДИОНОВА - 4395866
philippa.radionova@pari.bg
Мила КИСЬОВА - 4395863
mila.kisiova@pari.bg
Дарина ЧЕРКЕЗОВА- 4395877
darina.cherkezova@pari.bg
Красимира ЯНЕВА - 4395876
krasimira.yaneva@pari.bg
Ани КОДЖАИВАНОВА - 4395845
ani.kodzhaivanova@pari.bg

КОМПАНИИ И ПАЗАРИ
Георги АНДРЕЕВ - 4395825
georgi.andreev@pari.bg
Мирослав ИВАНОВ - 4395867
miroslav.ivanov@pari.bg
Аманас ХРИСТОВ - 4395818
atanas.hristov@pari.bg
Георги ГЕОРГИЕВ - 4395868
georgi.georgiev@pari.bg
Николета ЦВЕТКОВА - 4395876
nikoleta.cvetkova@pari.bg
ТЕНДЕНЦИИ
Биляна ВАЧЕВА - 4395866
biliana.vacheva@pari.bg
Радостина МАРКОВА - 4395866
radostina.markova@pari.bg
Христо ЛАСКОВ - 4395866
hristo.laskov@pari.bg
Елена ПЕТКОВА - 4395857
elena.petkova@pari.bg
Радослава ДИМИТРОВА - 4395823
RADOSLAVA.DIMITROVA@PARI.BG
PARI.BG
Мария ВЕРОМИРОВА - 4395865
maria.veromirova@pari.bg
Иглика ФИЛИПОВА - 4395867
iglika.philipova@pari.bg
Елина ПУЛЧЕВА - 4395877
elina.pulcheva@pari.bg
Марина УЗУНОВА - 4395864
marina.uzunova@pari.bg
ФОТОРЕДАКТОР
Марина АНГЕЛОВА - 4395879
marina.angelova@pari.bg
ДОКУМЕНТАЦИЯ - 4395884
РЕКЛАМА - 4395872, 4395891
факс 4395826
АБОНАМЕНТ И РАЗПРОСТРАНЕНИЕ
4395835, 43 95 836
СЧЕТОВОДСТВО - 4395815
ПЕЧАТ: Печатница София ЕООД
ISSN 0861-5608

Цитат

„Ако смятате, че премиерът на България не е компетентен да отговори как ще изведе България от кризата, за мен това е новина

▸ **Корнелия Нинова**, депутат от БСП, пита защо председателят на НС Цецка Цачева е върнала въпроса й към Бойко Борисов за антикризисните мерки с мотив, че не е по компетентност

Число на деня

30.6

▸ млн. лв. дължи Министерството на вътрешните работи за обезщетения на съкратени, уволнени и пенсионирани полицаи и служители

Повече по темата на стр. 9

Обичайният заподозрян

Daily Mail: Божидар Димитров уплаши британците с имигрантско нашествие

Близо половин милион българи от Молдова и Украйна може да получат български паспорти и с тях да се установят на Острова, а не в България

Редовно обявяваната от министъра без портфейл Божидар Димитров готовност да раздава по-лесно паспорти на чужденци с български корени доведе до притеснения за имигрантско "цунами" във Великобритания. Бесарабските българи се превърнаха в новите поляци. Очакванията, че около 500 000 души, които живеят в Молдова или Украйна, могат да получат български паспорти, а с това право не само да пътуват, но и да започнат работа или да се установят в държава членка на Европейския съюз, изплашиха жителите на Острова, пише Daily Mail. Изданието се позовава на данните за броя на бесарабските българи, обявени от министъра на българите в чужбина Божидар Димитров.

"Това са болни тълкувания. Нека първо някое министерство във Великобритания ми представи официална статистика, че се увеличава броят на такива емигранти", коментира за в. "Пари" Димитров, видимо ядосан.

Милиони души

От 2002 г. досега 28 хил. бесарабски българи са получили българско гражданство, а около 20 хил. от тях живеят в страната, показват данните, които съобщи Димитров. В момента в Молдова има 250 хил. бесарабски българи, а в Украйна - 300 хил. Всички те могат да поискат български паспорт, който да ги направи "европейци". Голям е и напливът на македонски граждани, които искат да сменят личните си документи с български. Интерес към български документи имат общо около 1.5 млн. македонци, отбелязва Associated Press.

Марш към UK

В момента броят на българите и румънците, които могат да работят във Великобритания, се контролира, пише Daily Mail. Правилата обаче са валидни до 2011 г., като има възможност срокът да бъде удължен с още две години до 2013 г. (което по всяка вероятност ще се случи).

За Великобритания това означава, че след този срок ще бъде залята от цунами от емигрантите, които вече ще имат право на установяване, допълва изданието.

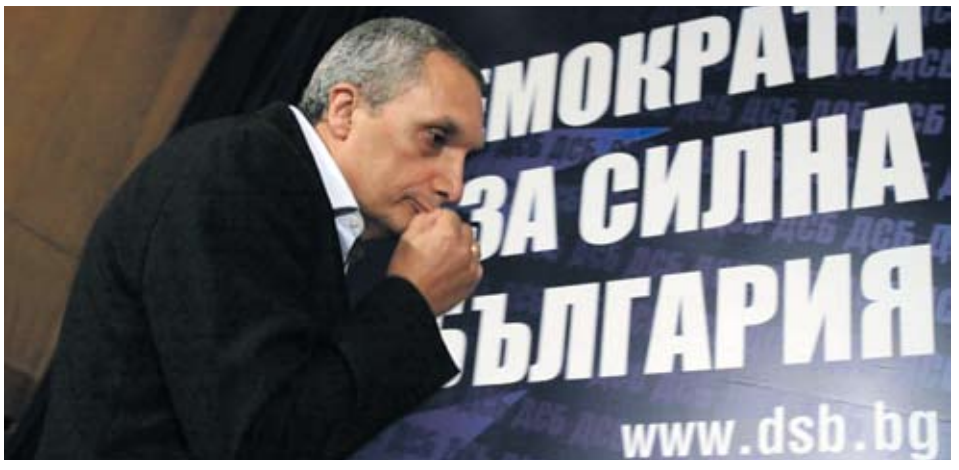
Дарина Черкезова

▸ **Болно тълкуване е, ако се смята, че ако издаваме паспорти на българи от Молдова и Украйна, това ще доведе до повече миграция към Великобритания, казва Божидар Димитров**

СНИМКА МАРИНА АНГЕЛОВА

Сини опити за еманципация

ДСБ и СДС ще се конкурират с ГЕРБ на изборите догодина, Костов иска смяна на ръководството на здравното министерство



▸ **Синята коалиция ще излезе самостоятелно на местните и на президентските избори догодина, каза Иван Костов**

СНИМКА ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

Лидерът на ДСБ Иван Костов обяви плановете на Синята коалиция да се представи самостоятелно на изборите догодина. Пред младежи на ДСБ във Варна той поиска и смяна на цялото ръководство на здравното министерство, а след това отправи критики и към "Атака". Критиките обаче отново ще останат някак безплодни след обясненията на Костов, че Синята коалиция няма да подкрепи вота на недоверие към правителството, готвен от опозицията заради здравната политика.

Сами на изборите

"С ГЕРБ ще бъдем конкуренти и на местните, и на президентските избори", заяви Костов и добави, че още през тази седмица работни групи от СДС и ДСБ ще обсъждат подписването на споразумение за съвместно явяване на предстоящите избори. То трябва да е отворено и за присъединяване на други формации, но лидерът на ДСБ не уточни кои формации точно има предвид.

Ни риба, ни рак

Костов поиска и смяна на целия ръководен екип в Министерството на здравеопазването, защото не се справя със задълженията си. Системата на здравеопазването е дезорганизирана, като на места състоянието й стига до хаос, коментира той. Същевременно обаче лидерът на ДСБ обясни, че неговата партия няма да се включи в искането за вот на недоверие към правителството заради състоянието на здравеопазването. Причината е, че вината за положението в системата е точно на управляващите през последните девет години и те нямат никакво право да искат вот на недоверие по тази причина, каза Костов.

Лидерът на ДСБ коментира още и ролята на политическата партия "Атака", обяснявайки, че тя пречи на ГЕРБ да извърши цялостна реформа. Към видимо недостигащата компетентност и нерешителността на ГЕРБ като се прибави поведението на "Атака", нещата стават лоши за страната, коментира Костов. Все пак той добави, че всъщност това не е атака срещу партията на Волен Сидеров.

Безработицата остава над 9%

Безработицата в страната към момента е 9.07%, съобщи министърът на труда и социалната политика Тотю Младенов. Той уточни, че регистрираните в бюрата по труда са 336 хил. души, което е с 0.07% по-малко от отчетеното през август, когато безработицата беше 9.14%.

Според министъра след месеците със силна сезонна заетост през лятото се очаква към безработните да се присъединят най-много 5-6000 нови работници. От министерството смятат, че по-скоро ще има преливане на работна ръка от летните към зимните курорти.

По данни на ведомството нивото на безработица в страната пада за седми пореден месец и тя вече е намаляла с повече от 1% спрямо февруари. Тогава е била 10.27%. Извън тази статистика обаче остават хората, които са били съкратени от работа, но по различни причини не са се рагистрирали в бюрата по труда. По данни на синдикатите те са поне няколко десетки хиляди.

Според министър Младенов в момента има 3800 незаети работни места в реалния сектор.

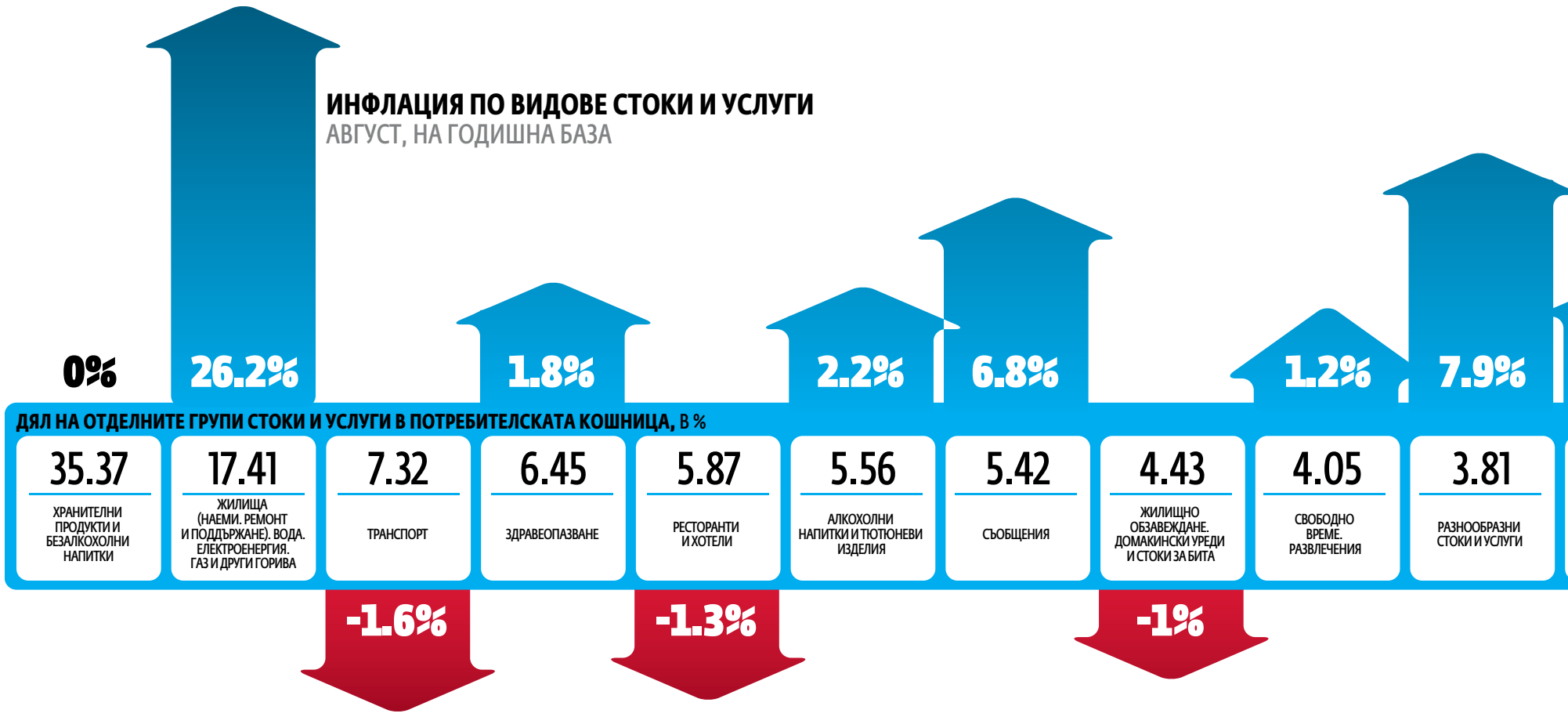
9.07

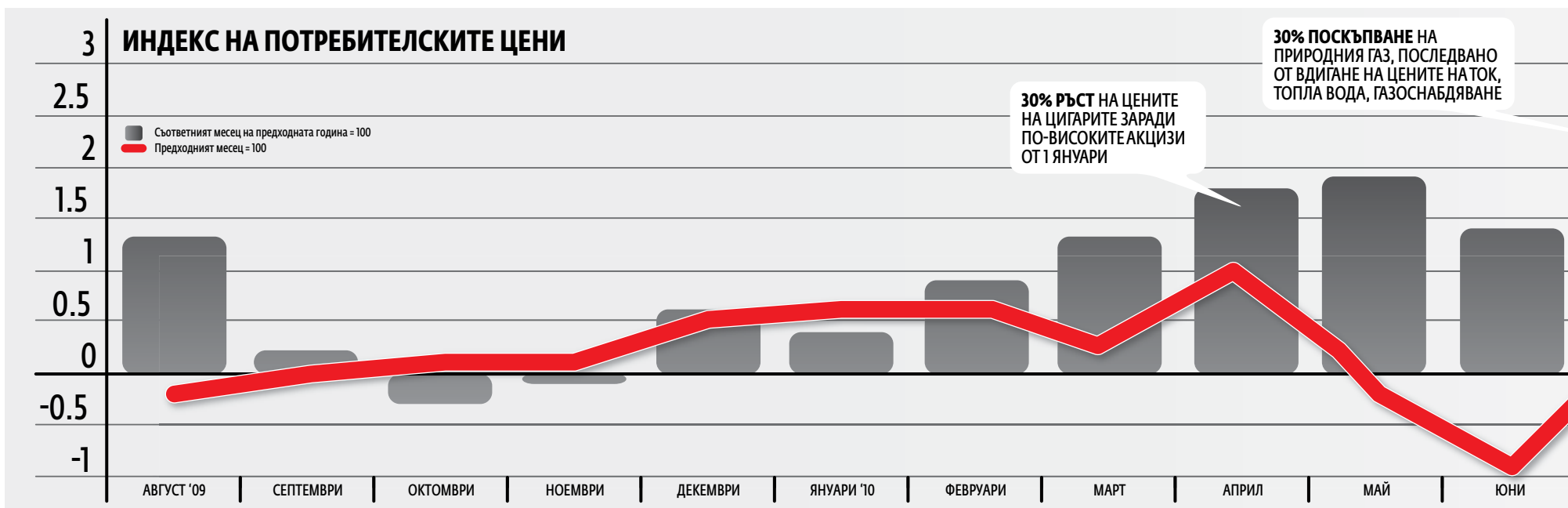
▸ процента е безработицата в страната през септември

1

▸ процент е приблизително спадът на безработните от февруари насам

Когато добрата новина





Повишаването на инфлацията по време на рецесия обикновено е знак за излизане от нея. В България обаче не е точно така

Мила Кисьова
mila.kisiova@pari.bg

В края на годината инфлацията в България се очаква да нарасне до 4.5%. Това е най-новата прогноза на финансовото министерство, записана преди седмица в доклада на финансовия министър Симеон Дянков, който съпътства проектозакона на бюджет 2011 г. Така очакванията на министъра са за двойно по-висока инфлация в сравнение с прогнозата от 2.2%, с която започна изпълнението на бюджета за тази година.
За какво говори това ускорение на инфлацията?

А пък на теория...

Теоретично, когато една икономика е в класическа рецесия, повишаването на инфлацията е знак за излизане от нея. Това би трябвало да покаже, че потреблението отново е нараснало, а оттам и цените на потребителските стоки, които в най-тежките времена на кризата са паднали заради завързаната кесия на домакинствата - било заради загуба на работното място или заради намаляване на заплатата. Нещо подобно се случи и миналата година, когато свитото потребление натисна инфлацията до най-ниската й точка от десет години насам, а именно 0.6% на годишна база. През два от есенните месеци - октомври и ноември, дори се стигна до нещо твърде нетипично - бе отчетена дефлация.

Тази година инфлацията също започна с ниски стойности. В средата на годината обаче вече надхвърли правителствената прогноза за среден ръст от 2.2%, като през юли на годишна база достигна 2.4%, а през август - 2.7%. Като се включи и потреблението на чуждестранните туристи (т.нар. хармонизиран индекс на потребителските цени), инфлацията през двата летни месеца се качи до 3.2% на годишна база. И на теория всички трябва да сме доволни от тези новини.

В действителност обаче...

В България обаче не се развива класическият сценарий на излизане от рецесия. Макроикономисти коментират, че по-високата инфлация през тази година е породена не от съживяване на потреблението, а от външно зададени цени и от държавната намеса на вътрешния пазар.

В първия случай става дума за покачването на международните цени на петрола в началото на годината. От юли насам цената на пшеницата на световните борси също тръгна нагоре и причината за това е слабата реколта в Русия и наложената от Москва забрана за износ. Тези две международни тенденции пряко стимулираха потребителските цени в България да растат.

Още по-осезателен ефект върху инфлацията има и административното регулиране. Първо правителството увеличи акциза на цигарите от началото на годината. Това се отрази на пазара чак през април, защото дотогава магазини и складове продаваха все още от цигарите със стари бандероли. С новите бандероли цигарите поскъпнаха с около 34%.

През лятото държавата продължи да подпомага инфлацията с административни решения. От 1 юли Държавната комисия за енергийно и водно регулиране повиши цената на природния газ с близо 30%, което пък доведе до поскъпване на тока, топлата вода и някои от горивата в бита. Този ефект предстои да бъде усетен с пълната си сила през есенните и зимните месеци.

Малки стъпки с голямо отражение

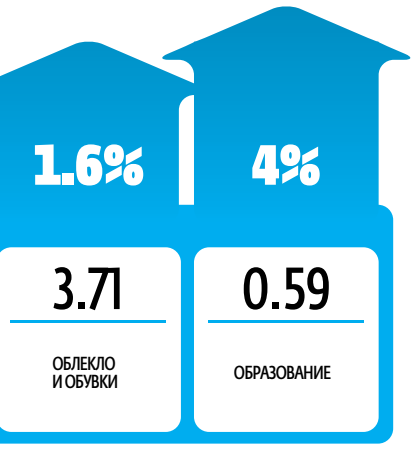
Ето така непазарните фактори се отразяват на общото движение на индекса на потребителските цени. Най-голяма годишна инфлация НСИ отчита за групата Алкохолни напитки и тютюневи изделия - цели 26%. Делът, който тази група има в общата инфлация, никак не е за пренебрегване - 5.55%, повече от разходите за обувки и облекло, за жилищно обзавеждане и за свободното време.

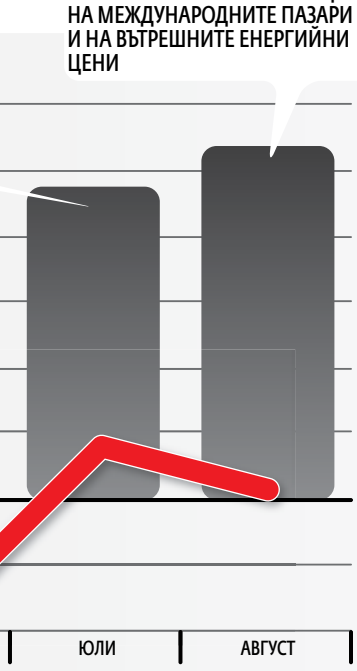
Повишаването на цените на тока, газа и другите горива за бита е довело до 1.8% инфлация на режийните разходи. Те заедно с наемите и ремонта на жилищата имат второто по значимост тегло от 17% в общата инфлация у нас.

Разходите за транспорт за една година пък са се увеличили с близо 7% заради поскъпването на горивата, повлияно от по-високите международни цени на суровия петрол.

Най-голям дял в потребителската кошница на българите заемат храните - над 35%. Към август статистиката отчита нулева инфлация на годишна база за групата Хранителни продукти и безалкохолни напитки. През август обаче бе отчетено сравнително високо за този летен месец поскъпване на хранителните продукти от 0.5%.

не е добра





Георги Ганев, Център за либерални стратегии

> **Три четвърти от приноса за инфлация имат държавно регулираните цени и поскъпването на петрола. Няма индикации за увеличаване на търсенето и покупателната способност, тъй като масата на парите не нараства**

Кристофор Павлов, главен икономист в Уникредит Булбанк

> **Вече има достатъчно знаци за стабилизиране на икономиката ни. България се размина с най-лошия сценарий - дефлация, при която се влиза в спиралата на липсващи стимули за потребление, падане на цени, свиване на производството и нови шокове за икономиката**

Главната причина за това е повишаването на цената на основни храни като брашно и хляб вследствие на поскъпването на зърното на международните пазари. Според производители на храни това пък е довело до поскъпване на фуражите, а оттам и на месните продукти. Влияние върху поскъпването на храните тепърва ще оказват и по-високите енергийни цени. Изводът е, че поскъпването не е предизвикано от повишаване на потреблението. Така добрата на пръв поглед новина всъщност изобщо не е добра.

Не е розово, но все пак е бъдеще

Три четвърти от инфлацията през тази година на практика се формира от външни и административно регулирани цени, показват сметките на макроикономистите. Едва една четвърт може да се каже, че е генерирана от някакво съживяване на търсенето. Това все още не може да се смята за индикатор за излизане от кризата, казва Георги Ангелов, главен икономист в Институт "Отворено общество".

По-високата инфлация в никакъв случай не отразява покупателната способност на домакинствата, тъй като масата на парите не е нараснала, казва Георги Ганев от Центъра за либерални стратегии.

Статистиката доказва тези твърдения - продължава да отчита спад в крайното потребление на домакинствата, макар и с известно забавяне. През второто тримесечие на тази година то е намаляло с 4% на годишна база при 5.7% спад през първото тримесечие.

Тази година инфлацията е предимно от страна на предлагането, докато през 2007 г., когато бяха отчетени двуцифрени месечни нива, това беше породено най-вече от търсенето, припомня Десислава Николова от Института за пазарна икономика. Това търсене тогава бе стимулирано от ръст в заплатите и отваряне на много нови работни места.

Засега обаче пазарът на труда остава потиснат, няма и реално вдигане на заплатите. От есента се очаква сезонните фактори, повлияли добре на пазара на труда, да престанат да действат и безработицата отново да тръгне нагоре.

Факт е обаче, че вече има достатъчно знаци за стабилизиране на икономиката ни, коментира Кристофор Павлов, главен икономист в УниКредит Булбанк. Според него страната ни се е разминала с най-лошия сценарий - дефлация, при която се влиза в спиралата на липсващи стимули за потребление, падане на цени, свиване на производството и нови шокове за икономиката.

Прогнозите на голяма част от макроикономистите са през третото тримесечие спадът на икономиката да спре и да излезем на нулев растеж. Това обаче ще е възможно най-вече заради увеличението на износа. Вътрешното потребление се възстановява последно и това едва ли ще се случи до края на тази година заради все още голямото ниво на безработица.

Производствените цени също възстановяват нива

Компаниите обаче са склонни да прехвърлят всеки натиск върху цените към крайните клиенти

С най-голям ръст са производствените цени в добивната промишленост СНИМКА БОБИ ТОШЕВ

Цените на производител за вътрешния пазар са се повишили с 9% през юли в сравнение с юли 2009 г. В най-тежката година за българската икономика в много сектори имаше срив в цените заради затворените външни и вътрешни пазари. Сега нивата започват да се възстановяват, макар и основно увеличението да идва от добивната промишленост (заради скока в цената на металите) и от производството и разпределението на електроенергия, топлоенергия и газ. За преработващата промишленост цените на производител през юли са се увеличили с 6% на годишна база.

Структурен проблем

По отношение на влиянието между производствената и потребителската инфлация в България съществува и един структурен проблем, казва Кристофор Павлов, гл. икономист в УниКредит Булбанк. Заради недостатъчно гъвкавите стокови пазари у нас много лесно може да се прехвърли производствената инфлация и въобще всеки натиск върху цената към крайния потребител. Нещо, което в по-конкурентните стокови пазари не е така лесно осъществимо. Ето още една причина увеличението на цените у нас да не е непременно знак, че икономиката се възстановява. Открай време монополните структури диктуват инфлацията в България. Държавата и обществото не може да се справят с регулацията на естествените монополи и съответно си плащат за това с по-високи цени, казва Павлов.

Освен това българските компании са изправени пред по-големи разходи, свързани с обслужването на кредити. Общата корпоративна задлъжнялост по данни от 2008 г. надхвърля 80 млрд. лв., а около 30% от нея се падежират. След като достъпът до кредити за рефинансиране е затруднен, фирмите прехвърлят този риск върху крайните клиенти чрез цената, казва Павлов.

Психологически подход

Към волатилните цени на част от суровините трябва да се прибави и редовното пробване от страна на компаниите дали може да се бутне пазарът малко нагоре само защото в чужбина има повод за това, смята икономистът Георги Ганев. В случая той има предвид производителите на храни, които веднага оскъпиха продуктите си, след като в началото на август на международните борси пшеницата удари 300 USD за тон. Лошите метеорологични условия и пожарите в Русия, довели до забрана на износа на руско зърно, са основната причина за ръста в цените на някои храни, коментира Кирил Вътев, председател на Асоциацията на месопреработвателите у нас. Зърното и в България поскъпна, поскъпнаха и фуражите, с които се изхранват животните. Това намери отражение директно в цените на хляба и индиректно в цените на месото и млечните продукти, обясни Вътев.

Засега има успокоение на международните пазари на пшеница и цените се върнаха на нива от 250 USD за тон. Просто защото стана ясно, че има достатъчно производители в света, които може да компенсират липсата на руското зърно. От тази гледна точка макроикономистите очакват по-кротко поведение на цените на храните през есента, стига да няма изненади откъм енергийни цени.

Мила Кисьова

Петролът ще продължи да поскъпва, но без опасност

Инфлацията през 2011 г. се очаква да е на нивото от тази година

За малка и отворена икономика като България световните цени на суровините определят и цените в страната. Преди две-три години обаче този ръст можеше да се финансира от растящата ни икономика и растящите заплати, но сега в условията на криза вдигането на световните цени удря най-вече домакинските бюджети, казва Георги Ангелов. За държавния бюджет обаче има по-скоро положително влияние, защото вдига приходите от ДДС.

Влияние на валутите

Как ще се променят цените на петрола до края на годината, е трудно да се предвиди, защото това е обвързано с движението на валутните курсове. Нещо, което все още в несигурната глобална икономика трудно може да се прогнозира.

Все пак очакванията на финансовото ни министерство за цените на суровия петрол са те да се задържат на сегашните цени в близките месеци. След силното поевтиняване на долара през май, когато той се котираше за 1.50 за едно евро, петролът тип "Брент" достигна най-високата си за последните две години цена от 92 USD за барел - приблизително нивото от средата на 2007 г. След това обаче ескалацията на кризата в Гърция доведе до отслабване на единната европейска валута и петролът поевтиня до нива, които през последните три-четири месеца варират между 72 и 76 USD за барел.

Без опасност

Според прогнозите на финансовото министерство в средносрочен план цената на петрола ще нараства слабо. Причините са в очакванията за по-слабо търсене заради натрупването на големи запаси в развитите икономики и доброто предлагане от страните производителки на петрол.

Правителството ще бъде принудено да пренесе външните цени на петрол и газ върху вътрешните цени на енергията, казва Кристофор Павлов. Освен това то иска да извърви докрай пътя за уеднаквяване на акцизите и това е разумно, защото сега инфлационният натиск е слаб. Всичко това обаче едва ли ще има голям принос за висока инфлация, така че догодина се очакват нива като тази година, прогнозира Павлов.

Големите фирми не опрощават част от дълговете на държавата

Компании не желаят да получат 20 млн. лв. по схемата с Банката за развитие

Големи частни строителни фирми не желаят да опростят част от дълговете на държавата към тях. За малките обаче получаването на средствата по схемата с Българската банка за развитие е въпрос на оцеляване в кризата. Големите фирми не желаят да подават заявления, защото ще им бъдат удържани по неколкостотин хиляди лева, на колкото се равняват 7 и 8% от общия дълг на държавата към тях. Малките по-лесно опрощават 10-20 000 лв. от поръчки за около 200 000 лв. Така те хем ще оцелеят, хем ще се разплатят и с доставчиците си.

Без подаръци

„5-6 пътни фирми не желаят да получат задълженията от държавата по схемата чрез Българската банка за развитие. Те имат да вземат около 20 млн. лв. Фирмите обаче не желаят да се афишират", каза изпълнителният директор на Българската браншова камара „Пътища" инж. Андриана Георгиева.

Миналата седмица стана ясно, че чрез банката са платени едва около 212 млн. лв. при дългове на държавата от 660 млн. лв. към частния бизнес.

Спасение

Малки строителни фирми имаха да получават над 30 млн. лв. по проекта „Красива България" и от Социално-инвестиционния фонд. Те не можаха да се споразумеят със социалния министър Тотю Младенов за изплащането им, защото той твърдеше, че няма пари за покриване на дълговете. Затова и при тях се задейства схемата с банката. „Чрез нея са платени 20 млн. лв., или 96% от задълженията, а от дълговете на фонда - 6.1 млн. лв., т.е. 90%", каза изпълнителният директор на Камарата на строителите в България Иван Бойков. Било договорено изплащането и на задължения към фирми от страна на министерствата на транспорта и на отбраната. По думите на Иван Бойков регионалното министерство и Агенция пътна инфраструктура дължат още около 69 млн. лв. на бизнеса.

▸ Големи пътни фирми няма да си поискат дълговете от държавата чрез ББР

СНИМКА МАРИНА АНГЕЛОВА

Коректно

Плащания обаче се извършват и извън схемата с Българската банка за развитие. Така например Предприятието за управляване на дейностите по опазване на околната среда (ПУДООС), чийто принципал е екоминистерството, било изплатило 38 млн. лв. Предприятието имаше 50 млн. лв. задължения, натрупани по времето на предишното правителство. „Очакват се разплащания за още 28 млн. лв. В тях се включват и текущите задължения", обясни Иван Бойков.

Красимира Янева

НАП даде ултиматум на чиновниците да си платят данъците и глобите

Най-многобройни са задълженията към КАТ, а с най-голяма стойност са тези, свързани с данъчни и митнически актове

Общо 2428 държавни служители имат над 2.4 млн. лв. задължения към държавата под формата на неплатени глоби към различни институции като КАТ, РИОКОЗ, митници, съдилища, общини и др. Това съобщиха от Националната агенция за приходите. Най-многобройни са задълженията от глоби към КАТ, но като абсолютна стойност най-големи са тези, свързани с данъчни и митнически ревизионни актове, показва статистиката на приходната агенция.

Летят писма

За да съберат вземанията на държавата, от понеделник от НАП започват да изпращат съобщения до различните ведомства, с които да ги уведомят, че техни служители имат непокрити задължения към държавната хазна. Държавните служители ще разполагат със срок от 14 дни за доброволно плащане. Ако това не се случи и при условие, че задължението е само едно, както и ако до момента съответният държавен служител не е получавал друго съобщение, той ще получи и персонална покана за плащане, обясняват данъчните.

Ако и след тази втора подкана дългът не бъде покрит, от НАП ще предприемат мерки сумата да бъде удържана от заплатата на съответното лице.

И данъчните плачат

Инициативата на НАП за събиране на стари дългове от глоби стартира още в началото на 2010 г. Тогава под удара на данъчните попаднаха самите данъчни, тъй като първите проверки бяха на дълговете на служителите в агенцията. Тогава беше установено, че около 400 данъчни не са си платили глобите към КАТ, както и задължения за данък сгради и такса смет. След като те бяха приканени публично от изпълнителния директор на агенцията Красимир Стефанов, всички служители се издължиха в срока за доброволно плащане, казват от НАП.

▸ Красимир Стефанов

СНИМКА МАРИНА АНГЕЛОВА

Новата организация

До края на 2009 г. за събирането на неплатените глоби отговаряше Агенцията за държавни вземания. С вливането ѝ към НАП от началото на тази година събираемостта се подобри, отчитат данъчните.

След промяната всеки клиент на НАП, който иска удостоверение за платени данъци и осигурителни вноски, задължително се проверява за неплатени глоби към различни държавни институции.

Удостоверенията за платени данъци и осигуровки се изискват от много държавни органи по различни поводи - за участие в обществени поръчки, при кандидатстване за банков кредит, за издаването на разрешителни за оръжия и много др.

Дарина Черкезова

Осигурителни прагове се вдигат средно с 5.6%

Има решение за 30 сектора, за останалите 44 ще се вземе тази седмица

В 30 икономически сектора синдикати и работодатели постигнаха споразумения за увеличение на минималните осигурителни прагове през следващата година.

Средният процент на нарастване на осигурителните прагове е 5.6%. Най-висок процент на нарастване на МОД в отделните квалификационни групи професии има в отрасъл „Туризъм" - 12.5%, в производството на хартия - 9.7%, и на текстил и облекло - 7%. В масовия случай обаче договореностите се движат между 0 и 2%. По-големите увеличения се дължат преди всичко на желанието на работодателите да се противопоставят на сивия сектор в съответните браншове, обясниха от браншовите организации.

За останалите 44 сектора, където не са постигнати договорености или въобще не са водени преговори, предстои да се вземе административно решение за нарастване на минималния осигурителен доход. Това ще стане през тази седмица. Синдикатите предлагат държавата да вдигне осигурителните прагове в тези сектори с 5.6%, колкото е средното договорено ниво.

Работодателските организации обаче настояват да се приложи методиката от миналата година, при която увеличението да е равно на процента прогнозна инфлация, който за 2011 г. е 3.7.

Не са постигнати споразумения в отрасъл „Металургия", в почти всички икономически дейности от хранителната, химическата и добивната промишленост, въпреки че преговори между синдикати и работодатели са проведени. Не са постигнати споразумения и в транспорт, далекосъобщения, пивоварна промишленост. При преговорите браншовите асоциации са настоявали осигурителните прагове за 2011 г. да се запазят на нивата от тази година.

Мила Кисьова

Таблиците с договорените минимални осигурителни прагове - на www.pari.bg

ГЕРБ се отказа да отстъпи част от плоския данък на общините

Преди изборите премиерът Бойко Борисов беше обещал 50% от плоския данък да се насочи към общините

▶ Ако част от плоския данък се отдаде на общините, това ще доведе до административни тежести, коментира финансовият министър Симеон Дянков

СНИМКА ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

Не се предвижда част от плоския данък върху доходите на физически лица да се отстъпи на общините. Това заяви финансовият министър Симеон Дянков. Идеята за отдаването на част от 10-процентния данък беше на ГЕРБ. Сега обаче се оказва, че това няма да се изпълни, а Дянков заяви, че подобен модел ще доведе до административни тежести и за бизнеса, и за общините.

Началото

Обещанието на премиера Бойко Борисов и преди изборите, и след като стана ясно, че ГЕРБ взима властта, беше, че общините ще получат 50% от цялата събрана сума от плосък данък. Година след началото на управлението на ГЕРБ коментарите бяха, че общините може да получат 1-2% от 10-те на плоския данък. Председателят на бюджетната комисия в парламента Менда Стоянова също подкрепяше идеята, като коментарите й бяха, че общините може да получат 2-3% от 10-те, но чак през 2011 г.

Обрат

В петък Симеон Дянков обърна твърденията на 360 градуса. Според него общините имат достатъчно механизми, за да подобрят събираемостта на данъците си, и не са необходими промени. „Въпреки това правителството предприема мерки за подобряване събираемостта на местни данъци и такси", заяви Дянков. Той обясни още, че подобен механизъм е имало и преди. Част от подоходния данък от жителите на общините е преотстъпван на общините през 2006 г., но този модел е довел до усложнения и заради това е отменен. Финансовият министър не уточни дали това решение е само за някакъв период, или ще важи до края на управлението на ГЕРБ.

Да се намери друг начин

„Щом са решили да не отстъпват част от плоския данък, нека да децентрализират друг данък. Трябва да намерят механизми", обясни Гинка Чавдарова, изпълнителен директор на Националното сдружение на общините в България. Тя припомни, че тази идея е била лансирана лично от премиера Борисов. „Според нас това беше най-удачният данък, който да се пренасочи. Щом не са съгласни, нека решат кой е най-удачен", коментира още Чавдарова. Според нея няма проблем около събираемостта на местните данъци и такси, но трябва да се направи реформа.

Радослава Димитрова

BANKING MANAGEMENT FORUM

БАНКИТЕ В ТЪРСЕНЕ НА НОВИ СТРАТЕГИИ

5.10. ГРАНД ХОТЕЛ СОФИЯ

Информация за събитието и програмата:

02/ 4395 855 www.pari.bg events@pari.bg

Banking Management Forum ще даде възможност да се намерят отговори на някои от важните въпроси пред банковия и финансовия сектор – какви са реалните проблеми на банките, как трябва да се управлява рискът, какви са очакванията на клиентите и бизнеса. Banking Management Forum си поставя за цел да помогне на банките да начертаят политиката си за бъдещето - чрез личния опит на всяка банка, прогнозите и тенденциите, както и възможността за обмяна на опит.

Генерален спонсор: PIRAEUS BANK

С подкрепата на: Emirates

Организатор: Пари

Медийни партньори: МЕНИДЖЪР, jobs.bg, adwise Вашата реклама на клик, eventBOX.bg, INVESTOR.BG, DarikFinance.bg, PROFIT.bg

Държавата отново скара малките с големите болници

Не е едно и също да те оперира професор и обикновен специалист, казва Анна-Мария Борисова

Новите схеми на финансиране на клиничните пътеки, които се обсъжда да бъдат въведени в болничната система, изправиха едни срещу други малките и големите болници. Според последните предложения на здравното министерство клиничните пътеки за една и съща манипулация, но с различна степен на усложненост, трябва да се заплащат различно. Това на практика поставя в привилегировано положение по-големите болници, които, първо, разполагат с по-модерна техника и, второ - с хабилитирани лекари. Така лечението, което се извършва в тях, ще се заплаща по-високо от това в останалите, защото тежките случаи трябва да бъдат поемани от по-добре оборудваните болници.

▶Ако новата схема за финансиране влезе в сила, големите болници ще бъдат привилегировани

СНИМКА БОБИ ТОШЕВ

Сблъсък

„Не е едно и също да те оперира професор и обикновен специалист", казва здравният министър Анна-Мария Борисова, която подкрепя промяната. Това обаче не й дава право да категоризира болниците, смятат голяма част от лекарите в по-малките болници. Според тях е повече от несправедливо трудът им да се заплаща различно.

„Тази промяна надали ще се осъществи, защото Българският лекарски съюз няма да я гласува. Ние сключваме договора с Националната здравноосигурителна каса", каза пред в. „Пари" председателят на БЛС д-р Цветан Райчинов.

Идеята

Идеята на промяната е залегнала в стратегията за развитие на болничната помощ на здравното министерство. Тя предвижда да се въведат коефициенти на болниците в зависимост от нивото на технологичното оборудване и специалистите, с които разполагат. Така трябва да се формират три категории лечебни заведения. Най-високата е третата, в която ще попадат само най-реномираните болници като университетските. В тях ще се лекуват тежки случаи, затова пътеките там ще се заплащат по-скъпо. Не е добре обмислен обаче въпросът с контрола. Как ще се следи в кой момент влошеният пациент е преминал към по-реномираната болница. Всяко лечебно заведение се стреми да завърши клиничната пътека, за да вземе парите от нея, макар и тя да е по-ниско платена.

Коефициент за качество

Коефициенти ще трябва да отсеят работещите от недобре функциониращите лечебници, твърди управителят на НЗОК д-р Нели Нешева. Според нея добрите лечебни заведения у нас са около 80% от всички. Тя самата обаче призна, че ако все пак надделее схемата за плащане според извършената медицинска дейност, функцията на коефициентите ще се обезсмисли. Накратко, на никого още не е ясно как точно ще се заплаща на болниците в бъдеще.

Елена Петкова

Ново 20
Поред на номерата и в болниците

▶Вече и в лечебните заведения ще чакаме на опашка с пореден номер и дата за прием. Това се казва в писмо на заместник-министъра на здравеопазването Иван Миланов до Българския лекарски съюз.

▶Лекарите попитали зам.-министъра как точно ще уреди въпроса с листа на чакащите в болниците и кои пациенти да имат приоритет, тъй като още няма ясен регламент.

▶Миланов се позовал на наредба за осъществяване на правото на достъп до медицинска помощ.

Мнения

Големите болници имат изгода от диференцираното плащане

Не е реалистично едни и същи дейности в различните болници да бъдат заплащани по различен начин. Целта на реформата е да постигнем по-високо и равностойно качество, а не да изправяме малките срещу големи лечебни заведения. Университетските болници не са богопомазани, затова не бива името да е определящо за финансирането, а качеството на медицинската услуга.

Отдавна различни лобистки групи се опитват да прокарат тези промени и вероятно при това правителство ще успеят.

Д-р Динчо Генев, председател на Националната асоциация на лекарите в болничната помощ

> Лансират се стандарти с космически изисквания, защото много от професорите не знаят кое колко струва в медицината

Единствено големите болници имат изгода от въвеждането на диференцирано плащане. Отговорно мога да заявя, че повечето професори на големи болници живеят в измислен свят и нямат представа кое колко струва в медицината. Затова лансират стандарти с космически изисквания. Голяма част от тях не са добри мениджъри. На края на годината държавата им изплаща дълговете.

Тежките случаи изискват по-скъпо лечение

Изглежда, думите на заместник-министъра на здравеопазването Иван Миланов не са разбрани правилно. Това, което той искаше да каже, е, че различното заплащане на болниците ще е според нивото на компетентност при извършването на дадена манипулация. Ако имаме апандисит в лека форма, той ще се се оперира в болница второ ниво, където манипулацията ще струва по-евтино. Ако има усложнения, пациентът трябва да бъде изпратен в болница трето ниво за по-тежки случаи. Там тя ще отнеме по-голям финансов ресурс, следователно е справедливо интервенцията да бъде по-скъпо заплатена.

Ген. Стоян Тонев, директор на Военномедицинска академия

> Промяната ще се осъществи едва след окончателното преструктуриране на болниците

Същото е и при родилка на 25 и такава на 40 години. Едното раждане е по-тежко, изисква повече ресурс, следователно трябва да се извърши в болница, която има необходимия капацитет. Тази промяна ще се осъществи едва след окончателното преструктуриране на болниците.

МВР дължи 30.6 млн. лв. обезщетения на бивши служители

Полицаите няма да бъдат лишени от социални плащания, обеща Цветан Цветанов

Неизплатените обезщетения на освободени служители на МВР са в размер на 30.6 млн. лв. Това заяви министърът на вътрешните работи Цветан Цветанов. Той коментира още, че въпреки това няма да се отнемат социалните придобивки на полицаите. Според Синята коалиция обаче ще има още съкратени служители и това ще доведе до още по-големи бюджетни разходи.

Параметри

„В бюджета на МВР за 2009 г. са предвидени 28 млн. лв. за обезщетения. А към юли 2009 г. натрупаните задължения бяха 30.5 млн. лв.”, обясни Цветанов, като допълни, че 2009 г. е приключила със задължение от 17.1 млн. лв. Цветанов определи този проблем като сериозен и уточни, че МВР спазва хронологията за поетапно изплащане на обезщетенията. „Искаме да се съобразим с бюджета и заради това сме спрели и назначенията”, коментира още вътрешният министър.

58

хил. души е щатът на вътрешното министерство. В момента работят 53 хил. души

> **Бюджетът на МВР е гигантски - над 1 млрд. лв. В този милиард обезщетенията са една много малка част и не би трябвало точно обезщетенията да препъват вашата работа по съкращения и изграждане на новата структура**
>
> **Иван Костов,** съпредседател на Синята коалиция

> **За тази година бюджетът на министерството не е 1 млрд. лв., а 950 млн. лв.**
>
> **Цветан Цветанов,** министър на вътрешните работи

Цветанов наблегна и на числеността на работещите в министерството. „Щатът в МВР е от 58 хил. души, а това е най-малката бройка от 20 години насам. А в момента в министерството работят 53 хил. души”, обясни той.

Милиард или 50 млн. по-малко

Съпредседателят на Синята коалиция Иван Костов и вътрешният министър спориха за размера на бюджета на вътрешното министерство. Според Костов той е 1 млрд. лв., което е огромна сума, и не би трябвало обезщетенията да спъват работата на ведомството по съкращения и изграждане на структура, която да отговаря на изискванията. „Вероятно тази цифра е от минал период. За тази година бюджетът на министерството не е 1 млрд. лв., а 950 млн. лв. Ограничили сме капиталовите разходи. А в момента има проблеми и с техниката на пожарникарите”, обясни Цветанов. Той коментира още, че проблемите около бюджета, както и около обезщетенията се дискутират сериозно в Министерския съвет, с премиера Бойко Борисов и с финансовия министър Симеон Дянков.

Служителите на МВР няма да бъдат лишени от социални плащания

СНИМКА ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

Цветанов е на мнение, че трябва да има подкрепа за бюджета на МВР за 2011 г., за да не бъдат намалени парите на ведомството.

МВР търси пари за цимент и тухли

„Не е нормално от бюджета на МВР да се търсят пари за цимент и тухли, за да се ремонтират помещенията”, констатира Цветанов. Според него е трябвало в минали периоди тези пари да се набавят от оперативните програми към Министерството на регионалното развитие и благоустройството. „Не мога да си представя, че предходните управления не са се възползвали от европейската солидарност”, каза още Цветанов.

Радослава Димитрова

Само 5% от горите в България са сертифицирани

Живко Богданов от WWF и Георги Танчев от Държавната агенция по горите (от ляво на дясно) съобщиха, че 30% от горите в България са в процес на подготовка за сертифициране

СНИМКА МАРИНА АНГЕЛОВА

Сертифицираната дървесина става все по-търсена на развитите пазари, тя е и по-скъпа

Едва 5% от горите в България, или само 217 хил. от общо 4 млн. хектара, притежават сертификат за устойчиво управление и стопанисване. Това са общо 12 стопанства - единадесет държавни и едно частно. Това съобщиха Живко Богданов, координатор на програма “Гори” на екоорганизацията WWF, и Георги Танчев, началник на сектор “Защитени територии” в Държавната агенция по горите.

Изоставаме, но ще наваксаме

Процентът е доста малък на фона на други държави и региони, като САЩ, Западна Европа, Япония, Русия, където сертифицираните гори вече достигат 20-30% от горския фонд.

“Хубавата новина е, че четири регионални горски дирекции - Велико Търново, Бургас, Шумен и Пазарджик, с общо десет стопанства са в подготовка за сертифициране. Когато то стане факт в диапазона от година до две, около една трета от горите в България ще са носители на марката FSC, добавя Танчев. FSC (Съвет по стопанисване на горите) е най-разпространената в света система за сертифициране на гори.

Важно за бизнеса

Сертифицирането е много важно в три насоки. От една страна, в екологичен аспект - да не се нарушава екобалансът. От друга - в социален. Става дума за условията на работниците в горите, тяхната безопасност и справедливо заплащане, както и ползите за местното население. И трето - бизнесът с дървесина и икономическите ползи от ограничаването на незаконната сеч, сивата икономика и подбиването на цените.

“Сертифицираната дървесина става все по-търсена, особено на развитите и висококонкурентни пазари, защото е с доказан произход. Тя се продава и по-скъпо. Някои големи компании вече изцяло се ориентират към работа със сертифицирана дървесина”, каза Живко Богданов.

Това означава, че българските фирми, които искат да стъпят на подобни пазари, каквито са в голяма част ЕС, САЩ и др., също трябва да се сертифицират. “Интересът е доста голям, всеки ден имаме запитвания от компании за процедурите. Проблемът е, че те се отказват, когато разберат, че сертифицираните площи са твърде малко”, добави Живко Богданов от WWF.

Сега едва 12 български компании имат сертификат за преработка и търговия със сертифицирана дървесина. Голяма част от тях са производители на мебели, а останалите - на дървени играчки, кибрит, както и на предмети за бита.

Ани Коджаиванова

ЕК подготвя санкции за страните с лоша фискална дисциплина

Еврокомисарят Оли Рен подготвя най-радикалната реформа в икономическото законодателство от въвеждането на еврото досега

Държавите с голям публичен дълг и бюджетен дефицит ще плащат глоби

Глоби очакват страните от еврозоната, които не успеят да оправят публичните си финанси. Предложенията за затягане на фискалната дисциплина ще бъдат представени от еврокомисаря по икономическите и паричните въпроси Оли Рен в сряда. Това ще бъде най-радикалната реформа на икономическото законодателство в Европа от въвеждането на единната валута насам.

Финанси

Предложенията предвиждат санкция в размер на 0.2% от БВП за онези членки на еврозоната, които не предприемат действия за намаляване на държавния си дълг, съобщи Financial Times. Съгласно маастрихтските критерии публичните задължения не трябва да надвишават 60% от БВП. Според проекта в Европа ще бъде определен праг, под който държавите ще трябва да доказват, че се стремят да влязат в изискваните граници. Те ще трябва да намаляват дълга си с 5% годишно в продължение на три години.

Наказания ще има и за страните, които не вземат мерки за ограничаване на бюджетните си дефицити. Според предложенията ръстът на правителствените разходи не трябва да надвишава значително очаквания ръст на БВП. Приетото в еврозоната изискване е за дефицит в рамките на 3% от БВП.

Конкурентоспособност

Глоби са предвидени и в случаите, когато дадена държава не провежда реформи за подобряване на конкурентоспособността на икономиката си. За целта ще бъде въведена специална система за проследяване на напредъка, с което да се стимулират изоставащите страни да повишат производителността си. Тези от тях, които не изпълняват препоръките, може да бъдат санкционирани с 0.1% от БВП.

Обща цел

Предложенията са били подкрепени от председателя на Европейската комисия Жозе Мануел Барозу, но с това пречките пред прилагането им не свършват. Много от страните членки енергично се противопоставят на финансовите санкции. Освен това отделен пакет предложения, разработени от група начело с президента на Европейския съюз Херман ван Ромпой, се очаква да бъде представен пред европейските финансови министри днес. Според запознати обаче предложенията на Рен и Ромпой имат обща цел и тя е навреме да се открият държавите, заплашени от икономическа криза.

Испанският кабинет одобри строг бюджет за 2011 г.

Правителството се надява да вдигне рейтинга си с по-високи данъци за богатите

По-високи данъци за богатите и орязване парите на министерствата с 16% са основните мерки, предвидени в бюджета на Испания за 2011 г. „Това е строг и социално отговорен бюджет, който залага на растежа и на промяната на икономическия модел", заяви финансовият министър Елена Салгадо, след като правителството одобри проекта. Мадрид смята да насърчава иновациите и високите технологии и да намали дела на строителството в икономиката на страната.

Данъци за богатите

Данъчната ставка за групите с най-високи доходи, която в момента е 43%, ще нарасне от догодина, каза Салгадо. С 1 процентен пункт ще се увеличи данъкът за хората, които получават над 120 хил. EUR годишно, а за тези с приходи над 175 хил. EUR ставката ще скочи с 2 процентни пункта. Отпадат и данъчните преференции за т.нар. сикави - фондове, които управляват парите на богатите испански семейства.

Политически ефект

Тези мерки не се очаква да увеличат значително приходите в хазната. Според финансовия министър допълнителните приходи от по-високите подоходни данъци се оценяват на 170-200 млн. EUR. Промяната обаче ще засили позициите на социалистическото правителство и на министър-председателя Хосе Луис Родригес Сапатеро. Това е особено важно, като се има предвид, че синдикатите са планирали обща стачка за сряда - ден преди бюджетът да бъде внесен за разглеждане в парламента. Друга популярна мярка е подготвяното свиване на правителствените разходи със 122 млрд. EUR (7.9%) през 2011 г. Тъй като това обаче ще намали и други разходи, включително и лихви по заеми, реалното съкращение ще е 16%.

Тази година Испания се надява да ограничи дупката в хазната до 9.3% от БВП спрямо 11.1% през 2009 г. За догодина страната си е поставила за цел 6% дефицит.

Правителството на САЩ пое контрола над още 3 кредитни съюза

Проблемните им активи ще бъдат секюритизирани чрез гарантирани от държавата облигации

Американските регулаторни органи поеха контрола над още три корпоративни кредитни съюза с активи на стойност 16 млрд. USD, съобщи Reuters. Това са Members United Corporate Federal Credit Union of Warrenville със седалище Илинойс, тексаската Southwest Corporate Federal Credit Union of Plano и Constitution Corporate Federal Credit Union of Wallingford от Кънектикът.

Опасност

Според Националната администрация на кредитните съюзи (NCUA) трите съюза са опасно декапитализирани. С това над 70% от активите на корпоративните кредитни съюзи са под контрола на агенцията. Корпоративните кредитни съюзи финансират по-малките кредитни съюзи и им предоставят клирингови услуги.

Преструктуриране

NCUA ще преструктурира общо 50 млрд. USD проблемни активи, като основно това са ипотечни ценни книжа. Те ще бъдат продадени на открития пазар. Секюритизацията на проблемните активи ще бъде извършена от Barclays Capital. Планът предвижда създаването на секюритизационен тръст, който да емитира около 35 млрд. USD гарантирани от правителството облигации.

Придобиването на трите корпоративни кредитни съюза заедно с още два, които бяха привлечени през миналата година, ще коства на индустрията между 7 и 9 млрд. USD, каза Деби Матц, председател на NCUA. Тази сума ще бъде събрана от самите съюзи в продължение на следващите 10 години.

Китай позволи междубанковата търговия със заеми

Новата система трябва да подобри капиталовата структура на банките

Китайската народна банка въведе нова система за търговия със заеми на междубанковия паричен пазар в страната, предаде WSJ. Стъпката цели да формализира и постави ясни регулаторни изисквания върху все по-активната размяна на заеми между банките в Китай. По този начин се цели подобряване качеството на банковия капиталов ресурс, цялостният риск мениджмънт и политиките по управление на активите на финансовите институции, обясни управителят на китайската централна банка Джоу Сяочуан.

Правила

Официалното разрешаване на китайската междубанкова търговия със заеми е отговор и на приетите по-рано този месец нови капиталови изисквания Базел III, допълни Джоу Сяочуан. Капиталовата адекватност от първи ред на кредиторите до 2019 г. трябва да се повиши от 4 на 7%. С новата система банките ще могат по-лесно да наберат нужните им средства, се казва още в изявлението. Също така ще се намали финансовият риск и ще се позволи на пазара да играе по-голяма роля в оценяването на заемите.

Партньори

След обявяването на системата общо 21 банки се договориха в Шанхай да търгуват на общия пазар. Сред тях са Industrial&Commercial Bank of China Ltd., HSBC Holdings Plc и China Construction Bank Corp., пише Bloomberg. В момента системата обхваща единствено търговските банки, но има възможност да се разшири и до други инвеститори.

Джоу Сяочуан

СНИМКИ BLOOMBERG

КОМПАНИИ И ПАЗАРИ

Редактор:
Мирослав Иванов
mivanov@pari.bg
тел. 4395-867

Реклама:
Станислава Атанасова
satanasova@pari.bg
тел. 4395-851

Резултат

Печалбата на КТБ достигна 50.5 млн. лв.

Нетната печалба на Корпоративна търговска банка за периода януари - август 2010 г. достигна 50.5 млн. лв.
Това става ясно от отчета на банката, публикуван чрез сайта на Българската фондова борса. Печалбата на трезора само за август надхвърля 7 млн. лв. Корпоративна търговска банка напусна водещия индекс на БФБ Sofix, след като в началото на миналата седмица влязоха в сила новите критерии за участие. Банката не издържа параметрите за брой сделки с книжата й. Книжата на КТБ завършиха сесията в петък на ниво от 59 лв. за брой без никакво изменение в цената си.

„Стара планина Холд" се надскочи отново

Компаниите в групата продължават да прогнозират ръст в продажбите си

Компаниите от групата на „Стара планина Холд" и през август надскочиха предварителните прогнози за финансовите си показатели.

Според официално обявените данни холдингът, който консолидира някои от водещите машиностроителни предприятия в страната, има приходи от продажби за 5.2 млн. лв. само през август. От началото на 2010 г. показателят достигна 45 млн. лв., което е увеличение от близо 50% на годишна база. Предварителните очаквания бяха продажбите за минали месец да са 4.5 млн. лв., а за периода януари - август 44.4 млн. лв.

Тенденция

Прогнозите, които прави мениджмънтът, са по-консервативни и затова в крайна сметка имаме леко надвишаване, обясни за в. „Пари" очерталата се за пореден месец тенденция изпълнителният директор на „Стара планина Холд".

Най-голям обем продажби за август отчита казанлъшкото машиностроително предприятие „М+С Хидравлик". Компанията е продала продукция за 5.86 млн.лв. при очаквани 5.69 млн. лв. От началото на 2010 г. „М+С Хидравлик" вече има продажби за 40.67 млн. лв.

Реализираните продажби на акумулаторния производител „Елхим-Искра" за август са 2.67 млн. лв., а от началото на годината вече достигнаха 20 млн. лв.

Най-слабото звено в групата остава ХЕС, което има продажби за 1.3 млн. лв. през миналия месец и 18.9 млн. лв. от началото на годината.

Спад

Прави впечатление, че макар и да надскачат прогнозите, компаниите отчитат спад в резултатите си на месечна база спрямо юли. „Август традиционно е почивен месец за повечето ни партньори и затова продажбите са по-ниски, особено при ХЕС", обясни Велев.

ХЕС е единствената компания, която няма печалба за август. Най-голям е положителният резултат при „М+С Хидравлик" и достига 862 хил. лв. От началото на 2010 г. сумата достига 4.6 млн. лв. Положителният нетен резултат на „Елхим-Искра" за миналия месец достига 401 хил. лв., а за периода януари - август 2.7 млн. лв. Очакванията на мениджмънта в групата са финансовите показатели да продължават да се увеличават. „В средносрочен план прогнозираме запазване на нивата, които ще бъдат достигнати в периода септември - октомври тази година", коментира Васил Велев.

Продажби, в хил. лв.

"Стара планина Холд"	5 225	45 095	49.75%
	За август	От началото на 2010 г.	Изменение на годишна база
"М+С Хидравлик "	5 860	40 677	56.07%
	За август	От началото на 2010 г.	Изменение на годишна база
"ХЕС"	1 299	18 986	68.54%
	За август	От началото на 2010 г.	Изменение на годишна база
"Елхим-Искра"	2 679	20 146	67.53%
	За август	От началото на 2010 г.	Изменение на годишна база

Нетна печалба, в хил. лв.

"М+С Хидравлик "	862	4 600
	За август	От началото на 2010 г.
"ХЕС"	0	1 054
	За август	От началото на 2010 г.
"Елхим-Искра"	401	2 698
	За август	От началото на 2010 г.

Прогнози за продажбите, в хил. лв.

"Стара планина Холд"	6 553	51 648	48.32%
	За август	От началото на 2010 г.	Изменение на годишна база
"М+С Хидравлик "	5 753	46 430	58.36%
	За август	От началото на 2010 г.	Изменение на годишна база
"ХЕС"	2 480	21 466	67.19%
	За август	От началото на 2010 г.	Изменение на годишна база
"Елхим-Искра"	3 050	23 196	64.28%
	За август	От началото на 2010 г.	Изменение на годишна база

"Еврохолд" остана в управата на "Формопласт"

Асен Христов СНИМКА ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

Кърджалийската компания беше първата от списъка дружества, които холдингът продава

С провал приключи опитът за смяна на съвета на директорите в кърджалийското "Формопласт" АД, показва протоколът от общото събрание на акционерите. Компанията беше първата от поредицата производствени дружества, които "Еврохолд" обяви, че продава в опит да съсредоточи дейността си във финансовия сектор и да намали дългата си. Въпреки че вече продаде 51% от общо 88% притежание във "Формопласт", "Еврохолд" все още има контрол над компанията, тъй като от датата на сделката до момента на провеждане на ОСА в кърджалийската компания не са минали 14 дни.

Присъствие

Затова на събранието е присъствал само представител на "Еврохолд", който е гласувал против отстраняването на Ива Христова Гарванска-Софиянска и "Формопласт 98" АД (представлявано от Асен Христов) от съвета на директорите на дружеството.

Причината да няма промяна сред шефовете на компанията според протокола от събранието е налагане на забрана от КФН да се гласува промяна в СД. Комисията е дала възможност да се гласува единствено точката за освобождаване на представители в борда. Нормативното изискване е обаче броят на членовете в СД да бъде поне трима. Затова общото събрание в лицето на представителя на "Еврохолд" е гласувало единодушно за оставане на сегашния състав на борда.

Сделка

Продажбата на 51% от "Формопласт" беше извършена на 19 септември на извънрегулирания пазар, където бяха прехвърлени 1 937 442 акции на цена 1.17 лв., или за общо 2.23 млн. лв. Купувач на пакета е "Пластхим-Т" АД.

Пазарът на бизнес софтуер се върна 7 години назад

Прогнозите за следващата година са колебливи, по-малките компании вече ползват ERP системи

Пазарът на системи за управление на бизнес процесите (ERP) в България се е върнал с 6-7 години назад. Това твърдят анализаторите от CBN България. Според тях броят на новите инсталации се е свил драстично заради икономическата криза. Свиването на разходите от страна на компаниите засегна не само софтуерната индустрия, но и дистрибуцията на хардуер, която в момента разчита основно на потребителския сегмент. Негативната обстановка най-вероятно ще доведе до фалити на част от системните интегратори в България, а в най-добрия случай от CBN очакват драстичен спад на приходите на компаниите от бранша.

70

компании внедряват ERP системи в България, а потенциалните им клиенти са поне 1500

Освен подобряване на бизнес процесите ERP системите осигуряват и ноу-хау на други компании от различни сектори на икономиката

Контра

Не на такова мнение обаче е управляващият директор на FTS Станимир Костов. В общи линии за нас тази година е по-успешна от 2009 г. и най-вероятно ще успеем да приключим с лек ръст на приходите си, твърди той. Все пак те ще останат далеч от нивата преди кризата, които обаче може да бъдат постигнати следващата година, прогнозира той.

В момента на този пазар у нас работят около 70 компании, които се борят за клиенти предимно в корпоративния сегмент. Кризата обаче е променила нагласите на бизнеса у нас и вече все по-малки фирми се възползват от предимствата на ERP системите и другите видове софтуер за управление на бизнес процесите, коментират от бранша. Най-разпространени са приложенията на Microsoft, SAP, Infor и Oracle, твърдят от CBN.

Конкуренция

Най-голямо е проникването на ERP системите в хранителната индустрия, машиностроенето и химията, а най-малко в отбранителната, обувната и хартиената индустрия, отчитат анализаторите. Българският бизнес обаче става все по-отворен към подобни решения най-вече заради увеличаването на конкурентоспособността, което обещават те.

Основни клиенти са големите компании, които традиционно използват такива системи, казва Костов. Има тенденция обаче все повече средно големи фирми да имплементират ERP решения най-вече заради оптимизацията на бизнес процесите, смята Костов. По думите му третият водещ фактор за по-големия обхват на тези системи са възможностите за еврофинансиране, които някои от компаниите вече използват.

Освен с улесняването на работата на всяка компания този тип системи идват и с ноу-хау на други компании от различните икономически сектори, коментират от бранша. Това допълнително помага за улесняването на дейността на компанията, имплементирала ERP решение. Според данните на CBN в момента у нас този тип решения се използват в общо 57 сектора на икономиката.

И докато 2010 ще бъде втората поредна трудна година за бранша, през 2011 г. бизнесът с ERP системи отново ще се върне на територията на позитивните резултати, твърдят анализаторите. Според тях в България има над 1500 потенциални клиенти за системните интегратори.

Христо Ласков

„Софарма” започна строителство на завода си в Сърбия

Компанията ще инвестира 8 млн. EUR в новото съоръжение

Българската фармацевтична компания „Софарма” започна изграждането на завод за твърди лекарствени форми в Сърбия. Това съобщиха от дружеството чрез Българската фондова борса. В новото съоръжение компанията ще инвестира 8 млн. EUR, а изграждането се осъществява с партньорството на сръбската компания „Иванчич и синове”.

Съоръжение

Новият завод ще бъде построен на 12 хил. кв. м и ще осигури 110 работни места. Проектът предвижда да се изгради система на цялостен производствен цикъл от изходна суровина до краен продукт. Освен това плановете включват строителство на складова база и лабораторен комплекс. Предварителните планове на компанията предвиждаха реализацията на проекта да се осъществи през 2009 г.

Търговия

Новината беше приета с безразличие от пазара и в петък през Българската фондова борса преминаха 126 764 акции на „Софарма” при понижение от 0.35% в цената им до 3.92 лв. за брой.

Новият завод ще разполага с лабораторен комплекс СНИМКА БОБИ ТОШЕВ

„Български пощи” ЕАД няма да бъде приватизирано

Развитието на сектора на пощенските услуги е устойчиво, коментира транспортният министър

Държавното дружество „Български пощи” ЕАД няма да бъде изваждано от списъка за забрана на приватизация. Това заяви министърът на транспорта, информационните технологии и съобщенията Александър Цветков. Той коментира, че политиката на Министерството на транспорта, информационните технологии и съобщенията е насочена към устойчиво развитие на сектора на пощенските услуги.

Печалбата на „Български пощи” ЕАД за първото полугодие на 2010 г. е 500 хил. лв., съобщи Александър Цветков СНИМКА ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

Обвиненията

Бившият транспортен министър Петър Мутафчиев по време на парламентарния контрол в петък обвини дружеството, че не се правят реформи. Той заяви, че няма структурни реформи в дружеството. „Само се увеличава задлъжнялостта му”, допълни Мутафчиев.

Оправданията

Настоящият транспортен министър увери, че състоянието на дружеството се подобрява. „В дружеството се прави административно преструктуриране. Предстои аутсорсване на неприсъщи дейности”, заяви той. Цветков подкрепи твърдението си и с цифри, като обясни, че миналата година дружеството е било с 8 млн. лв. загуба, а за първото полугодие на 2010 г. има печалба от 500 хил. лв.

Законови изменения

Преди няколко дни стана ясно, че правителството предлага промени в забранителния списък за приватизация, в който са включени и „Информационно обслужване”, „Техноекспортстрой” ЕАД, София, „Водоснабдяване и канализация” ООД, Кюстендил, „Държавна лаборатория-Българска роза” ЕООД.

Радослава Димитрова

Petrobras увеличи капитала си със 70 млрд. USD

Главният изпълнителен директор на Petrobras Жозе Габриели планира двойно по-голямо производство до 2020 г.

СНИМКИ BLOOMBERG

Делът на правителството нарасна след най-голямото предлагане на акции в света

Бразилската държавна петролна компания Petroleo Brasiliero набра рекордната сума от 120.4 млрд. BRL (70 млрд. USD) по време на най-голямата процедура за предлагане на акции, организирана в света. Увеличението на капитала ще се използва за финансиране разработването на нови крайбрежни находища.

Замяна

Petrobras пласира 2.4 млрд. обикновени акции на цена от 29.65 BRL за брой. Отделно инвеститорите закупиха и 1.87 млрд. преференциални акции по 26.30 BRL едната. От общия обем правителството получи ценни книжа за 42.5 млрд. BRL. В замяна на акциите то ще предостави на компанията права за разработването на находища, чиито запаси се оценяват на 5 млрд. барела петрол.

Държавна намеса

Преди публичното предлагане бразилското правителство притежаваше 32% от компанията, но контролираше 55.6% от акциите с право на глас. Президентът на Бразилия Луиш Инасио Лула да Силва се опитва да засили държавната намеса в петролната индустрия, след като преди три години в страната беше открито най-голямото находище в Западното полукълбо от 30 години насам - „Тупи".

Амбиции

Увеличението на капитала ще помогне на Petrobras да финансира инвестиционната си програма в размер на 224 млрд. USD. Тя предвижда разработването на нови находища, включително и „Тупи", откъдето се очаква да бъдат произведени общо 8 млрд. барела петрол. До 2020 г. главният изпълнителен директор на компанията Жозе Габриели планира да удвои производството на нефт до 5.38 млн. барела дневно в сравнение с 2.7 млн. в момента.

Възможности

Интересът към нововъзникващите пазари напоследък се засилва, тъй като инвеститорите търсят начин да се възползват от бързия растеж в тези страни. Според специалисти акциите на Petrobras са една от най-добрите възможности за вложение в енергийния сектор. Това обяснява силния интерес към предлагането и постигнатата висока цена на акциите. За успеха на инвестицията значение ще има как ще се движат цените на петрола, както и колко средства и време ще са необходими на компанията за разработване на находищата.

Стюарт Гъливър ще е новият шеф на HSBC

Промяната в управлението започна след напускането на председателя на борда

Новият главен изпълнителен директор на най-голямата британска банка HSBC Holdings е Стюарт Гъливър. Той ще замести Майкъл Гейгън, който напуска в края на годината. Това заявиха източници от банката пред Bloomberg. Председателят на трезора Стивън Грийн, който по-рано този месец се оттегли от поста, за да стане министър на търговията, ще бъде заменен от финансовия директор Дъглас Флинт.

Неоправдани очаквания

Гейгън се надяваше да получи подкрепа за поста на Грийн, твърдят източници от банката. Според публикация във Financial Times той е заплашил, че ще напусне банката след 37 години работа в нея, ако не стане председател. Тази информация беше опровергана като „глупост" от говорител на HSBC. Макар че от банката не са искали Гейгън да се оттегля, инвеститорите са били против издигането му до председателския пост, тъй като това е щяло да бъде против правилата за независимост на борда.

Рокадите по управленските върхове в банката започнаха с оттеглянето на Грийн, което беше обявено на 7 септември. Официално промените ще бъдат гласувани от борда в сряда, като след това трябва да бъдат одобрени и от регулаторните власти.

Отлична биография

Гъливър оглавяваше подразделението за корпоративно и инвестиционно банкиране, което се превърна в най-печелившото звено на HSBC, а резултатите му скочиха двойно за последните пет години. През 2005 подразделението отчете приходи от 11.5 млрд. USD, а за миналата година резултатът достигна 21.9 млрд. USD. Оперативната печалба нарасна от 4.9 млрд. USD до 10.1 млрд. USD за същия период.

По върховете

Гейгън е вторият главен изпълнителен директор на европейска банка, който напусна поста си в рамките на една седмица. Шефът на италианската UniCredit Алесандро Профумо също се оттегли заради скандал за либийските инвестиции в банката, а мястото му временно беше заето от Дитер Рампъл. Главният изпълнителен директор на Lloyds Banking Group Ерик Дейниълс пък обяви наскоро, че ще се пенсионира до една година.

Повече за мениджърските промени в банките четете на стр. 31

Стюарт Гъливър оглавяваше най-печелившото звено на HSBC

Джеф Зукър си тръгва от NBC Universal

Решението да се назначи друг директор е на новия собственик на компанията Comcast

Главният изпълнителен директор на NBC Universal Джеф Зукър ще се оттегли от поста си. Това ще стане, след като поглъщането на NBC от Comcast приключи, съобщи той в имейл до служителите на компанията.

Професионалната съдба на Зукър стана предмет на масови обсъждания, след като през декември Comcast се съгласи да купи 51% от NBC от General Electric. Сделката се очаква да приключи до края на годината, след като бъде одобрена от регулаторните власти.

Единствен работодател

Решението да напусне единствения си досега работодател явно не е било личен избор на Зукър. Това стана ясно от негово интервю, в което той разкрива, че оттеглянето му е станало неизбежно след разговора му с главния оперативен директор на Comcast Стив Бърк. Макар че той каза, че разбира желанието на новия собственик да назначи свой собствен директор, Зукър призна, че му е мъчно да се раздели с компанията, в която е прекарал „целия си живот".

Добри позиции

Макар че Зукър често е критикуван за периодичните неуспехи на NBC, той самият смята, че единствената причина за смяната му е желанието на новите собственици да изберат друг директор. По думите му той оставя медийната компания в добри позиции и отлично финансово състояние. За миналата година NBC отчете печалба 2.3 млрд. USD благодарение основно на кабелното си подразделение.

Джеф Зукър призна, че с мъка се разделя с единственият работодател, който е имал досега

Британските банки може да разделят дейността си

Обмисля се отделни институции да се занимават с инвестиционно и банкиране на дребно

Мащабно проучване на банковата система във Великобритания може да доведе до разделянето на инвестиционното от банкирането на дребно. Назначената преди три месеца Независима комисия по банкиране публикува първия си доклад в края на миналата седмица. За момента все още няма предпочитан вариант за преструктуриране на финансовата система.

Варианти

В документа се посочва, че комисията ще обмисли разделянето на инвестиционното банкиране и операциите на дребно на отделните трезори. Може да бъдат въведени лимити за търговията за собствена сметка, както и за инвестициите на банките. Ще се обсъдят и мерки за подобряване на конкурентоспособността и промяна на пазарната инфраструктура. Комисията обаче посочва, че списъкът с разглежданите мерки не е изчерпателен и че към момента не е избран конкретен вариант.

Предимства

Много специалисти смятат, че универсалните банки с разнообразна дейност са се оказали по-устойчиви от тясно специализираните трезори по време на кризата. Освен това разделянето на операциите им може да накара трезорите да напуснат Великобритания. Окончателният доклад на комисията трябва да бъде представен до края на 2011 г.

Цени на петрол и петролни продукти

Вид	Борса	Единица	Октомври	Ноември
Суров петрол	NYMEX	USD/б	74,04	77,24
Брент	ICE	USD/б	78,77	79,04
Газьол	ICE	USD/т	680	680,25
Природен газ	NYMEX	USD/MMBtu	3,94	4,32
Бензин 95	NYMEX	USD/т	682	-
Нафта	NYMEX	USD/т	668	-

Фючърси на агрокултури

Вид	Разновидност	Борса	Единица	Октомври
Пшеница	Soft Red	CBT	USD/m	258,40
Царевица	Yellow	CBT	USD/m	195,74
Ечемик	Feed	ASX	USD/m	259,54
Памук	No.2	NYBOT	USD/m	2171,08
Какао		NYBOT	USD/m	2780,00
Кафе	Arabica	NYBOT	USD/m	3983,69
Соя	No.2	ICE	USD/m	398,66
Захар	White	NYSE LIFFE	USD/m	626,90

Борси: CBOT - Чикагска стокова борса; CME - Чикагска търговска борса; NYBOT - Нюйоркска стокова борса; ASE - Австралийска стокова борса

Спот цени на цветни метали

Вид	Борса	Единица	Цена	Зм.
Мед	LME	USD/т	7876,5	7955,5
Калай	LME	USD/т	23645	23950
Олово	LME	USD/т	2217,5	2314
Цинк	LME	USD/т	2206	2280
Алуминий	LME	USD/т	2233,5	2319
Никел	LME	USD/т	22670	23000
Алуминиева сплав	LME	USD/т	2215	2200

Цени на благородни метали

Вид	Борса	Единица	Купува	Продава
Злато	LME	USD/тр.у.	1298,25	1298,7
Сребро	LME	USD/тр.у.	21,32	21,36
Платина	LME	USD/тр.у.	1642,65	1647,65
Паладий	LME	USD/тр.у.	557	559,35
Родий	LME	USD/тр.у.	2100	2100

Източник: Bloomberg

Мерни единици: 1 bu. соя = 27.216 kг ; 1 bu. царевица = 25.4016 kг ; 1USd = 1 U.S. cent 1bu. овес = 15.4224 kг; 1 lb. = 0.4536 kг ; 1 cwt = 50 kг.; 1 gal. = 3.785 л ; 1 MT = 1000 kг

Райфайзен АСЕТ МЕНИДЖМЪНТ

Raiffeisen Capital Management

Фондове на Райфайзен Капиталанлаге Гезелшафт м.б.Х. за дата 23.09.2010 г.

	Тип	Валута	Емисионна стойност за поръчки подадени до 15.00 ч. на 23.09.2010 г.					Цена при обратно изкупуване
			До 5 000 евро	От 5 001 до 10 000 евро	От 10 001 до 20 000 евро	Над 20 001 евро	Над 100 001 евро	
Райфайзен-Долар ShortTerm-Облигации	консервативен	USD	157,90	157,13	156,36	155,98	154,05	154,05
Райфайзен-Европлюс-Облигации	консервативен	EUR	12,05	12,00	11,94	11,91	11,76	11,76
Райфайзен-Глобални-Облигации	консервативен	EUR	85,93	85,52	85,10	84,68	83,43	83,43
Райфайзен-А.Р.-Глобален-Балансиран	балансиран	EUR	100,24	99,75	99,27	98,78	97,32	97,32
Райфайзен-Глобален-Балансиран	балансиран	EUR	765,16	761,44	757,73	754,01	742,87	742,87
Райфайзен-Европейски-SmallCap-Компании	високодоходен	EUR	165,53	164,74	163,96	163,17	157,65	157,65
Райфайзен-ГлобалниОсновни-Акции	високодоходен	EUR	78,99	78,61	78,23	77,85	75,95	75,95
Райфайзен-Глобален-Акции	високодоходен	EUR	152,77	152,03	151,30	150,56	146,89	146,89
Райфайзен-Източноевропейски-Акции	високодоходен	EUR	298,60	297,18	295,76	294,33	284,38	284,38
Райфайзен-Евразия-Акции	високодоходен	EUR	199,46	198,51	197,56	196,61	189,96	189,96
Райфайзен-НововъзникващиПазари в Акции	високодоходен	EUR	232,53	231,43	230,32	229,21	221,46	221,46
Райфайзен-Русия-Акции	високодоходен	EUR	80,01	79,63	79,25	78,87	76,20	76,20
Райфайзен-ИзточнаЕвропа-Облигации	консервативен	EUR	237,30	236,17	235,04	233,91	226,00	226,00

Нетната стойност на активите на дял е равна на цената на обратно изкупуване. Информация за проспектите и правилата на фондовете може да бъде получена на тел. 0700 10 000, както и на интернет адреси ***www.rcm.at*** *и* ***www.ram.bg***

Курсове за митнически оценки

Валута / Currency	Код / Code	За / For	Стойност / Rate
Австралийски долар	AUD	1	1,37049
Бразилски реал	BRL	10	8,67177
Канадски долар	CAD	1	1,47766
Швейцарски франк	CHF	1	1,45707
Китайски ренминби юан	CNY	10	2,23582
Чешка крона	CZK	100	7,88133
Датска крона	DKK	10	2,62538
Естонска крона	EEK	10	1,25000
Британска лира	GBP	1	2,37560
Хонконгски долар	HKD	10	1,95413
Хърватска куна	HRK	10	2,68898
Унгарски форинт	HUF	1000	7,02601
Индонезийска рупия	IDR	10000	1,69369
Исландска крона	ISK	100	3,26625
Японска йена	JPY	1000	6,74424
Южнокорейски вон	KRW	100	1,77916
Литовски литас	LTL	1000	1,29314
Латвийски лат	LVL	10	5,66448
Мексиканско песо	MXN	1	2,76091
Малайзийски рингит	MYR	10	1,20828
Норвежка крона	NOK	10	4,82754
Новозеландски долар	NZD	10	2,46637
Филипинско песо	PHP	10	1,09021
Полска злота	PLN	100	3,36817
Нова румънска лея	RON	10	4,96227
Руска рубла	RUB	10	4,61444
Шведска крона	SEK	100	4,99428
Сингапурски долар	SGD	10	2,07069
Словашка крона	SKK	10	1,12605
Тайландски бат	THB	100	4,80312
Нова турска лира	TRY	10	1,01417
Щатски долар	USD	1	1,51850
Южноафрикански ранд	ZAR	10	2,09460

Валутният курс за митнически цели е курсът на БНБ определен в предпоследната сряда от месеца и публикуван този или на следващия ден, който се използва през следващия календарен месец, освен ако не бъде заменен от курса определен по чл. 91 от ППЗМ. Курсовете са валидни до 24.00 часа на 30.09.2010.

Курсове на чуждестранни валути

Валута / Currency	Код / Code	За / For	Стойност / Rate	Разлика / Difference
ЕВРО	EUR	1	1,96	0
АВСТРАЛИЙСКИ ДОЛАР	AUD	1	1,39235	0,00109
БРАЗИЛСКИ РЕАЛ	BRL	10	8,49401	-0,02033
КАНАДСКИ ДОЛАР	CAD	1	1,41717	-0,00061
ШВЕЙЦАРСКИ ФРАНК	CHF	1	1,48585	-0,00283
КИТАЙСКИ РЕНМИНБИ ЮАН	CNY	10	2,17397	-0,01452
ЧЕШКА КРОНА	CZK	100	7,93988	-0,00290
ДАТСКА КРОНА	DKK	10	2,62510	-0,00032
ЕСТОНСКА КРОНА	EEK	10	1,25000	0,00000
БРИТАНСКА ЛИРА	GBP	1	2,29167	-0,00795
ХОНКОНГСКИ ДОЛАР	HKD	10	1,87983	-0,01213
ХЪРВАТСКА КУНА	HRK	10	2,68142	-0,00184
УНГАРСКИ ФОРИНТ	HUF	1000	7,01643	0,05246
ИНДОНЕЗИЙСКА РУПИЯ	IDR	10000	1,62847	-0,00945
ИНДИЙСКА РУПИЯ	INR	100	3,22223	0,00199
ИСЛАНДСКА КРОНА	ISK			0,00000
ЯПОНСКА ЙЕНА	JPY	100	1,72777	-0,01090
ЮЖНОКОРЕЙСКИ ВОН	KRW	1000	1,26952	-0,00244
ЛИТОВСКИ ЛИТАС	LTL	10	5,66448	0,00000
ЛАТВИЙСКИ ЛАТ	LVL	1	2,75663	-0,00078
МЕКСИКАНСКО ПЕСО	MXN	10	1,15986	0,00103
МАЛАЙЗИЙСКИ РИНГИТ	MYR	10	4,71477	-0,02767
НОРВЕЖКА КРОНА	NOK	10	2,46094	-0,00870
НОВОЗЕЛАНДСКИ ДОЛАР	NZD	1	1,06579	-0,00221
ФИЛИПИНСКО ПЕСО	PHP	100	3,32325	-0,00418
ПОЛСКА ЗЛОТА	PLN	10	4,91872	0,00013
НОВА РУМЪНСКА ЛЕЯ	RON	10	4,61085	0,02723
РУСКА РУБЛА	RUB	100	4,72720	-0,00209
ШВЕДСКА КРОНА	SEK	10	2,12429	-0,00037
СИНГАПУРСКИ ДОЛАР	SGD	1	1,10138	-0,00336
ТАЙЛАНДСКИ БАТ	THB	100	4,75235	-0,02706
НОВА ТУРСКА ЛИРА	TRY	10	9,82829	-0,01930
ЩАТСКИ ДОЛАР	USD	1	1,45827	-0,00974
ЮЖНОАФРИКАНСКИ РАНД	ZAR	10	2,07076	-0,00219
ЗЛАТО (1 ТРОЙ УНЦИЯ)	XAU	1	1891,99000	-2,38000

Обменни курсове на чуждестранните валути към лева за 27.09 .2010 година.
Тези курсове се основават на чл. 29, ал. 2 от Закона за БНБ и референтните курсове на ЕЦБ за съответния ден, и се прилагат за целите на статистическата и счетоводната отчетност.

Котировки на взаимните фондове

Фонд	Тип	Ем. сп/сп	ЦОИ					Доходност и Risk: От началото на годината (не се анюализира)	Стандартно отклонение	За последните 12 мес.	От началото на публ. предл. (анюализирана)	Начало на публ. предлагане
		за поръчки над 20000 лв	за поръчки от 2000 до 20000	за поръчки под 2000 лв	след края на 2-та год.	преди края на 2-та год.						
Аврора Капитал АД												
Аврора Кепитъл - БАЛАНСИРАН	балансиран	4.8313	4.8555	5.0246	4.8313	4.7347		-6.18%	15.17%	-11.83%	-23.80%	21.01.2008
Аврора Кепитъл - GLOBAL COMMODITY FUND	фонд в акции	6.7845	6.8184	7.0559	6.7845	6.6488		-4.22%	14.03%	-4.73%	-13.52%	23.01.2008
ДФ Аврора Кепитъл Югоизточна Европа	високодоходен	10.1474	10.2996	10.5533	0.0000	0.0000		0.87%	N/A	N/A	N/A	23.09.2009
Активa Асет Мениджмънт АД												
Дф Активa Високодоходен	фонд в акции	2.1754			2.1754			-12.72%	28.01%	-20.76%	-57.40%	12.11.2007
ДФ Активa Балансиран	балансиран	2.5890			2.5890			-12.96%	24.65%	-20.01%	-50.76%	12.11.2007
Астра Асет Мениджмънт АД												
ДФ Астра Кеш	паричен пазар	11.2917		11.2861	11.2692	11.2805	11.2805 11.2861	5.06%	0.12%	7.02%	6.36%	06.10.2008
ДФ Астра Баланс	балансиран	10.8127		10.7589	10.6513	10.7051	0.0000	0.46%	3.98%	-1.59%	3.84%	06.10.2008
ДФ Астра Плюс	фонд в акции	10.0803		10.0301	9.8796	9.9298	0.0000	-2.44%	8.59%	-5.79%	0.16%	06.10.2008
БенчМарк Асет Мениджмънт АД												
ДФ БенчМарк Фонд-1 Акции и Облигации	балансиран	13.5917			13.4571			0.26%	5.36%	-1.24%	6.40%	14.12.2005
ИД БенчМарк Фонд-2 Акции	фонд в акции	7.9332			7.8547			-6.23%	9.93%	-15.37%	-4.61%	01.03.2006
ДФ БенчМарк Фонд-3 Сектор Недвижими Имоти	фонд в акции	4.7800			4.7327			-19.14%	11.96%	-19.72%	-16.14%	21.06.2006
ДФ БенчМарк Фонд-4 Енергетика	фонд в акции	7.5852			7.3643			-7.02%	12.29%	-4.74%	-10.96%	05.02.2008
ДФ БенчМарк Фонд-5 ЦИЕ	фонд в акции	11.1837			10.8580			5.81%	12.80%	7.72%	3.17%	05.02.2008
БенчМарк Фонд-6 Паричен	паричен пазар	12.0484			12.0484			6.20%	0.13%	8.73%	8.39%	03.06.2008
Болкан Капитал Мениджмънт АД					до 2 г.		над 2 г.					
ДФ БКМ Балансиран Капитал	фонд в облигации	81.8910			81.6044		81.8910	-1.26%	1.97%	-6.47%	-4.71%	20.11.2006
ДФ Европа	фонд в акции	48.1099			47.8694		48.1099	-7.30%	3.17%	-15.23%	-13.51%	20.11.2006
ДФ Балкани	фонд в акции	63.1358			62.8201		63.1358	-8.42%	4.56%	-10.63%	-12.40%	03.10.2007
Варчев Мениджинг Къмпани ЕАД												
ДФ Варчев високодоходен фонд	фонд в акции	97.0114			95.5670			-6.21%	3.30%	-5.55%	-1.03%	04.01.2007
ДФ Варчев Балансиран фонд	балансиран	78.6543			77.4833			-5.74%	2.25%	-6.45%	-7.56%	25.06.2007
ДСК Управление на активи АД												
ДФ ДСК Стандарт	фонд в облигации	1.31214			1.30952			4.97%	0.79%	6.68%	5.77%	01.12.2005
ДФ ДСК Баланс	балансиран	1.07350			1.06708			-0.54%	4.19%	-2.72%	1.42%	01.12.2005
ДФ ДСК Растеж	фонд в акции	0.74316			0.73212			-4.93%	8.56%	-10.84%	-6.48%	01.03.2006
ДФ ДСК Имоти	фонд в акции	0.74554			0.74108			1.58%	2.55%	2.85%	-10.95%	07.03.2008
ДФ „ДСК Евро Актив"	ниско рисков	1.04900			1.04586			2.26%	0.39%	3.57%	3.35%	07.05.2009
Елана Фонд Мениджмънт АД												
ДФ Елана Балансиран Евро Фонд	балансиран	101.2310			100.2238			-1.95%	6.72%	-6.95%	0.15%	07.12.2005
ДФ Елана Балансиран Доларов Фонд	балансиран	106.8734			105.8100			-3.09%	5.60%	-8.57%	1.36%	06.03.2006
ИД Елана Високодоходен Фонд	фонд в акции	86.0992			84.8174			-4.95%	9.68%	-11.08%	-1.55%	20.06.2005
ДФ Елана Фонд Паричен Пазар	паричен пазар	122.4017			122.4017			6.55%	0.53%	7.73%	7.21%	31.10.2007
ДФ Елана Долар Фонд	ниско рисков	93.8361			93.4612			3.94%	2.60%	-1.27%	-2.42%	01.02.2008
ДФ Еврофонд	ниско рисков	106.5405		106.4341	106.1148		106.4341	3.91%	1.02%	5.12%	5.18%	01.07.2009
Златен Лев Капитал АД												
ИД Златен лев	балансиран	4.6838			4.6558			-4.75%	7.39%	-9.74%***	4.65%	08.07.1999
		до 100 000 лв	от 100 001 до 1 000 000 лв	над 1 000 000 лв								
ДФ Златен лев Индекс 30	фонд в акции	0.9296	0.9250	0.9227	0.9181			-12.64%	13.37%	-20.57%***	-6.11%	01.06.2009
Капман Асет Мениджмънт АД												
ДФ Капман Фикс	ниско рисков	10.0200			0.0000			N/A	N/A	N/A	N/A	01.06.2010
ИД Капман Капитал	балансиран	17.6563			17.5331			-5.74%	7.23%	-12.23%	9.99%	28.09.2004
ДФ Капман Макс	фонд в акции	10.9766			10.8240			-10.06%	10.27%	-19.03%	1.85%	05.01.2006
Карол Капитал Мениджмънт ЕАД												
ИД Адванс Инвест	фонд в акции	1.2006			1.1829			-7.33%	12.44%	-9.38%	1.89%	10.05.2004
ДФ Адванс Източна Европа	фонд в акции	0.7595			0.7483			8.86%	21.33%	14.58%	-7.03%	04.10.2006
Адванс IPO Фонд	фонд в акции	1.0036			0.9889			14.47%	22.37%	8.71%	-0.39%	23.11.2007
КД Инвестмънтс ЕАД		до 100 000 лв.		над 100 000 лв.								
ДФ КД Облигации България	фонд в облигации	130.2063		130.0117	129.7522			3.01%	3.25%	4.78%	6.11%	04.05.2006
ИД КД Пеликан	балансиран	14.2636		14.2636	14.1224			-5.22%	8.24%	-8.80%	1.97%	17.12.2004
ДФ КД Акции България	фонд в акции	0.7310		0.7239	0.7167			-2.44%	15.39%	-10.37%	-7.30%	04.05.2006
КТБ Асет Мениджмънт АД												
КТБ Балансиран Фонд	балансиран	785.6871			779.8092			0.74%	5.72%	4.28%	-9.09%	09.05.2008
КТБ Фонд Акции	фонд в акции	705.5983			700.3195			-0.48%	7.11%	3.83%	-12.45%	09.05.2008
ОББ Асет Мениджмънт АД												
ДФ ОББ Платинум Облигации	фонд в облигации	11.3378			11.3378			4.31%	1.33%	5.83%	2.74%	30.01.2006
ИД ОББ Балансиран Фонд	балансиран	118.8047			118.8047			-1.01%	5.33%	-3.99%	2.01%	30.01.2005
ДФ ОББ Премиум Акции	фонд в акции	6.6599			6.6599			-5.45%	10.50%	-12.83%	-8.37%	30.01.2006
ДФ ОББ Патримониум Земя	фонд в акции	10.0809			10.0809			0.12%	2.31%	-0.05%	0.49%	30.01.2009
Оверон Финанс АД												
ДФ Оверон ПРЕСТО	фонд в акции	8.5983			0.0000			N/A	N/A	N/A	N/A	25.06.2009
ПФБК Асет Мениджмънт АД		за поръчки до 100 000 лв		за поръчки над 100 000 лв								
ДФ ПИБ- Авангард	фонд в акции	0.5083		0.5058	0.5033			-3.43%	-8.32%	7.26%	-21.31%	19.11.2007
ДФ ПИБ- Класик	балансиран	0.7389		0.7363	0.7337			-1.03%	3.31%	-2.38%	-10.21%	19.11.2007
ДФ ПИБ- Гарант	ниско рисков	0.9957		0.9942	0.9927			3.25%	1.10%	4.54%	-0.20%	19.11.2007
Райфайзен Асет Мениджмънт (България) ЕАД		до 50 000 лв / 40000 USD		над 50 000 лв / 40000 USD								
Райфайзен (България) Фонд Паричен Пазар	консервативен	1.2641		1.2622		1.2603		4.37%	0.27%	6.66%	5.29%	16.03.2006
Райфайзен (България) Фонд Облигации	консервативен	1.2870		1.2832		1.2794		5.01%	0.92%	7.65%	5.67%	16.03.2006
Райфайзен (България) Балансиран Фонд	балансиран	0.8679		0.8644		0.8609		-0.18%	3.38%	-2.49%	-3.17%	16.03.2006
Райфайзен (България) Фонд Акции	фонд в акции	0.6375		0.6343		0.6311		-5.53%	6.21%	-10.69%	-9.59%	16.03.2006
Райфайзен (България) Балансиран Доларов Фонд	балансиран	0.7251		0.7222		0.7193		-5.00%	4.19%	-8.19%	-11.73%	11.02.2008
Райфайзен (България) Фонд Защитена Инвестиция в Евро	консервативен											19.01.2010
Свободен период от 29.04.2010 до 8.05.2010		0.0000		0.0000		0.0000		N/A	N/A	N/A	N/A	
Лимитиран период" от 9.05.2010 до 7.08.2010		1.0264		1.0324		0.9803		N/A	N/A	N/A	N/A	
Сентинел Асет Мениджмънт АД												
Договорен фонд Сентинел - Рапид	паричен пазар	1.1802				1.1802		3.01%	0.12%	4.17%	3.70%	15.11.2005
Договорен фонд Сентинел - Принсипал	балансиран	1.0276			до 90 дни 1.0111		над 90 дни 1.0213	1.19%	3.52%	1.70%	0.32%	12.09.2005
Стандарт Асет Мениджмънт АД												
ДФ Стандарт Инв. Балансиран Фонд	балансиран	7.5188				7.5188		-8.47%	10.03%	-8.50%	-6.05%	01.03.2006
ДФ Стандарт Инв. Високодоходен Фонд	фонд в акции	6.4937				6.4937		-7.37%	9.32%	-10.94%	-9.02%	01.03.2006
ДФ Стандарт Инв. Международен Фонд	фонд в акции	2.9399				2.9399		4.83%	15.76%	7.92%	-29.70%	05.04.2007
ДФ Стандарт Инв. Консервативен Фонд	консервативен	10.4840				10.4840		0.53%	1.79%	1.72%	2.69%	12.12.2008
Статус Капитал АД		клас А за поръчки до 20000 лв	клас А за поръчки над 20000 до 300000	клас А за поръчки над 300000	клас В	клас А	клас В при изпълнена инв. схема	клас В при прекратена инв. схема				
Статус Нови Акции	фонд в акции	0.7639	0.7601	0.7582	0.7526	0.7526	0.7564 0.7375	3.72%	12.22%	-2.41%	-6.33%	22.05.2006
Статус Финанси	фонд в акции	0.4214	0.4194	0.7582	0.4152	0.4152	0.4173 0.4069	1.02%	15.92%	-5.25%	-22.78%	02.05.2007
ДФ Статус Глобал ETFs		за поръчки до 250 000 евро		за поръчки над 250 000 евро			Цена					
	фонд в акции	106.4158		105.1085		104.3241			N/A	N/A	N/A N/A	03.05.2010
Ти Би Ай Асет Мениджмънт ЕАД												
ИД Ти Би Ай Евробонд	фонд в облигации	320.6504			320.1694			2.75%	0.39%	4.11%	7.07%	17.11.2003
ДФ Ти Би Ай Комфорт	ниско рисков	13.3127			13.2461			2.64%	2.50%	2.85%	6.22%	27.12.2005
ДФ Ти Би Ай Хармония	балансиран	12.1518			12.0303			1.00%	5.26%	-0.89%	4.19%	27.12.2005
ДФ Ти Би Ай Динамик	фонд в акции	8.5640			8.4784			-0.68%	11.26%	-5.46%	-3.07%	07.09.2005
ДФ Ти Би Ай Съкровище	балансиран	20.9357			20.9357			3.23%	4.09%	3.28%	1.55%	08.10.2007
ЦКБ Асетс Мениджмънт ЕАД												
ЦКБ Лидер	фонд в акции	6.5541			6.5213			-3.15%	5.32%	-9.56%	-11.97%	01.06.2007
ЦКБ Актив	балансиран	7.9454			7.9057			-2.42%	5.18%	-7.24%	-6.70%	01.06.2007
ЦКБ Гарант	консервативен	11.6487			11.6197			7.13%	2.97%	9.84%	5.04%	04.09.2007
Юг Маркет Фонд Мениджмънт АД												
ДФ Юг Маркет Максимум	фонд в акции	1.1786			1.1550			-3.66%	5.04%	-6.24%	4.17%	18.09.2006
ДФ Юг Маркет Оптимум	балансиран	1.0429			1.0325			-1.00%	3.57%	-1.74%	1.85%	10.06.2008

Източник: БАУД (www.baud.bg)

УД РЕАЛ ФИНАНС АСЕТ МЕНИДЖМЪНТ

Цените са валидни за поръчки подадени на 23.09.2010 г.

тел. +359 52 653 830, www.rfasset.eu

Взаимен Фонд	Валута	Емисионна стойност за 1 дял: до 50000	над 50000 до 100000	над 100000	Доходност: От началото на годината
ДФ Реал Финанс Балансиран Фонд	BGN	0,7280	0,7266	0,7244	-6,69%
ДФ Реал Финанс Високодоходен Фонд	BGN	0,6866	0,6852	0,6832	-6,97%

Разходите за емитиране са включени в посочените цени и са:
- до 50000 лв. разходите за емитиране са в размер 0.5% от НСА на дял.
- до 100000 лв. разходите за емитиране са в размер 0.3% от НСА на дял.
- над 100000 лв. няма разходи за емитиране.

УД "ОБЩИНСКА БАНКА АСЕТ МЕНИДЖМЪНТ" ЕАД

Договорен фонд	Начало на публичното предлагане	Емисионна стойност*	Цена на обратно изкупуване**	Доходност: от нач. на год.	Доходност: от нач. на публичното предлагане***
ДФ "ОБЩИНСКА БАНКА – ПЕРСПЕКТИВА"	15.10.2009 г.	11.6311	11.5439	7.28%	15.44%
ДФ "ОБЩИНСКА БАНКА – БАЛАНСИРАН"	15.10.2009 г.	11.7358	11.6771	8.31%	16.77%

Емисионната стойност е равна на нетната стойност на активите на един дял.* Цената се образува, като НСА на дял се намали с разходите за обратно изкупуване.** Доходността от началото на публичното предлагане не се анюализира.***

Посочените цени са валидни за поръчки, подадени на 21, и 23 септември 2010 г.

УД „Общинска банка Асет Мениджмънт" АД, 1000 София, общ. Оборище, ул. „Врабча" № 10, тел. за контакти +359 2 93 56 522, fax. +359 2 93 56 615, e-mail: mbam@municipalbank.bg, web: www.mbam.bg

otp Fund Management

Взаимен фонд	Нетна стойност на активите на дял (НСАД)	Емисионна стойност (цена при покупка)	Цена при обратно изкупуване
	Цени за 1 дял за 24/09/2010		
ОТП Централно-европейски фонд в акции	€ 1,187441	€ 1,211190	€ 1,181504
ОТП Международен фонд в акции - Ю Би Ес Фонд на фондовете	€ 0,900823	€ 0,918839	€ 0,896319
ОТП - Ди Ви Ес Фонд на Фондовете в акции от развиващи се пазари	€ 0,863011	€ 0,880271	€ 0,858696

Цените са валидни за поръчки, подадени на 20/09/2010 г. Включените в цените разходи са както следва: при придобиване - 2.00% от НСАД, но не по-малко от 10 евро (левовата им равностойност) по една поръчка; при обратно изкупиване - 0.50% от НСАД.

	Цени за 1 дял за 27/09/2010		
ДСК Фонд Паричен Пазар	1,140917 лв.	1,140917 лв.	1,140917 лв.

Цените са валидни за поръчки подадени на 27/09/2010 г. Няма разходи при емитиране и обратно изкупуване на дялове на фонда. Информация може да се получи от Call Center на "Банка ДСК" ЕАД на тел. 0700 10 375 на цената на един градски разговор и на интернет страниците www.dskbank.bg и www.otpbank.hu

sentinel ASSET MANAGEMENT

www.sentinel-am.bg
тел. 02/ 980 14 26

Договорен фонд	Стойност за един дял 24.09.2010 г: Емисионна стойност	Цена на обр. изк. до 90 дни	Цена на обр. изк. над 90 дни	Доходност: От началото на годината (Не се анюализира)	Доходност: За последните 12 месеца
Сентинел - Принсипал	1.0264 лв.	1.0111 лв.	1.0213 лв.	1,19 %	1,70 %
Сентинел - Рапид	1,1802 лв.	1,1802 лв.		3,01 %	4,17 %

За ДФ „Сентинел – Принсипал" разходите по емитирането в размер на 0,5 % и по обратното изкупуване в размер на 1 % от НСА на един дял са включени в емисионната стойност, респективно в цената на обратно изкупуване за дялове, държани по-малко от 90 дни. За ДФ „Сентинел – Рапид" емисионната стойност и цената на обратно изкупуване са равни на НСА на един дял.

Цените са валидни за поръчки, подадени на 23 септември 2010 г.

„Ти Би Ай Асет Мениджмънт" ЕАД - Цени при прехвърляне за дата 27.09.2010 г.

ПРЕХВЪРЛЯНЕ ОТ:	ПРЕХВЪРЛЯНЕ В: Ти Би Ай Евробонд (Емисионна ст-ст)	Ти Би Ай Комфорт (Емисионна ст-ст)	Ти Би Ай Хармония (Емисионна ст-ст)	Ти Би Ай Динамик (Емисионна ст-ст)
Ти Би Ай Евробонд	N/A	13.4924	12.3766	8.7224
Ти Би Ай Комфорт	321.7727	N/A	12.3341	8.6925
Ти Би Ай Хармония	323.3759	13.3793	N/A	8.6496
Ти Би Ай Динамик	323.3759	13.3793	12.2733	N/A

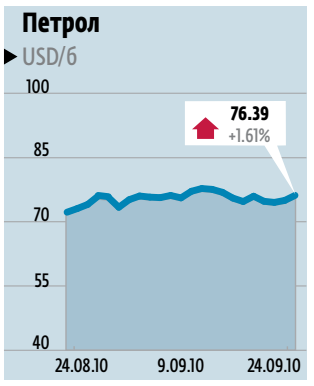
Цените са в лева и са валидни за поръчки, подадени предишния работен ден. Разходите за емитиране на една акция или един дял са включени в горепосочените цени.
Цената на обратно изкупуване на една акция/един дял на съответния фонд, от който е прехвърлянето е равна на Нетната стойност на активите на една акция или на един дял на този фонд.

Индекс на деня

1.72

процента се повиши германският индекс DAX и достигна 6291.39 пункта

По време на борсовата сесия в петък измерителят **загуби** 107 пункта от стойността си. С поевтиняването на долара интересът на инвеститорите към ценните книжа се увеличи



Цената на петрола отбеляза **повишение** и по време на вчерашната сесия в Ню Йорк достигна 76.34 USD/б. Сривът на американската валута успя да се отрази положително върху търговията на нефта

Стока на деня

2.02

процента спечели памукът на борсата в Ню Йорк и достигна 2185.4 USD/т

Суровината **добави** 44 USD към стойността си на последната борсова сесия. Големият инвеститорски интерес беше основната причина за поскъпването на памука

Златото и среброто поскъпнаха рекордно

Георги Георгиев
georgi.georgiev@pari.bg

На борсата в Ню Йорк цената на златото с незабавна доставка достигна 1301.35 USD/тр.у., което е повишение от 0.46%

Цените на златото и среброто отчетоха пето поредно повишение в рамките на една седмица. Жълтият метал успя за първи път в своята история да премине психологическата граница от 1300 USD/тр.у., а рекордът, който среброто подобри, е с давност 30 години. За впечатляващото представяне на благородните метали по време на последната борсова сесия най-голям принос имаше еврото, което поскъпна с близо 1% спрямо долара и по този начин насочи интереса на инвеститорите към металите като най-сигурна инвестиция. От началото на годината среброто е поскъпнало с 27% и заема първото място по доходност сред всички материални и финансови активи. Плътно след него се нарежда златото, което в рамките на девет месеца е добавило 19% към стойността си. С тези постижения те оставят далеч зад себе си фондовите пазари, чиято средна доходност е около 2%. Обяснението за по-доброто представяне на среброто от това на златото се крие в употребата му в промишлеността - главно в производството на батерии, докато търсенето на злато идва главно от бижутерийната индустрия.

Рязкото поскъпване на благородните метали започна през 2008 г., когато финансовата криза в САЩ и впоследствие разпространила се в Европа принуди централните банки масово да свалят основните лихвени проценти до рекордно ниски нива, в някои случаи клонящи към нула. Освен индиректно много от централните банки оказаха помощ на цената на златото, като замениха част от паричните си активи с кюлчета. Сред големите трезори, които предприеха такива действия, бяха тези на Индия, която в края на 2009 г. купи 200 т от МВФ и даде началото на масовото търсене.

Благородният метал успя да премине границата от 1300 USD/тр.у. и продължава да гледа нагоре

СНИМКИ BLOOMBERG

На борсата в Ню Йорк цената на златото с незабавна доставка достигна 1301.35 USD/тр.у., което е повишение от 0.46%.

При среброто поскъпването беше дори по-голямо - 1.06%, достигайки нива от 21.34 USD/тр.у. Представянето на другите два благородни метала - платината и паладия, също не остана извън инвеститорския интерес и първият се котираше за 1644.45 USD/тр.у., а вторият за 558.76 USD/тр.у.

Еврото достигна петмесечен връх спрямо долара

Петър Даскалов,
„Логос-ТМ"

Еврото се котираше за 1.3428 EUR/USD, което е повишение от 0.89%

В края на изминалата седмица еврото регистрира 5-месечен връх спрямо щатския долар, като се котираше за 1.3428 EUR/USD, или с повишение от 0.89%. Като основна причина анализаторите посочват увеличаването на апетита за риск, което доведе до масирани покупки на единната валута. Заседанието на Комитета по монетарна политика към Федералния резерв доведе до спекулации относно увеличаване на програмата за количествени улеснения на САЩ, което рефлектира в разпродажби на зелените пари. Въпреки това в четвъртък щатският долар опита известно възстановяване, като тогава той получи подкрепа от добрите продажби на съществуващи жилища в САЩ през август и по-добрия водещ икономически индикатор.

Тези данни намалиха очакванията на пазара за нова количествена програма от страна на Фед. В петък единната валута беше подкрепена от добрите данни за IFO индекса на икономическите очаквания на Германия, който отчете силен оптимизъм от страна на германските компании относно възстановяването на икономиката на страната. В резултат на това еврото отново премина в нивата над 1.3400 EUR/USD. В технически план пробив над нивата 1.3440/50 ще даде възможност за продължаване на възходящото движение към нива над 1.3500 USD. Спад под 1.3250/40 EUR/USD може да провокира движение под 1.3200 EUR/USD, което ще бъде сигнал за слизане дълбоко под тези нива.

Заседанието на Комитета по монетарна политика към Федералния резерв доведе до разпродажби на зелените пари

Цените на зърното временно се успокоиха

Софийска стокова борса

В САЩ меката зимна пшеница се котираше на 295 USD/т

Цените на зърнените култури по света отбелязаха известно стабилизиране. В САЩ меката зимна пшеница се котираше на 295 USD/т, което е понижение от 5 USD спрямо миналата седмица. В Европа цената на мелничарската пшеница се движеше надолу с 2 EUR и търговията й вървеше от 234 до 240 EUR/т. При царевицата цените също останаха стабилни - в САЩ цената се движеше около 238 USD/т, а във Франция и Унгария се търгуваше съответно за 214 и 234 USD/т.
У нас позициите на продавачите продължиха да бъдат неясни. На Софийската стокова борса през седмицата нямаше предлагане на зърно, а търсенето на пшеница продължи да е 300 лв./т за хлебната и 290 лв./т за фуражната. Цена „купува" при царевицата също остана на 290 лв./т, а при маслодайния слънчоглед тя беше 550 лв./т.

При храненителните стоки също беше спокойно. Предлагането беше доста разнообразно и цените останаха непроменени. Продаваше се бяло краве сирене на 2295 лв./т. При нехранителните стоки оживлението гравитираше около горивата. Сделки имаше за бензин А 95 на 1703 лв./хил.л, за бензин А95 и А 98 на 2.12-2.14 лв./л и за дизелово гориво от 1724 до 1998 лв./хил.л. Газьолът и котелното гориво се реализираха съответно на 1225 лв./хил.л и на 865 лв./т. Продажби имаше и на индустриална стомана на 0.78 лв./кг.

Предпоставка

В криза успяват иновативните

В условията на криза ще успеят иновативните компании, които не вървят в общото русло, а имат своя стратегия на действие, смятат от Българската търговско-промишлена палата. Оттам препоръчаха на компаниите да са активни и постоянно да търсят нови пазари, както и да инвестират в по-високата квалификация на служителите си. Като цяло важен е добрият мениджмънт на едно дружество и това най-много си личи в кризисни периоди, смятат от БТПП. Според палатата класацията Топ 100 е напълно обективна, тъй като е подготвена изцяло на базата на счетоводните отчети на дружествата. Тази година тя има по-голяма представителност, като е подготвена на базата на близо 80% от фирмите, които произвеждат брутен национален продукт, посочиха от БТПП. Публичният достъп до отчетите на все повече компании от палатата определиха като признак за постепенно изсветляване на икономиката.

ALCOMET
providing opportunities

Рециклираща компания от ръст на приходите си за ми

Дружеството „Екопласт Файбър” оглави класацията Топ 100 на търговско-

Ямболската „Екопласт Файбър” оглави класацията Топ 100 на Българската търговско-промишлена палата (БТПП) за най-динамично развиващите се компании през 2009 г. Дружествата са класирани по три критерия - по ръст на приходите от продажби, по печалба на 100 лв. собствен капитал и по печалба на 100 лв. приходи от продажби. В първата категория „Екопласт Файбър” е абсолютен рекордьор с 1585 пъти повече приходи спрямо 2008 г.

Бизнес история

Ямболското дружество е най-голямата рециклираща компания до краен продукт в страната. Член на борда на директорите и акционер в „Екопласт Файбър” е изпълнителният директор на „Екобулпак” Видьо Видев. През 2008 г. рециклиращото дружество инвестира 7 млн. EUR в базата си, с което спечели приза инвеститор на годината в Ямболския регион. За миналата година нетните приходи от продажби на „Екопласт Файбър” възлизат на 6.346 млн. лв. Според Видев впечатляващият ръст на приходите се дължи на два фактора. Първият е, че е регистрирана през 2008 г., но дейността й реално е стартирала през март 2009 г. Втората причина е бързото развитие на рециклиращата промишленост в повечето европейски пазари.

Основната дейност на „Екопласт Файбър” е рециклирането на полиетиленови бутилки от минерална вода, бира и безалкохолни. От тях произвеждаме полиестерни влакна, като 90% от продукцията ни се изнася в рамките на ЕС, обясни Видев. Той уточни, че рециклираните влакна се използват в автомобилостроенето, хранителната и мебелната промишленост. Приложението им е изключително широко - от изработката на тапицерии на седалки до преработването им в т.нар. екопух, който служи за пълнеж на възглавници.

Според Видьо Видев въпреки зависимостта на компанията от индустрии като автомобилната, които още са в криза, поръчките към дружеството постоянно нарастват. Първата половина на 2009 г. беше трудна, но от юли насам търсенето расте, коментира още той. „Екопласт Файбър” регистрира продължаващ ръст на продажбите и през тази година, като общо за 2010 г. се очаква той да достигне 50%. Като основен проблем за дружеството, както и за целия рециклиращ бизнес у нас, Видев посочи недостига на суровина за преработване, което налага внос от съседни страни. У нас все още малка част от боклука се преработва, докато в Западна Европа е обратното. Ето защо там рециклиращата промишленост е сред най-бързо развиващите се. В Германия тя бележи 14% ръст за първото полугодие, посочи Видев. Според него обаче с промените в нормативната база и у нас картината постепенно ще се промени.

Печелившите

Класацията на БТПП обхваща над 4000 дружества, които са приключили 2009 г. на печалба и имат оборот над 1 млн. лв. Заради изискването за положителен финансов резултат в класацията не присъстват компании с далеч по-високи обороти, но приключили годината на загуба, като БДЖ, даде пример председателят на БТПП Цветан Симеонов.

Вторият критерий, по който са класирани компаниите в Топ 100, е печалба на 100 лв. собствен капитал. Според експертите този критерий е показателен за ефективното управление на средствата. Тук начело е софийското дружество „Лема трейдинг”. То работи в сектора на търговията и за 2009 г. е реализирало 493 хил. лв. печалба, което прави 9860 лв. на 100 лв. собствен капитал. Компанията е създадена през 1998 г. и е специализирана в областта на телекомуникационните услуги. Част от служителите са бивши офицери от армията с дългогодишен опит в областта на телекомуникациите. „Лема трейдинг” е работила по изграждането на съоръжения за нуждите на НАТО и Европейската агенция за реконструкция. През последните години е реализирала няколко значителни проекта за Министерството на отбраната, което е един от основните й клиенти.

Третият критерий, който БТПП взима под внимание в Топ 100, е реализираната печалба на 100 лв. приходи от продажби за 2009 г. Според експертите на палатата в тази категория попадат дружества, които са изработили достатъчно продаваем продукт дори в условията на криза. Първенците в класацията обаче отчасти опровергават тази констатация, тъй като основните им приходи са дошли от дялови участия и финансови операции.

Първо място е за „София принцес хотел”, чиято печалба за 2009 г. възлиза на малко над 18 млн. лв. при продажби за 1.945 млн. лв. Според отчета на дружеството основните му приходи за годината идват от дялове в асоциирани дружества, т.е. такива, в които то притежава под 50% от капитала. По това перо приходите на „София принцес хотел” са малко над 17 млн. лв.

В отчета на втория в класацията - „Синергон холдинг”, основните приходи също не са от продажби. За миналата година холдингът е реализирал 9.93 млн. лв. печалба при продажби

▸ Полиестерните влакна, получени в завода на „Екопласт Файбър”, се ползват в редица производства - от това на автомобили до хранителната промишленост

СНИМКА БОБИ ТОШЕВ

Топ 5 на най-динамично развиващите се компании за 2009 г.

По ръст на приходите от продажби

1. **„Екопласт Файбър”**, Ямбол
   Ръст на приходите (%): **158 550**
   Приходи от продажби: **6.346 млн. лв.**
   Сектор: **Промишленост**
2. **„Вега”**, Разград
   Ръст на приходите (%): **14 200**
   Приходи от продажби: **143 хил. лв.**
   Сектор: **Селско стопанство**
3. **„Велдер консулт”**, София
   Ръст на приходите (%): **7 903**
   Приходи от продажби: **5.762 млн. лв.**
   Сектор: **Търговия**
4. **„Геомекс Инженеринг - Моньо Тодоров”**, Ямбол
   Ръст на приходите (%): **6 700**
   Приходи от продажби: **204 хил. лв.**
   Сектор: **Търговия**
5. **„Врамед”**, Врабево
   Ръст на приходите (%): **3 060**
   Приходи от продажби: **158 хил. лв.**
   Сектор: **Промишленост**

По максим

1.
2.
3.
4.
5.

ALCOMET Good ideas need

Цитат

„Ръстът на нашата компания за 2009 г. до голяма степен се дължи на бума, който рециклиращата промишленост бележи в Западна Европа

▸ **Видьо Видев**, член на борда на директорите на „Екопласт Файбър"

Цифра на деня

58

▸ на сто е делът на услугите в класацията Топ 100 за 2009 г. Останалите 42% заемат работещите в сферата на материалното производство

тбеляза 1585 пъти иналата година

-промишлената палата

ална печалба на 100 лв. собствен капитал

„Лема Трейдинг", София
Печалба на 100 лв. капитал: **9 860 лв.**
Печалба: **493 хил. лв.**
Сектор: **Търговия**

„Велдер консулт", София
Печалба на 100 лв. капитал: **2 623.29 лв.**
Печалба: **1.915 млн. лв.**
Сектор: **Услуги**

„Пауърмарк", София
Печалба на 100 лв. капитал: **944.83 лв.**
Печалба: **2.466 млн. лв.**
Сектор: **Търговия**

„Булмикс-97", София
Печалба на 100 лв. капитал: **751.15 лв.**
Печалба: **7.812 млн. лв.**
Сектор: **Търговия**

„Карлсън Вагонли Травъл", София
Печалба на 100 лв. капитал: **566.67 лв.**
Печалба: **170 хил. лв.**
Сектор: **Услуги**

По максимална печалба на 100 лв. приходи от продажби

1. „София Принцес хотел", София
Печалба на 100 лв. продажби: **930.23 лв**
Печалба: **18.093 млн. лв.**
Приходи от продажби: **1.945 млн. лв.**
Сектор: **Услуги**

2. „Синергон холдинг", София
Печалба на 100 лв. продажби: **822.27 лв.**
Печалба: **9.933 млн. лв.**
Приходи от продажби: **1.208 млн. лв.**
Сектор: **Управление**

3. „Мегаком холдинг", София
Печалба на 100 лв. продажби: **692.52 лв.**
Печалба: **741 хил. лв.**
Приходи от продажби: **107 хил. лв.**
Сектор: **Управление**

4. „Врамед", Врабево
Печалба на 100 лв. продажби: **520.89 лв.**
Печалба: **823 хил. лв.**
Приходи от продажби: **158 хил. лв.**
Сектор: **Промишленост**

5. „Хипоферайнс Имобилиен", София
Печалба на 100 лв. продажби: **437.92 лв.**
Печалба: **6.236 млн. лв.**
Приходи от продажби: **1.424 млн. лв.**
Сектор: **Строителство**

Източник: БТПП
Графика: Гриша Струнджев

за 1.2 млн. лв. Основната част от приходите му са от финансова дейност, от която са получени 14.856 млн. лв. От „Синергон холдинг" обясниха тези резултати с факта, че той оперира основно като компания майка на група от дружества, а основната му дейност е придобиване, управление и продажба на акции. Към края на миналата година холдингът е притежавал акции и дялове в 30 дружества, в 27 от които е участвал с над 50% от капитала - пряко или косвено с други компании от групата си. „Ръстът на печалбата ни за 2009 г. се дължи основно на нарастването на финансовите приходи, които са със 7.3 млн. лв. повече спрямо 2008 г.", посочиха от „Синергон холдинг". Основен източник на това увеличение са били приходите от дивиденти, които спрямо година назад са нараснали с 5.693 млн. лв., а за същия период приходите от лихви са се увеличили с 1.535 млн. лв.

Прогноза

Класацията Топ 100 на търговско-промишлената палата се публикува за 12-и път. В сравнение с 2008 г. тя показва, че едва около 10 от класираните тогава дружества са останали в челните редици на динамичните и ефективно работещи компании в България. По този повод Цветан Симеонов припомни, че годините на силния икономически растеж вече са минало, и посъветва бизнеса у нас да се подготви за дълги години работа в пазарна и силно конкурентна среда.

Радостина Маркова

Оборотите на бизнеса са намалели с 4.9% за година

Над половината от класираните дружества са в сектора на услугите

С 4.9% са намалели оборотите на фирмите, на базата на които е подготвена класацията Топ 100 на Българската търговско-промишлена палата за 2009 г. Приходите от продажби на тези над 4000 дружества за миналата година възлизат на 123.9 млрд. лв. при 130.3 млрд. лв. година по-рано. „Тези данни не може да се нарекат оптимистични, но спадът при тези компании е по-малък от общия на брутния вътрешен продукт на страната. Това означава, че дружества в нашата класация като цяло са се представили по-добре на фона на общата икономическа обстановка в страната", коментира председателят на БТПП Цветан Симеонов.

Дялове

И през миналата година най-голям дял сред водещите компании заема секторът на услугите. В него попадат 58% от дружествата, в това число работещите в областта на транспорта, търговията, телекомуникациите и съобщенията. Останалите 42% се падат на материалното производство, като в тази категория влизат отрасли като промишленост, строителство, селско стопанство, машиностроене. Според Цветан Симеонов неизпълнените задължения на държавата към някои фирми са лишили някои дружества от възможността да влязат в класацията на палатата. „Това най-често са фактурирани, но неизплатени задължения, но те влияят върху оборотите на тези компании", посочи той.

Успяващите

Според председателя на БТПП постиженията на фирмите, попаднали в класацията на палатата, са още по-значими на фона на икономическата среда в страната през 2009 г. „Тези компании работиха в условията на 5% спад на брутния вътрешен продукт, който в някои сектори, като индустриалното производство, стигна дори 18.2%", каза Цветан Симеонов. Заради инфраструктурните проекти секторът на строителството не е толкова зле, но цените на имотите се върнаха на нива от 2005 г., отчете той. Като неблагоприятен фактор от БТПП посочиха и свитото потребление, което през 2009 г. е намаляло с 6.2%. „То обаче се дължи не толкова на спада на доходите, а по-скоро на психологическите нагласи на българите да потребяват по-малко. Доказателство за това е, че депозитите на домакинствата за периода са нараснали с 10.9%, т.е. в кризата хората спестяват", посочи Цветан Симеонов.

▸ **Цветан Симеонов**

flexible resources.

ALCOMET

Шистовият газ - евтино решение или поредна грешка

Ако запасите в неконвенционалните находища се окажат разочароващи, това може да застраши доставките

Революционната технология за добиване на шистов газ в САЩ може да се окаже не толкова успешна извън територията на северноамериканската държава. С развиването на новите технологии добивът на газ от шистите стана далеч по-евтин, но засега тази технология се прилага успешно единствено в САЩ. Много от наблюдателите в тази област алармират, че колкото повече средства се инвестират в добива на неконвенционален газ, толкова по-малко се заделят за проучването и развитието на нови находища по стария метод, което може да представлява риск за бъдещите доставки.

Изчисления

Ако количествата шистов газ в глобален мащаб наистина са толкова големи, колкото показват предварителните изчисления, тогава няма да има никакви пречки пред налагането на тази технология предвид факта, че себестойността на продукта, добит по този начин, е много по-ниска. Притесненията обаче идват от това, че обстойни проучвания извън САЩ не са правени. Затова, ако резултатите се окажат разочароващи, забавянето при развитието на нови конвенционални находища може да доведе до газова криза в дългосрочен план. Това става ясно от проучването на Пол Стивънс от независимия мозъчен тръст Chatham House.

Инвестиционна дилема

Заради еуфорията около шистовия газ в Америка вече са намалели инвестициите в проучването на нови конвенционални находища. Несигурността около бъдещето на новата технология е поставила инвеститорите в трудна ситуация. Пред тях стои дилемата дали да влагат парите си в изграждането на тръбопроводи, газови хранилища и терминали за втечнен газ, които при бум на новата технология в Европа ще се окажат загубени, или да заложат на новия метод, който от своя страна може да се окаже поредният балон. Истинските проблеми ще дойдат, когато кризата вече е отминала, потреблението се е покачило рязко, а капацитетът, с който разполага светът, се окаже недостатъчен за покриването на потребителските нужди.

Предимства

През 2000 г. количеството шистов газ, добиван в САЩ, е било 1% от общото количество, докато през 2009 г. делът му се е повишил до 20%. За резкия скок в добива и използването на газа, добит по неконвенционален начин, роля изиграха много фактори. Сред най-важните се открояват добрата геология, позволяваща лесен достъп до газовите запаси на САЩ, въвеждането на много данъчни облекчения от правителството и не на последно място бурният икономически растеж в този период.

▸Делът на шистовия газ, добиван в САЩ, е скочил от 1% от общото количество през 2000 г. до цели 20% девет години по-късно

СНИМКА BLOOMBERG

Съмнения

Има обаче много големи съмнения, че тази технология може да излезе отвъд границите на страната, а като се има предвид общественото неодобрение на този метод, може да се стигне до определени рестрикции за използването й дори и в САЩ. В Западна Европа технологията може и никога да не навлезе, тъй като там основни пречки са липсата на каквито и да е данъчни облекчения в тази област. Като се добави все още нестихващата финансова криза, това може никога да не се случи.

Засегнати

Най-засегнатите в САЩ от тази технология бяха инвеститорите, които в края на миналия век започнаха да влагат големи средства в изграждането на терминали за внос на втечнен газ, като се предполагаше, че търсенето му ще се увеличава с нарастването на енергийните нужди. За последните пет години цената на газа падна с близо 50% именно заради все по-малкия внос, който САЩ осъществяват. Това събуди притеснения за евентуално създаване на газов картел, подобен на петролния, в който големите държави износителки изкуствено ще поддържат високи цени на енергийния източник. Целта на едно такова сдружение би била да се защитят интересите на тези държави по колективен начин.

II Корпоративни съобщения и обяви на държавни институции

НАЦИОНАЛНА АГЕНЦИЯ ЗА ПРИХОДИТЕ

ТЕРИТОРИАЛНА ДИРЕКЦИЯ НА НАЦИОНАЛНА АГЕНЦИЯ ЗА ПРИХОДИТЕ- ВАРНА

СЪОБЩЕНИЕ ЗА ПРОДАЖБА ЧРЕЗ ТЪРГ С ТАЙНО НАДДАВАНЕ
№ 32678/2004/000136/26.08.2010

Подписаният АДРИАНА ИВАНОВА ДАНЕВА, публичен изпълнител при Териториална дирекция гр. ВАРНА, ИРМ гр. Русе, съобщавам, че по изпълнително дело № 32678/2004г. по описа на същата дирекция ще се проведе търг с тайно наддаване, по реда на чл. 251 - чл. 254 от ДОПК, в сградата на ТД - гр. ВАРНА, офис гр. Русе, ул. „Майор Атанас Узунов" № 19, на 15.10.2010г., от 14.00 ч. на следната движима вещ: **Лек автомобил «САТУРН» SL 1**, ДК№ Р 5068 АХ, рама № 1G8ZF5496MZ14538, двигател № 1G8ZF549MZ14538, бензинов, мощност 136 к.с., 4+1 места, механична, 5-степенна скоростна кутия, лети джанти, спойлери, сив металик, монтирана италианска АГУ, при първоначална цена **2 672.00лв.** /две хиляди шестотин седемдесет и два лв., 0 ст./

Огледът на вещите ще се извършва всеки присъствен ден от 04.10.2010 г. до 08.10.2010 г., от 9.00 ч. до 16.00 ч., на адрес: гр. Русе, ул. „Пловдив" № 2.

Предложенията за участие в търга се подават в сградата на Териториална дирекция гр. ВАРНА, офис гр. Русе, ул. „Майор Атанас Узунов" № 19 всеки присъствен ден от 04.10.2010 г. до 08.10.2010 г., от 9.00 ч. до 17.30 ч., или по пощата.

Разглеждането на предложенията ще се извърши на 15.10.2010г. от 14.00 ч., в сградата на Териториална дирекция гр. ВАРНА, офис гр. Русе, ул. „Майор Атанас Узунов" № 19.

Депозитът за участие в търга, в размер на 20 на сто от обявената начална продажна цена, се внася по банков път и следва да е постъпил до 08.10.2010г. по следната банкова сметка- IBAN: BG 83 BUIB 7898 3300 3650 03, BIC: BUIBBGSF при СИБАНК АД - клон Варна.

Условията и правилата за провеждане на търга, както и списък на вещите с тяхното описание и продажна цена са на разположение в сградата на ТД, гр. ВАРНА, ИРМ гр. Русе на ул. „Майор Атанас Узунов" № 19 и на страницата на НАП в ИНТЕРНЕТ на адрес: www.nap.bg

За контакти: телефон 082/808 391.

ПРОДАВА

ПОЗЕМЛЕН ИМОТ
(до летището) с площ 5 641 кв. м, гр. София, местност „Искър-Север", чрез ЧСИ
цена 960 000 лв.
0897 999 029

ПРОДАВА

АПАРТАМЕНТ
ЗП 110 кв.м., гр. София, ж.к. Овча купел, етаж 17, чрез ЧСИ
цена 160 000 лв.
0897 999 029

ПРОДАВА

ДВА МАГАЗИНА
с площ по 60 кв.м. и парцел ½ от 330 кв.м, гр. Стара Загора, ул. „Христо Ботев", чрез ЧСИ
цена 312 000 лв.
0897 999 029

ПРОДАВА

МАГАЗИН
с площ по 30 кв.м. и СКЛАД с площ 28 кв.м, гр. Стара Загора, бул. „Симеон Велики", чрез ЧСИ
цена 150 000 лв.
0897 999 029

ОБЛАСТЕН УПРАВИТЕЛ НА ОБЛАСТ ВРАЦА

На основание Заповед № 359/23.09.2010 г. на Областен управител на Област Враца ОБЯВЯВАМ

Търг с тайно наддаване за отдаване под наем на имот – частна държавна собственост, представляващ: самостоятелен обект в сграда с идентификатор № 12259.1019.65.1.1 по кадастралната карта на гр.Враца, одобрена със Заповед № РД-18-43/16.09.2005 г. на ИД на Агенцията по кадастъра, с частично второ ниво на колони, с обща полезна площ 123,30 кв.м, находящ се на първия етаж в жилищен блок № 10, с адрес: бул. „Демокрация" № 2, гр. Враца, с предназначение: за търговска дейност, при начална наемна тръжна цена 958,00 лв. без ДДС.

Търгът ще се проведе в сградата на Областна администрация – Враца, гр. Враца, бул. „Демокрация" № 1, в заседателната зала на IV етаж на 14.10.2010 г. от 10:00 часа.

Оглед на имота може да се извърши на място всеки работен ден от 9,30 часа до 16,30 часа в периода от 27.09.2010 г. до 13.10.2010 г. включително.

Тръжните документи са на стойност 30,00 лв. /тридесет лева/ с ДДС. Същите се предлагат за закупуване всеки работен ден от 09,30 часа до 16,30 часа в периода от 27.09.2010 г. до 13.10.2010 г. включително, в сградата на Областна администрация – Враца, бул. „Демокрация" № , ет. 1 стая 101.

Заявленията за участие и ценовите предложения от кандидатите ще се приемат в сградата на Областна администрация - Враца, етаж I, стая № 101 до 16:30 часа на 13.10.2010 г.

Депозитът за участие в търга е в размер на 574,80 лв. с ДДС /петстотин седемдесет и четири лева и 80 ст./. Същият се внася по банков път по набирателната сметка на Областна администрация – Враца при ОББ АД клон Враца IBAN BG94UBBS80023300120635.

До търга се допускат лица, внесли депозит, закупили тръжни документи и подали заявление за участие в търга.

ОБЩИНА ПОПОВО

На основание РЕШЕНИЕ № 492 /22.07.2010 г. публикувано в "ДВ" бр.75/2010 г.

ОБЯВЯВА публичен търг с явно наддаване за приватизация на обекти общинска собственост, при начална тръжна цена, стъпка за наддаване и депозит както следва:

№	Обект	Нач. Тр. Цена/лв/	Стъпка/лв/	Депозит/лв/
1.	"УПИ и сграда-масивна двуетажна", с. Садина	30453,60	1000	3045
2.	"Автоспирка" с. Априлово	4790	200	479

1.Депозитът за участие в търга се внася по с-ка BG75UBBS80023300135430, BIC код на банката UBBS BGSF в ОББ-Попово, или в касата на Общината стая 215 до 08.10.2010 г. .

2.Тръжната документация, се получава от стая 209 на Общината, след представяне на документ за внесени 100 лв. без ДДС за един обект в касата на Информационния център на Общината до 04.10.2010 г. .

3.Срок за подаване на предложения за участие в търга до 12 часа на 08.10.2010 г.

4.Срок за оглед на обектите всеки присъствен ден от 10 до 16 часа до 08.10.2010 г. , след представяне на документ за закупена тръжна документация.

5.Търгът ще се проведе на 11.10.2010 г. от 10 часа в Залата на Общината.

6. Повторен търг за непродадени обекти , ще се проведе на 26.10.2010 г. на същото място и час при същите условия.

За по подробна информация относно търга се обръщайте на тел. 0608/4 02 09 или стая 209 на общината.

Пари

Цена за публикация:
0.66 лв./колон мм/ без ДДС

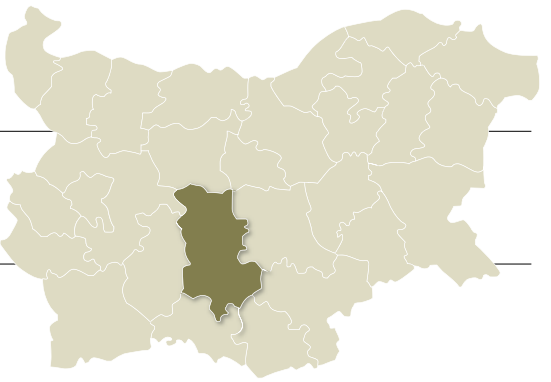
За допълнителна информация и заявки:
тел.02/4395 853,
e-mail: reklama@pari.bg

ПРОДАВА

МЕЗОНЕТ
ЗП 206 кв.м., гр. Русе, ул. „Александровска", чрез ЧСИ
цена 168 000 лв.
0897 999 029

Пари
www.pari.bg
27 септември 2010
Регионално приложение

КЛУБ ПРЕДПРИЕМАЧ ПЛОВДИВ



Редактор:
Михаил Ванчев
mihail.vanchev@pari.bg
tel. 0889 623 679

Реклама:
Мария Джурджина
maria.djurdjina@pari.bg
tel. 4395 891

23
13 млн. лв. от ЕС за ремонт на 40 км пътища

24-25
Пловдивският панаир залага на иновациите

Икономиката в Пловдив се раздвижи

Само за година инвестициите ще надминат 350 млн. лв.

СНИМКА БОБИ ТОШЕВ

Кризата си има своите предимства. Когато забавиш плащане, всички те разбират. Когато не платиш, пак те разбират, но те дават на съда за длъжници. Когато забавиш изпълнение, всички казват: случва се, криза е. Когато обаче инвестиционният процес започне да се възобновява и за година надмине 350 млн. лв., когато има безработица, но и поне 1600-1700 незаети работни места, обявени на трудовата борса, това какво е? Раздвижване на регионалната икономика, разбира се. Но кризата ни накара да бъдем по-предпазливи в оценките. Затова: в криза сме, но не съвсем.

▶ 20-28

Знаковите инвестиции в Пловдив

Моловото строителство и кризата изгризаха наемите на търговската улица с 50 на сто

Отстрани пловдивската икономика изглежда малко странна. Като че ли не останаха (изключвам КЦМ) знакови стопански субекти, за които, като кажеш Пловдив, и да се сещаш за тях. Ето: Бургас си има "Лукойл", Варна си има заводите за сода и своя туризъм, Стара Загора дръпна покрай своите тецове. София си има своите министерства и правото да разпределя бюджетните пари за всички. За късмет Пловдив не си отглежда от този тип "монокултурна" икономика и това е добре както по време на криза, така и за раздвижването, което дори със съмнението, че го виждаме, се случва тук. Положителните икономически новини от Града под тепетата имат много общо, защото се отнасят за инвестиции. Разбира се, че е добре по време на криза точно това да се случва. Но всеки един от инвеститорите е категоричен, че инвестиционният процес е започнал по-рано, а сега е удобният момент за стартиране.

Най-значимата

Най-значима е почти 200-милионната инвестиция на "КЦМ 2000" АД, с която компанията решава технологичните си задачи за целия век. Всъщност КЦМ АД няма да увеличи капацитета си за производството на този метал и той ще остане 65 000 тона годишно. Но технологиите, които ще се ползват, ще направят крайния продукт значително по-евтин по две причини - те са енергоспестяващи и позволяват около 25 на сто от влаганите суровини да бъдат вторични.

Ако сегашното производство на олово в КЦМ АД се извършва на 300 декара, новото ще се осъществява само на 36 декара, като емисиите от прахове, газове и тежки метали ще бъдат доста по-ниски от европейските стандарти. Цинковият добив също ще запази капацитета си от 75 000 тона годишно, но 30 на сто от суровините ще бъдат вторични. Съоръженията, които ще бъдат изградени, са гъвкави и ще позволяват увеличаване на капацитета при производството на олово и цинк до 30 на сто в случай на нарастващо пазарно търсене.

Най-екологичната

Най-екологична е 100-милионната инвестиция за когенерационно производство на електро- и топлоенергия, която започна да осъществява в Пловдив "ЕВН България Топлофикация" ЕАД.

Основният източник на енергия е природен газ, което обуславя екологичността на съоръжението. Финансирането на новия проект изцяло се осъществява от генерираните собствени печалби и дори не са

200

млн. лв. инвестиция на "КЦМ 2000" АД е големият рекордьор в Пловдив и региона

Нито една фирма не напусна промишлената зона на

"ИНТЕРКОМПЛЕКС" предлага ефективни решения на своите партньори вече 20 години

През месец април тази година "ИНТЕРКОМПЛЕКС" ООД, гр. Пловдив, отбеляза своя 20-годишен юбилей. Създадена през 1990 г., като продължение на дейности по Указ 56, фирмата неотстъпно заема позиции на пазара на стоки и услуги в началото предимно с битово предназначение.

Поддържането на статуквото обаче никога не е било приоритет за ръководството и екипа на дружеството. Търси се онази специфична пазарна ниша, която ще осигури стабилност и перспективи за развитието на компанията. Пазарната логика и динамичните мениджърски решения определят основната насока в дейността на "ИНТЕРКОМПЛЕКС" – това е сферата на електроенергетиката.

Първи в България

Едно такова добро попадение е онова от 2000 г., когато "ИНТЕРКОМПЛЕКС" предлага, а впоследствие и налага на пазара нов модел тарифни часовници за електромери. Продукт, изпреварващ конкуренцията по отношение на качество, функционалност и... не на последно място - цена. И поредната новост - стълбове за улично, парково и градинско осветление, изработени от стъклопласти. Изделия, непознати досега у нас, които със своите технико-експлоатационни показатели се очаква бързо да намерят подобаващо място на българския пазар.

Предимства

В "ИНТЕРКОМПЛЕКС" ООД е изградена и функционира Интегрирана система за управление на процесите по стандартите EN ISO 9001:2008, EN ISO 14001:2007 и BS OHSAS 18001:2004. Фирмата е вписана в Централен професионален регистър на строителя към Камарата на строителите в България. "ИНТЕРКОМПЛЕКС" е член и на Българската асоциация по електротехника и електроника.

В последните три години дружеството предлага и генератори за резервно захранване. Не става дума обаче само за търговска дейност. Специалистите на "ИНТЕРКОМПЛЕКС" са търсени заради уникалните технически решения, които предлагат за автоматизиране режимите на аварийно захранване. В последните години производството на компанията се пренастройва от серийни към индивидуални изделия за големи обекти.

Като например изработването на цялостно електроинженерно решение на завод за дървени пелети или електрооборудване на пречиствателни станции, логистични центрове (като на „Кауфланд" край Пловдив), търговски центрове, поръчки от НЕК и неговите поделения, електроразпределителните дружества.

Позиции

"ИНТЕРКОМПЛЕКС" ООД заема челна позиция сред фирмите от бранша. Това е забелязано от представителите на големите европейски компании.

Предложенията за дистрибуция на продуктите на тези фирми следват едно след друго. В момента "ИНТЕРКОМПЛЕКС" е най-големият дистрибутор на електроапаратура НН, производство на ABB. Предлагат се и продукти на други водещи фирми в бранша: OEZ, SCHNEIDER ELECTRIC, AREVA, SIEMENS, WAGO, MÖLLER и др.

От търговия към производство

"ИНТЕРКОМПЛЕКС" е първата в страната, която предлага на електроразпределителните дружества битови и промишлени електротабла от пластмаса.

В началото на 2004 г. компанията печели търгове за такива табла.

Във фирмата се назначават нови работници, персоналът нараства 3-4 пъти.

През 2006 г. компанията построява собствена база в Пловдив.

Днес в производството на разпределителни табла в корпуси от стъклонапълнен полиестер "ИНТЕРКОМПЛЕКС" заема челни позиции.

Централен офис: 4015 Пловдив, ул. "Пещерско шосе" № 19
тел.: 032/241414, 032/241414, факс: 032/241 415, e-mail: office@intercomplex.bg
Регионален офис: 1113 София, ул. "Акад. Г. Бончев" № 20
тел.: 02/971 70 41, 02/971 70 41 , факс: 02/971 71 41, e-mail: office.sf@intercomplex.bg
www.intercomplex.bg

ще надхвърлят 350 млн. лева

Пловдив по време на кризата

търсени кредитни или други заемни средства.

Новото енергийно съоръжение ще бъде готово за 14 месеца. То ще бъде с 20 на сто по-ефективно от досегашната ТЕЦ-север в Пловдив, ще произвежда три пъти повече електроенергия от досегашните мощности и ще намали шест пъти изхвърляните вредни газове над Пловдив. От ЕВН България уверяват, че модерното съоръжение ще обслужва 35 000 клиенти в Пловдив и Асеновград.

"Малките" инвестиции

Индустриалните паркове край Пловдив не загубиха нито една фирма и това в кризата е голям плюс. Нещо повече, в индустриалната зона край Куклен започна строителство на нов завод за поцинковане на елементите на електрическите стълбове за високо напрежение. Фирмата инвеститор "Юпитер метал" има планове да го завърши според финансовите си възможности за около година. Пак в същата зона има проектна готовност и за още две предприятия, но очевидно собствените финансови сили на компаниите не са достатъчни, за да стартират точно сега.

Молово строителство

В началото на годината в Пловдив бе изграден още един от големите магазини - молове, в който големият наемател е "Карфур". Очаква се до края на годината да приключи (най-сетне) и мол "Марково тепе". Което веднага даде отражение върху цените на наемите по търговската улица на града. Според проучване на консултантската компания Cushmsn&Wakefield в 59 държави годишният спад на наемите по търговската улица на Пловдив (ул. "Александър Батенберг") се равнява на 50 на сто. Според брокери наемът на един квадратен метър площ тук е достигнал 12-15 EUR.

Михаил Ванчев

Предимства
Три отлично работещи промишлени зони

▸ През 2008 г. цените на земята в индустриалните зони край Пловдив бяха скочили до 35 EUR/кв. м. Сега оценката на квадратен метър вече е 26 EUR, но пък на тази цена има клиенти.

▸ В най-новата промишлено-търговска зона "Куклен" (стартирала през 2005 г.) се строи металообработващ завод върху площ от 25 декара.

▸ И други двама инвеститори са закупили по-малки площи, макар че още не са започнали да строят. Беше станало модно всеки, който се е видял с малко повече пари, да обявява, че ще строи промишлена зона.

▸ През 2008 г. намеренията бяха над петнадесет. Като махнем химерите обаче, Пловдив си има три отлично функциониращи промишлено-търговски зони, в които са се настанили удобно знакови български и най-вече чуждестранни компании като "Либхер", "Сокотаб", "Кауфланд", ABB, "Шнайдер електрик", "Линде", "Белла България". Общата площ на трите зони - "Марица" (край с. Радиново), "Раковски" и "Куклен", е около 4720 декара. И в трите основен инвеститор е "Сиенит холдинг".

▸ Първите ни осъществени проекти са още от 1996 г., когато в зона "Марица" се настани фирма "Фереро", произвеждаща продукти за хранителната индустрия, казва Николай Бранков, управител "Индустриални проекти" в "Сиенит холдинг".

4720

▸ **декара е площта на трите индустриални зони - "Марица", "Раковски" и "Куклен"**

25

▸ **декара е площта, върху която се строи металообработващ завод**

▸ **Ангел Попов (вдясно), собственик на "Рефан", и Мишел Ман - съсобственик на Mane fils, са на еднакво мнение за приложението на натуралните продукти в парфюмерията**

▸ **Щандът на "Рефан" на Expo Beyond Beauty в Париж (Порт дьо Версай)**

▸ **Това е магазинът в Сент Кантен**

2010-а: Франция призна "Рефан"

Накъде отива парфюмът? Накъде е потеглила козметиката? Отговорът на тези въпроси винаги идва от Франция. Да те забележи световната сила №1 в тези най-ароматни отрасли, да започнеш да продаваш успешно - под своя марка и със свой стил - на най-разглезената потребителска аудитория: да, всичко това означава, че елитният и доста затворен свят на парфюмните компании те е признал. Точно това постигна през 2010 г. българската фирма "Рефан": създаде бутици със своето име в родината на парфюма, показа продукцията си на Expo Beyond Beauty в Париж (Порт дьо Версай), бе личен гост на организаторите на Световния конгрес по парфюмерия в Кан.

Париж, Порт дьо Версай

• В осмото издание на изложбата Beyond Beauty участваха 530 компании, като всяка трета от тях бе чуждестранна. Щандът на "Рефан" и на нейните френски дистрибутори бе в първа палата, където бяха представени и козметични продукти от още 225 компании. За честта на българската икономическа дипломация трябва да се отбележи фактът, че посланик Марин Райков и екипът на посолството на Република България уважиха българските изложители на Beyond Beauty. Специалното дипломатическо внимание към щанда на "Рефан" от посланик Райков и от експерти бе точна оценка за това как една динамична фирма може да представи по най-добрия начин България във Франция.

• Разбира се, френските медии уловиха силния интерес към продукцията на "Рефан". В интервю с представители на "Рефан" те представиха фирмата и нейните продукти в списание L'Association Mission Bulgarie. Оценката за участието на "Рефан" в Expo Beyond Beauty е категорична: създадени са много контакти с потенциални партньори както за Франция, така и за други части на света. Французите имат сериозен интерес и търсят връзки, за да открият фирмени бутици за парфюмерия и козметика с марката "Рефан". Първият от тях вече работи в град Сен Кантен (Северна Франция). След финала на успешни бизнес контакти, започнати на миналогодишното изложение в Париж, стартира и първият бутик на "Рефан" в Египет.

Кан, Фестивалният дворец

Световният конгрес по парфюмерия е най-важното събитие за всички, от които зависи тази деликатна индустрия.

На всеки две години най-значимите световни компании идват тук, за да си кажат как виждат развитието на вселената на ароматите. Да участва може всеки. Но да бъдеш корпоративен гост – това означава, че някой от най-големите компании те е оценил като изключително перспективен. И те е приел за съмишленик. Поканата за фирма "Рефан" дойде от Мишел Ман - президент на Mane fils (Ман фис). Тя е шестата по големина компания за производство и търговия с натурални ароматични суровини и основен организатор на конгреса.

Господин Ман акцентува своя доклад върху темата "Запазване на биоразнообразието на планетата Земя". И подчерта, че вижда в лицето на българската фирма "Рефан" екологично отговорни партньори с отличен потенциал за бизнес. Френският гигант споделя с българския си партньор най-новата технология за дълбочинно извличане на природни аромати.

Така при влагането на повече природни суровини, каквато е практиката и фирмената философия на "Рефан", не се повишава стойността на крайния продукт.

Това е подкрепа за подема на компанията. Впрочем само за изминалите 9 месеца на годината "Рефан" бележи ръст от 30 на сто спрямо 2009 година. И обяснява защо Франция забеляза и призна "Рефан".

Бракониерството на риба стана традиционно занимание

Конфискувани са 6 километра рибарски мрежи

Бракониерството на риба стана традиционно полупромишлено занимание. Резултатите за една година (2009 - бел. авт.) от контролната дейност на Изпълнителната агенция по рибарство и аквакултури се измерват с конфискацията на 6 километра мрежи и 55 задържани бракониери, на които са съставени 58 акта. За 2010 г. заловените и конфискувани мрежи отново доближават тази цифра. При последната акция на инспектори от ИАРА на язовир "Пясъчник" - любимото място за бракониерски улов, бяха конфискувани мрежи с дължина 500 линейни метра и с обща площ от 4 декара. Мрежите са били разположени в язовира на 5 лъча от по 100 метра. Над 150 бели рибки са били извадени от мрежите и върнати обратно в яз. "Пясъчник". Бракониерските мрежи на стойност минимум 10 000 лв. са конфискувани и е съставен констативен протокол срещу неизвестен извършител.

Проверките

Проверките са стартирали на 20 септември след постъпили 8 сигнала за бракониери на река Марица и други водоеми в областта. Инспекторите са проверили сигналите с помощта на служители от Горско управление Пловдив. Всички сигнали са се оказали фалшиви. Това е усъмнило инспекторите от ИАРА Пловдив, тъй като явно целта е била инспекторите да се насочат за проверки към различни райони и водоеми в областта. Служителите от сектор "Рибарство и контрол" към Изпълнителна агенция по рибарство и аквакултури в Пловдив решават да направят изненадваща среднощна проверка на язовир "Пясъчник". Инспекторите от ИАРА Пловдив са извършили проверка и на яз. "40-те извора" край Асеновград. Оттам са иззети уреди за улов на раци, като около 50 кг раци са върнати във водите на язовира.

Глобите

По-рано през годината бяха глобени по 1000 лв. трима пловдивски бракониери. След час и половина гонитба в крайречните шубраци на река Марица те са заловени от полицаи и от инспектори на Изпълнителната агенция по рибарство и аквакултури. Извънсезонният улов на риба се смята за бракониерство, а максималната глоба е наложена заради оказаната съпротива.

Михаил Ванчев

Служителите от сектор "Рибарство и контрол" към Изпълнителната агенция по рибарство и аквакултури в Пловдив са направили изненадваща среднощна проверка на язовир "Пясъчник", както и на яз. "40-те извора" край Асеновград

"Хелиос - Металург": В края на 2010-а на пазара нещо се размърда

Господин Василев, каква се очертава 2010 г. за вашата компания "Хелиос - Металург"?

- Успяхме да задържим стабилни нива на работа и на производство на черни метали (арматурна стомана), предназначени предимно за строителната индустрия. Средно месечното ни производство е около 3000-4000 тона. Това са количества, които постигаме само с една смяна и равнището е на около 60-80 процента от най-силните ни времена през 2008 г. Положително е, че успяхме да запазим основната част от екипа си, защото кадри в металургията трудно се създават. През последните два месеца имам чувство, че компаниите се отърсват от страха на кризата. Инвеститорите довършват стари обекти и по-смело стартират нови обекти. Същото се чувства в Румъния, в Сърбия и в Македония, които формират около една трета от нашия пазар.

Какво е положително във вашия бранш, което не се случи?

- Основният проблем през цялата година и сега в момента е задлъжнялостта между фирмите. Това изостря взаимоотношенията между фирмите, финансовата обстановка е неясна. Решаваме споровете чрез съда, което не е най-бързият и дори не е най-рационалният начин на тези проблеми. Опитваме, разбира се, различни натурални замени, разни икономически схеми между няколко стопански субекта, които взаимно си дължат по нещо. Но това е неприятна ситуация.

А банките как гледат на тази ситуация?

- Мисля, че по-трезво възприемат икономическата действителност. Имам усещане, че започнаха да влизат в час и гледат да ти помогнат, ако си започнал нещо, така че да го изкараш докрай и после да го продадеш и да си върнеш парите. Около година – година и половина банките бяха уплашени. Но пък сега бизнесът е много по-отговорен, по-пресметлив, по-трезв. Спекулативният капитал или фалира, или избяга от нашия сектор и това е добрата страна на кризата.

Господин Василев, отстрани ми изглежда, че свиването на пазара ви подтикна да усъвършенствате техническата страна на металолеенето и обработката на стоманата?

- Когато от две смени преминахме на една смяна, започна да ни остава технологично време да се поогледаме. Видяхме си кусурите. Успяхме да пуснем едно ново производство – усвоихме нов размер арматурна стомана №10. Всичко, което бяхме забелязали, че не е технологично съвършено при механичните обработки на материалите, а и в самите машини, ни позволи да ги модернизираме, да ги поправим, да подменим някои възли. И разбрахме, че сега е време за инвестиции – цените са изгодни. Затова от една година работим много за новия ни завод, вече сме в процес на оценяване на въздействието на новото предприятие върху околната среда. В същото време и проектираме, като ще внесем най-модерните металургични машини, които в момента съществуват в света.

Когато теглите чертата под 2010 г., какво ще има отдолу?

- Ще има печалба. Не е фантастична печалба, но не е на нула и не е на загуба. Макар и малка, печалбата от 2010 г. осмисля работата ни и ни дава кураж. Нашето малко металургично предприятие доказа, че като организация, като капацитет, като екип, като енергоемкост на технологията е жизнено. Ние имаме голяма степен на преработка на първоначалната суровина, добавяме много наша стойност, създаваме относително много принаден продукт. И това ни позволи да поддържаме стабилен темп на развитие въпреки кризата.

Визитка

Кой е Васил Василев

Васил Василев – собственик и управител на металургично предприятие за арматурна стомана "Хелиос - Металург" ООД.

Това е първото в страната металургично предприятие, изградено изцяло с български частни капитали.

4000

тона е средно месечното производство на "Хелиос - Металург"

HELIOS METALURG
4006 Пловдив
бул."Цариградско шосе" 53
тел./факс: 032 / 282 166, 282 144
office_plovdiv@helios-metalurg.com
www.helios-metalurg.com

Най-сетне видима полза от ЕС: 13 млн. лв. за ремонт на 40 км пътища

Парите са осигурени по Оперативна програма "Регионално развитие"

На 4 октомври стартира ремонтът на Лот 9 на 21.5-километров участък от пътя Красново - Красновски бани - Паничери - Старо железаре - Черничево. Това бе обявено от областния управител на Пловдив Иван Тотев. Парите са осигурени по Оперативна програма "Регионално развитие". Общо с пари от програмата се очаква да бъде направен ремонт на 40 километра пътища в Пловдивско. Стойността на пътното строителство вероятно ще надхвърли 13 млн. лв.

Лотове и цени

Ремонтът на Лот 9 е възложен на фирма "Пътна интеграция"-Старосел и трасето трябва да бъде завършено за половин година. Стойността е 5.3 млн. лв. В края на октомври тази година стартира изпълнението и на следващия Лот 10, който включва реконструкция на 17-километров участък. Работите по Лот 10 ще продължат по план 5 месеца и ще струват 5.7 млн. лв.

Финансирането

Според областния управител Иван Тотев за тази година от републиканския бюджет са обещани 2 млн. лв. за строеж на нов железопътен надлез по линията Пловдив - Бургас. Надлезът е известен с името "Скобелева майка" и е в близост до мястото, където е загинала майката на "Белия генерал" Скобелев. Общата стойност на надлеза ще бъде около 8 млн. лв., а строителството е поверено на фирма "Пътища-Пловдив" АД. Строителството трябва да започне веднага след получаване на строително разрешение от Експертния съвет за устройство на територията. Съветът направи своето заседание по този въпрос на 23 септември и след одобрение (с една забележка - бел. авт.) на проекта ще издаде писмено своето строително разрешение.

▸ **Работниците от фирма "Пътища-Пловдив" АД ще поемат изграждането на надлез "Скобелева майка". Фирмата се справи отлично с ремонта на пътя Пловдив - Баня, Карловско**

Дебатът

Според предварително обявена програма министърът по европейските политики Томислав Дончев трябва да бъде в Пловдив на 28 септември. Той ще участва в дебат как по-бързо да се достигне до европейско финансиране на проекти и как по-бързо да бъдат усвоявани парите от еврофондовете по вече спечелени проекти. На срещата ще участват представители на администрацията от Пловдивска област, както и бизнесмени.

Михаил Ванчев

„Отличен" за „Сачи – Стара планина"

Висококачествени продукти от истинско месо

▸ **Кайма „Сачи-Стара планина":** 60% свинско месо и 40% говеждо месо

▸ **Кебапчета и кюфтета „Сачи-Стара планина":** 100% свинско месо

▸ **Варени и варено-пушени малотрайни колбаси „Сачи-Стара планина" (кренвирши, наденица, колбас):** Говеждо едносортно месо (до 10% тлъстинна тъкан, свинско нетлъсто (червено) месо (до 5% тлъстинна тъкан) и свинско полутлъсто месо (до 35% тлъстинна тъкан)

▸ **Траен варено-пушен салам „Сачи-Стара планина:** Говеждо едносортно месо (до 10% тлъстинна тъкан, свинско нетлъсто (червено) месо (до 5% тлъстинна тъкан) и свинско полутлъсто месо (до 35% тлъстинна тъкан)

„Белла България" е сред първите представители на българския месопреработвателен бранш, които пуснаха на пазара висококачествените месни продукти „Стара планина", произведени по новите утвърдени стандарти.

Специално експресно проучване на хранителния холдинг сред потребителите показа, че 96% от тях дават възможно най-високата оценка за вкусовите им качества.

В портфолиото на марката „Сачи Стара планина" „Белла България" включи най-предпочитаните от потребителите продукти – кренвирши, наденици, шпек, малотраен колбас, кайма, кюфтета и кебапчета. Те се отличават с това, че се произвеждат от най-висококачествено месо и не съдържат соя, картофено нишесте, фибри, механично обезкостено месо.

Допустимата норма за съдържание на сол в каймата, кебапчетата и кюфтетата, в суровата наденица и карначетата е под 2%. Във варените и варено-пушените колбаси няма повече от 2.2% сол.

Изискванията, заложени в новите нормативи, са разработени от експертния съвет за безопасност на храните към НВМС, съвместно с Асоциацията на месопреработвателите в България и водещи технолози по месопреработка, между които и главният технолог на „Белла България" Драгомир Илиев. За в. „Пари" той заяви, че марката ще позволи на потребителите да изберат най-висококачествените продукти, произвеждани по специални рецептури, разработени от екип от най-добрите технолози в областта на месопреработката в страната. Продуктите „Сачи-Стара планина" се предлагат в магазинната мрежа в страната. Разпознаването им е лесно, защото върху опаковката им е поставен символът „Стара планина". Той гарантира, че потребителите избират наистина висококачествен продукт от истинско месо.

Панаир на посткризисните

За първи път се залага на иновациите

▸ За пловдивчани панаирът си остава освен бизнес и развлечение. От 100 000 очаквани посетители поне половината са от Града под тепетата

Свикнали сме да казваме, че есенният пловдивски панаир е отражение на българската икономика. Ако това е така, значи следкризисното преразпределение на пазарите е на приключване. Двата основни факта, които го доказват: тази година участват 500 фирми по-малко от миналогодишните 2000, но пък без промени в наетата площ около 32 500 кв.м. Иначе казано: по-малко фирми си разпределят повече площ. Защото може да си го позволят. Другите не могат. Или не искат. Да, като че ли имаше "умора от панаири" в последните години, призна изпълнителният директор на "Международен панаир Пловдив" ЕАД Богомил Бонев. Но и това, което правехме, по-скоро приличаше на мол, отколкото на истинско място за бизнес контакти, на което изложителите се срещат очи в очи с настоящи или потенциални партньори, добави той. Затова - смяна на стратегията: повече услуги и повече условия точно за срещите между бизнесмените. А посетителите са добре дошли най-малкото защото ще похарчат по десетина лева за билет, за каталог и за други дребни панаирни услуги. Но преките масови продажби няма да са приоритет.

Бизнес и развлечение

За пловдивчани обаче панаирът си остава освен бизнес и развлечение. От 100 000 очаквани посетители, които прогнозира главният директор на панаира Иван Соколов, поне половината са пловдивчани. Не броим децата, които по традиция се шмугват гратис и после с ей такива очи зяпат техниката, която ги влече - мотоциклети, компютри, мобилни апарати, автомобили. Градът обаче е лъснал хотелите, ресторантите чакат гладни панаирджии, таксиметровите шофьори правят добър оборот. И като споменах такситата - внимателно с тях, че точно за панаира и точно пред панаира най-тарикатите возят за 6.50 лева на километър вместо за 0.65 лева. На панаир - като на панаир.

ХЕЛИОС МЕТАЛ ЦЕНТЪР

"Хелиос – Метал Център" ООД е водещ производител и доставчик на арматурни заготовки за строителните фирми в България и чужбина. Със своя 5 000 кв. м покрита площ, цех за арматурни заготовки, фирмата достига капацитет до над 2 000 тн месечно. Произвежда заготовки всякаква сложност, по спецификация на клиента, при стриктно спазване на поетите ангажименти и срокове за доставка.

Основен приоритет в дейността на "Хелиос – Метал Център" ООД е изработката и монтажа на леки и тежки метални конструкции. Влаганите в производството стомани са с гарантирано високо качество, от доказани и сертифицирани световни доставчици, а използваните машини са с безспорни характеристики.

Фирмата притежава уникалната Schlick roto-jet машина за почистване на метали чрез бластиране, абкант за огъване на ламарина с дължина до 6 000 мм и машина за съставни сечения с дължина до 18 000 мм и височина до 2 000 мм. Още през 2009 г. фирмата пусна в експлоатация **бояджийна камера FIRAT, FBK 15000.** Произведена при използване на най-новата технология CNC машини, камерата е незаменим помощник при производството на метални конструкции.

„Хелиос - Метал Център" ООД има одобрена система за производствен контрол и е сертифициран по БДС EN ISO 9001:2008. Регистрирано е в Централния професионален регистър на строителя.

HMC HELIOS METAL CENTER

Пловдив 4004, бул. Александър Стамболийски 9 А,
централа: 032/67 02 17, търговски отдел: 032/ 67 49 08
Технически отдел: 032/ 67 02 18
e-mail: office-plovdiv@hmcbg.com;

WWW.HMCBG.COM

реалности

Иновативни ценности
Това е най-важният продукт, който предлагаме на 66-ото есенно техническо изложение, категоричен е Иван Соколов. За първи път дори БАН ще участва със специално изложение, в което ще покаже над 100 продукта от 33 свои института. За мен това е антикризисна програма, предлагана от науката, категоричен е главният панаирен директор. Впрочем българските компании сочат липсата на свои нови продукти като основна причина да не участват в есенното изложение (наред с липсата на средства да го финансират, разбира се). Затова пък който участва, наистина показва технически новости, които рационализират бизнеса. Като се започне от новите автомобили на "Санг Йонг" и на "Мерцедес", които правят световна и европейска премиера тук. И се достигне до "зелената енергия", мембранни технологии за пречистване на вода или общо над 40-50 технологични новости, които се представят в България за първи път тук, на есенния панаир.

Михаил Ванчев

▶33 института на БАН ще покажат над 100 продукта

Календар
Ще бъдат показани 10 изложби

▶Международните изложби на есенния технически панаир са десет: Акватех, Аутотех, Елтех, Енеко, Инфотех, Машиностроене, Стройтех, Химия, Интермин експо, Автосалон.

▶От понеделник започва конференция "Устойчиво развитие на минната индустрия в Европа".

▶Във вторник акцент са баварските бизнес срещи в палата 11.

▶В сряда стартира кооперационната борса на фирми от Словакия. Това е и чешкият Ден на "зелените технологии".

▶Четвъртък е Ден на електрониката.

▶Петъчният акцент е "Бизнесът с Китай - особености".

▶Събота е денят, в който един от посетителите на панаира ще си отиде с нов автомобил по избор. Тегленето на томболата е от 13 часа.

Самоконтрол на здравето с швейцарско качество

2009 година: във всички страни-членки на Европейския съюз се преустановява производството и продажбата на термометри с живак за домашна употреба (решение на Европейската комисия)

↓

Контролните органи на РИОКОЗ глобяват търговците, които нарушат забраната

↓

Занапред ще се ползват единствено ЕЛЕКТРОННИ или ИНФРАЧЕРВЕНИ термометри

↓

В момента се предлагат различни термометри на българския пазар, но много от тях са с ниско качество

Мисията на швейцарската компания Microlife – откриване на възможности за използване на **най-новите разработки в областта на медицината и техниката за самоконтрол на здравето!**

Microlife NC100 – инфрачервен термометър без стъкло и живак, за моментално безконтактно измерване на температурата по метода на сканиране - от компанията, създала своя първи елекронен клиничен термометър през 1981 година!

Защо **Microlife NC100**?

■ **Използва се** и се препоръчва **от лекарите** в Европа
Клинически изпитанията в Швейцария показват, че резултатите от измерване с термометър Microlife са в точно съответствие с резултатите, получени чрез референтни методи, а стабилността на измерване съответства на европейския технически стандарт за работа на инфрачервените **клинични термометри** EN12470, а също така и на американския стандарт за работа на инфрачервените **клинични термометри** ASTM E 1965-98.

■ Измерва по-бързо от всички други инфрачервени термометри - **само за няколко секунди!**
Безконтактният термометър за чело е описан в литературата като най-съвременият, модерен и безопасен прибор за измерване на телесната температурата, позволяващ да се измерва температурата при деца и възрастни без контакт с кожата. Този метод не изисква въвеждане на прибора в телесни кухини (например, в ушния канал), което не винаги се понася добре от болни деца или бебета. Освен това, при използване на безконтактния термометър, няма нужда да се будят или тревожат спящите пациенти.

■ С помощта на **термометър Microlife модел NC 100** може да измерите не само телесната температура, **но и температурата на въздуха** в стаята, както и температурата на **храна, мляко** и други повърхности.
Всеки обект излъчва инфрачервена енергия от повърхността си. Безконтактният термометър Microlife мигновено определя стойността на това инфрачервено излъчване и го превръща в температура практически веднага.

С пожелание за здраве!
Изключителен вносител на Microlife в България
Самоконтрол ООД

SWISS DESIGN www.microlife.bg

microlife® Партньори за цял живот

В Беса Валей Уайнъри отлежава превъзходно българско вино

В БЕСА ВАЛЕЙ УАЙНЪРИ - винарското имение на граф фон Найперг край пазарджишкото село Огняново - вече е време за розе. След летните валежни притеснения, но и след успокоителното слънце на есента винарите, които правят чудесното червено "Енира", могат да кажат: да, реколта 2010 за нас ще бъде добра. От средата на септември по стотина опитни берачи на грозде всеки ден подборно обират най-подходящите чепки, за да заложат деликатното розе. Стартът на подборния гроздобер в Беса Валей е със сортовете Сира и Мерло. Тази подборна беритба ни дава възможност да оставим още за 30-45 дни останалото грозде да се "опече", преди да почнем да залагаме нашите червени вина, казва Ивайло Антонов, изпълнителен директор на Беса Валей Уайнъри. Освен това работниците още от август започнаха да свалят листната маса от лозите, за да може гроздето да "погълне" повече светлина. Истинският гроздобер тук по традиция стартира в средата или в края на октомври, но в някои години агрономите от Беса Валей са го задържали дори до началото на ноември. И резултатите от точната им преценка са били прекрасни: запомнящи се вина "Енира"!

Какво ново
Лятото на 2010 г. бе добро време за външната търговия с вината "Енира". За първи път марката стъпи на пазарите в Китай, Япония и Румъния. Точно в тези страни пуснахме за първи път вино от реколта 2007 г., обясни г-н Антонов. На западноевропейските винени пазари "Енира" 2007 (бял етикет) е позиционирано в средния ценови клас и вече се продава добре в Швейцария и Германия. До този момент на българския пазар са продавани бутилки "Енира" (бял етикет) от реколтите 2004, 2005, 2006 г. През октомври предстои и тук да бъде представено червеното вино от 2007 г. По френски образец "Енира" 2007 е купаж от сортовете Каберне совиньон, Мерло, Сира и Пети вердо.

В избата
Хубавата страна на винарите от Беса Валей Уайнъри е това, че каквото кажат – може да се провери. На практика всеки може да се увери какво точно отлежава в бъчвите и в другите големи съдове за вино. И така: какво показват последните вътрешни дегустации, в които участва и самият граф фон Найперг.

Сирата от реколта 2008 г. е с превъзходно качество. Пети вердо също е отлично, но винарната не пуска на пазара вино само от този сорт. Използваме го като фин завършек на купажите, обяснява Антонов.

И точно тези фини нотки и добрият баланс на купажа отличават вината с марката "Енира" от другите червени български вина.

Септември - време за култура,

Пловдивските спонсори развързаха кесиите за стойностни неща

По традиция през септември в Пловдив е време за меценатство и за култура. Разликата е само във времето. Меценатството се появи от петнадесетина години. А есенните изложби, театрите, концертите през септември са вече на половин век. Или аз поне така съм чувал. Впрочем септември вече се оказва къс, та културните празници започват от август и свършват или по-скоро затихват през октомври, за да се развихрят отново някъде около Коледа.

На сцената
Театралната "Сцена на кръстопът" е събитието, което дава най-голям шанс на пловдивските спонсори, включително и на община Пловдив, да развържат кесиите за нещо стойностно. Да не се заблуждаваме - без външна финансова подкрепа Пловдив нямаше да се наслаждава цели два часа на страдивариуса на Найджъл Кенеди.

Театралните изпълнения на камерната сцена пък започнаха с "Приятно страшно" - постановка в памет на Стефан Попов, създателя на "Рефан" и човек с широка ръка за културата. Този път спонсорството бе поето от неговия син Ангел Попов.

Акцентът
На 24 и 25 септември акцентът дойде от традиционната Нощ на музеите и галериите, която се проведе за шести път. Тази година афишът включва близо 20 часа културна продукция, която бе представена в продължение на две нощи на 58 места. Очакванията на организаторите бяха за 25 000 посетители. Мисля, че дойдоха повече. Нощта на музеите и галериите

▸**Стартът на най-посещаваното културно събитие в България започна в културното за времето си заведение и център на пловдивската бохема "Тракийски стан"**

Гурме
Кулинарни изкушения и стрелба с лък

▸Гурме културата на страната ни този път е показана по необикновен начин. На Небет тепе имаше средновековен панаир, организиран от сдружение "Сила" и община Пловдив.

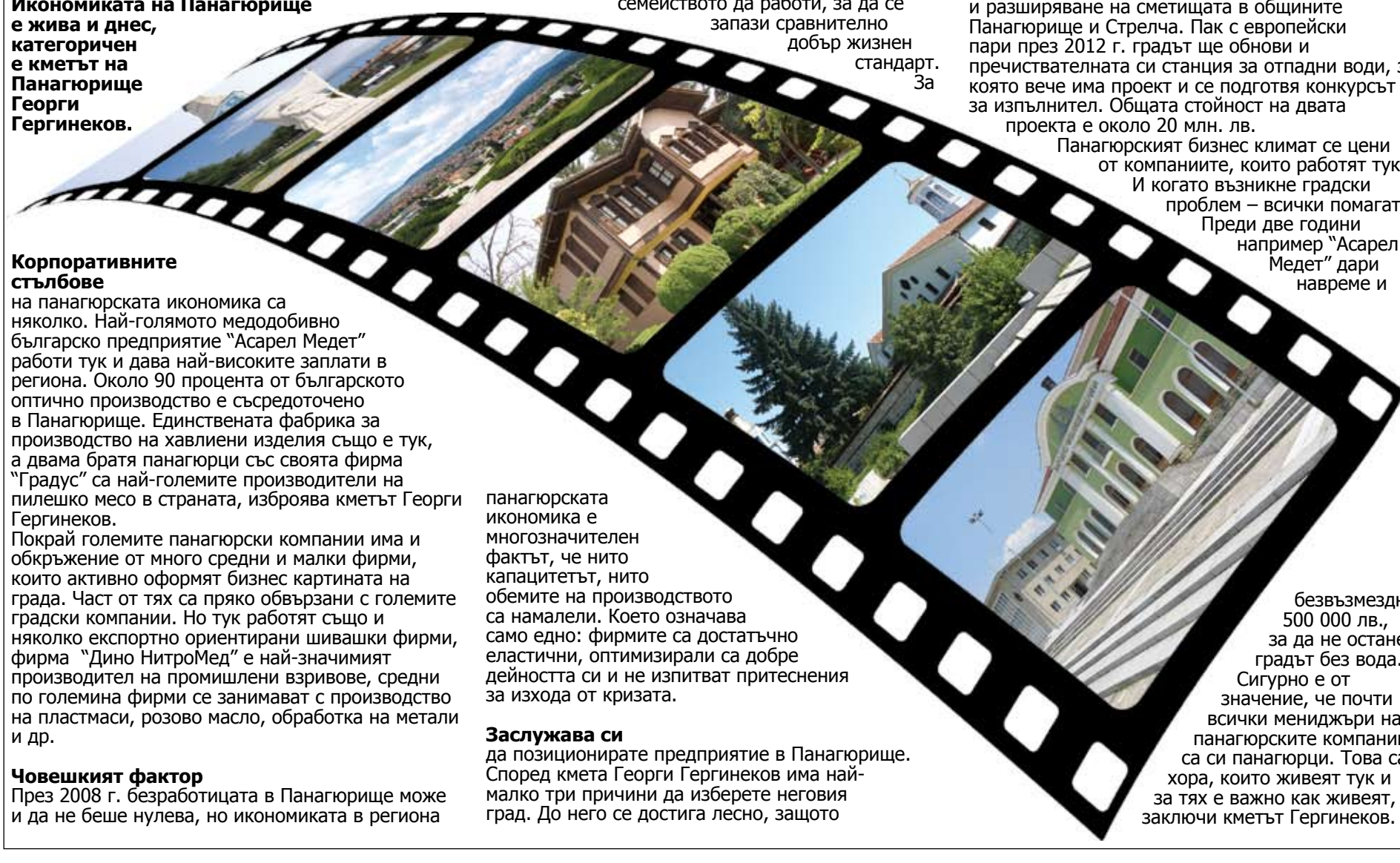
▸Кулинарните изкушения включваха печено агнешко, обезкостено пиле със мед, круши в мед и вино, печени бадеми.

▸Целта ни бе да представим бита, храната, напитките и занаятите, характерни за средновековието, казаха организаторите от сдружение "Сила".

▸Изложението бе доста посетено, защото кога друг път развеселените и похапнали ценители на средновековните гурме удоволствия щяха да опитат и стрелба с лък.

Панагюрище – късче работеща икономика

Може да е случайност. Може пък панагюрци да са омесени от по-друго тесто. Но от 1989 г. насам в подбалканския град няма нито едно затворено предприятие, а само допреди година и половина безработицата тук беше почти нулева. Икономиката на Панагюрище е жива и днес, категоричен е кметът на Панагюрище Георги Гергинеков.



Корпоративните стълбове
на панагюрската икономика са няколко. Най-голямото медодобивно българско предприятие "Асарел Медет" работи тук и дава най-високите заплати в региона. Около 90 процента от българското оптично производство е съсредоточено в Панагюрище. Единствената фабрика за производство на хавлиени изделия също е тук, а двама братя панагюрци със своята фирма "Градус" са най-големите производители на пилешко месо в страната, изброява кметът Георги Гергинеков.
Покрай големите панагюрски компании има и обкръжение от много средни и малки фирми, които активно оформят бизнес картината на града. Част от тях са пряко обвързани с големите градски компании. Но тук работят също и няколко експортно ориентирани шивашки фирми, фирма "Дино НитроМед" е най-значимият производител на промишлени взривове, средни по големина фирми се занимават с производство на пластмаси, розово масло, обработка на метали и др.

Човешкият фактор
През 2008 г. безработицата в Панагюрище може и да не беше нулева, но икономиката в региона страдаше от глад за работна ръка, припомня кметът. В момента безработицата и тук е около 8-10 на сто, но социално напрежение няма. Причината? Работните заплати в основните предприятия, а и в по-малките фирми са доста добри, така че е достатъчно един човек от семейството да работи, за да се запази сравнително добър жизнен стандарт. За панагюрската икономика е многозначителен фактът, че нито капацитетът, нито обемите на производството са намалели. Което означава само едно: фирмите са достатъчно еластични, оптимизирали са добре дейността си и не изпитват притеснения за изхода от кризата.

Заслужава си
да позиционирате предприятие в Панагюрище. Според кмета Георги Гергинеков има най-малко три причини да изберете неговия град. До него се достига лесно, защото инфраструктурата е обновена; има индустриален парк с капацитет да поеме и обслужва всяко индустриално производство; има усърдна администрация, подкрепяща бизнеса в града. Панагюрище е решил проблемите си със сметта – с финансиране от ЕС се готви саниране и разширяване на сметищата в общините Панагюрище и Стрелча. Пак с европейски пари през 2012 г. градът ще обнови и пречиствателната си станция за отпадни води, за която вече има проект и се подготвя конкурсът за изпълнител. Общата стойност на двата проекта е около 20 млн. лв.
Панагюрският бизнес климат се цени от компаниите, които работят тук. И когато възникне градски проблем – всички помагат. Преди две години например "Асарел Медет" дари навреме и безвъзмездно 500 000 лв., за да не остане градът без вода. Сигурно е от значение, че почти всички мениджъри на панагюрските компании са си панагюрци. Това са хора, които живеят тук и за тях е важно как живеят, заключи кметът Гергинеков.

време за меценатство

Пловдив 2010 бе организирана от фондация "Отворени изкуства" със съдействието на община Пловдив и подкрепата на фондация "Америка за България" и "Виваком".

Нов ренесанс

За първи път стартът на най-посещаваното културно събитие в България започна в културното за времето си заведение и център на пловдивската бохема "Тракийски стан", което сега изживява своя ренесанс като база на Световния културен център "Орфей". Гостите се насладиха на творбите на Ангел Пачаманов, Венета Маринова, Вихра Григорова, Румен Нейчев, Михаела Иванова, Христо Николов, Николай Няголов, Румен Манолов. Тук бе и неуморимият не само като художник, но и като организатор Матей Матеев, който е и един от създателите на Световния културен център "Орфей".

Подаръкът

Градската художествена галерия показа черно-бели и цветни рисунки на стари майстори, сред които Златю Бояджиев и Владимир Димитров-Майстора. Изложбата е подаръкът, който прави на себе си и на ценителите за своя 70-и рожден ден известният пловдивски колекционер Харалампи Ванев. Това са все оригинални творби, които той е купувал от жените или децата на художниците или са личен подарък от авторите, с които пловдивчанинът е бил приятел.

Михаил Ванчев

Повече от богат на събития беше афишът за шестото издание на Нощ на музеите и галериите

20

часа културна продукция бе представена в продължение на две нощи на 58 места

Селските неволи на големия град

Пловдив е тесен. Тук на квадратен километър са наблъскани по 3500-4000 жители. Следващият по гъстота град в България е София. С около 2000 жители на квадратен километър. Така че, ако ще се развива Пловдив, то ще е навън, към близките села. Впрочем това се разбира добре и от по-заможните пловдивчани, които могат да си позволят нова къща на 20-30 минути от града и апартамент в него. Домът на село е за живеене, а апартаментът - за всеки случай, когато окъснеят от работа или от развлечения. Оценява се и от пенсионерите. За тях бащината къща е на село - постегнали са я и са се пренесли да живеят в нея, а "панелката" в Пловдив се отдава под наем. И това е разумна формула за по-приличен стандарт. Но урбанизацията на България не е приключила. Очевидно е, че съвременното село не дава жизнени стандарти, каквито дава градът. Това подсказва, че притокът на нови жители към Пловдив ще продължи. Край града има няколко села, които почти са се слели с него. Но са административно разделени. При евентуално "поглъщане" от големия град ще станат квартали. С очевидните предимства от това. Засега споровете за администрирането на територията са във върховните съдилища на страната. Защото има различни интереси, разбира се. Но все повече хора са убедени, че в Пловдив е по-добре, отколкото на село.

Притокът на нови жители към Пловдив ще расте

"ХЪС" ООД е основана през 1990 г. в Пловдив. Основната й дейност е внос и търговия на ламарина, шевни и безшевни тръби, шини, Т-образни профили. Фирмата развива и производство на електрозаварени тръби, огънати профили, олуци, разкроени ламарини, арматури за стоманобетонови конструкции. Разполага с производствени, складови и търговски бази в Пловдив над 100 000 кв. м и собствени и наети складови бази в София, Русе, Бургас и Варна с обща площ от над 150 000 кв. м, управлявани от подизпълнители.

Продукцията на "ХЪС" ООД се предлага основно на вътрешния пазар, но сътрудничи успешно и с контрагенти от Македония, Сърбия, Хърватия, Румъния, Турция и Гърция. Ключови нейни доставчици на суровини са заводи от Украйна, Русия, Турция, Македония, Румъния, Гърция, Италия, Германия, Белгия и Швеция. Партньори са и български заводи и производители.

Преди две години "ХЪС" ООД включи в дейността си и търговия с термопанели. В момента пловдивската фирма е официален представител за България на най-големия турски производител в бранша - ASSAN PANEL.

ХЪС ООД

Търговска база: гр. Пловдив, 4027, Пазарджишко шосе 4-и км
e-mail: office@husltd.com

„Магнолия Гардънс" е новоизграждащ се жилищен комплекс, намиращ се в един от най-озелените и спокойни квартали на гр. Пловдив - кв. "Христо Смирненски". Цялостната концепция на комплекса е подчинена на модерния и стилен начин на живот сред спокойна атмосфера в градската среда. Комплексът включва шест секции, от 3 до 5 жилищни етажа, с РЗП 9000 кв. м. Предлагат се двустайни и тристайни апартаменти, студия, като квадратурите са от 48 до 200 кв. м. На разположение на живеещите в комплекса ще са ресторант и магазини, кокетен вътрешен двор, стилно оформен с алеи, детски кътове, много зеленина.

Комплексът е с контролиран достъп, видеонаблюдение, което осигурява пълен контрол на достъпа на външни лица, гарантиращ спокойствието и сигурността на живеещите в комплекса.

За да обезпечи изискванията на живеещите за удобство, чистота и естестическа поддръжка на комплекса, са осигурени почистване на общите части, поддържане на зелени площи, дезинфекция на целия жилищен комплекс, снегопочистване, професионален домоуправител, пълно окабеляване – TV и интернет.

Добрата локация на „Магнолия Гардънс" осигурява удобство, комфорт и спокойствие на живеещите в него. В близост до комплекса се намират гребната база, Mall PLOVDIV, хипермаркети, болници, училища, детски градини и др.

Прецизността на строителния процес, използваните висококачествени материали са гаранция за стабилно и качествено изпълнение на строителството. Влаганите материали са в съответствие с всички съвременни изисквания: топлоизолация 9 см, червена тухла Wienerberger, PVC дограма стъклопакет, луксозни хидравлични асансьори, монтирани ключове и контакти, вътрешни интериорни и външни блиндирани врати.

През 2009 г. "ХЪС" ООД навлезе сериозно и на пазара за метизни изделия. Създадоха се и се поддържат постоянни наличности на поцинковани и горени телове, строителни гвоздеи и различни видове рабицови и заварени мрежи. Заедно с организираното производство на плетени мрежи и организираното на разнос до магазините и складовете на нашите клиенти компанията се наложи като предпочитан доставчик за търговците на строителни материали.

Освен с непрекъснато добавяне на нови артикули в търговската си листа с цел да обслужва бързо и коректно своите настоящи и бъдещи клиенти през 2007 г. компания "ХЪС" ООД създава и собствена спедиторска фирма, разполагаща с автопарк от 22 камиона.

През 2006 г. община Пловдив обявява "ХЪС" ООД за компания на годината. Призът е връчен след съвместна анкета на кметството, Търговско-промишлената и Стопанската камара в Пловдив и представители на всички медии под тепетата.

Бюджет 2011 на община Пловдив ще се свие с около 20 млн. лв.

Очертава се приходите да бъдат по-малко, а разходите - повече

Наближава времето за оформянето на пловдивския бюджет 2011. И администрацията, разбира се, е в треска: от една страна, идват избори, от друга - бюджетът ще трябва да се свие с около 15 или дори с 20 млн. лв., защото държавата също трябва да клъцне своите разходи и обяви, че ще ореже парите за общините.

Причини

В изявление на заместник-кмета по икономическите въпроси на Пловдив Александър Константинов стана ясно, че има поне две причини да очакваме тежка финансова година.

Едната: досега всяка година градът започваше с преходен остатък от предишната, който се е натрупвал от продажба на активи, от различни програми, включително и от облигационния заем за инфраструктура.

Втората: през 2001 г. градът започва да изплаща първата вноска точно на 50-милионния облигационен заем. И тя е над 8 млн. лв. Или както обобщава зам.-кметът Константинов - приходите ще бъдат по-малко, разходите - повече.

Сметките

Какво се очертава като стойност на бюджета? През 2010 г. Пловдив имаше поне на книга бюджет от 229 млн. лв. Ако от тази сума махнем орязаното от държавата, добавим към него и неразплатените разходи от 7-8 млн. лв., излиза, че Градът под тепетата може да разчита на не повече от 205 млн. лв.

Следва принципният въпрос: дали недостигащите пари трябва да бъдат "разхвърлени" поравно на всички, разчитащи на общинския бюджет, или все пак ще обявим приоритетни направления, от които по-малко ще режем. И възможни ли са отнякъде допълнително приходи? От по-високи данъци и такси? Мисля, че няма администрация, която да си сложи въжето с подобен ход в предизборно време.

Начини

По-реалните стъпки са да опита да си вземе парите от софийския боклук, които ще решат около 10 процента от приходите на града. И отново да опита да изтегли още един заем от 30 млн. лв., които ще бъдат употребени сега, а ще бъдат изплащани след време. А, да. И да си намери сносен човек за заместник-кмет по европроектите, защото досегашният беше уволнен наскоро.

Михаил Ванчев

▸ Община Пловдив може да разчита на не повече от 205 млн. лв.

10

▸ процента от приходите на града може да бъдат покрити с парите от софийския боклук

www.andy-bg.com

София тел.: 02/971 86 76
Стара Загора тел.: 042/602 992
Варна тел.: 052/599 046
Велико Търново тел.: 062/604 394
Бургас тел.: 056/883 020
Кърджали тел.: 0361/834 84

GLC ISO 9001:2000

АНДИ® СИСТЕМИ за СИГУРНОСТ

Централен офис: гр. Пловдив 4003, П.К. 56, 57, бул. Карловско шосе, Комплекс "АНДИ"
тел.: 032/904 000, факс: 032/904 004; e-mail: office@andi-bg.com

СЛАБОТОКОВИ и ЕЛЕКТРО ИНСТАЛАЦИИ
ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЕ
ПОЖАРОИЗВЕСТЯВАНЕ и ПОЖАРОГАСЕНЕ
КОНТРОЛ на ДОСТЪП
ПАРКИНГ СИСТЕМИ
СКС
BMS

... да изиграем тази партия ЗАЕДНО!

Проектиране • Доставка • Монтаж • Сервиз

КЦМ: 95 млн. EUR за технологиите на XXI век

Източноевропейският лидер в производството на олово и цинк – КЦМ АД подписа договор за инвестиционен заем с две банки – Европейската банка за възстановяване и развитие и с УниКредит Булбанк АД. Срокът за усвояване на заема е 11 години, с 2 години гратисен период.Според оценката на инж. Никола Добрев – главен изпълнителен директор на КЦМ 2000 АД, кредитът от 95 млн. EUR ще позволи на компанията да изгради металургичната база на новия век. Проектът "Технологично обновление и разширение на производството на КЦМ АД" ще се осъществи без прекъсване на нови площадки. По този начин КЦМ АД ще продължи да натоварва сегашните си производствени капацитети от 65 000 т олово и 75 000 т цинк годишно.

Предимството на новите технологични решения са няколко:

• 2 пъти по-малка енергоемкост при производството на олово и 30% по-ниска енергоемкост при производството на цинк

• рециклирането на цветни метали чрез влагане на вторични суровини в пещите ще достигне 25% за оловото и 30% за цинка

• по-добра екообстановка за региона на комбината, защото се намаляват парниковите газове, праховите емисии, емисиите на вредни вещества и на отпадъци.

Технологичното обновление и разширение на производството на КЦМ АД ще стане за 36 месеца, като в строително-монтажните работи ще бъдат заети 250 работници.

В момента в КЦМ работят над 1300 работници. Годишният обем на продажбите през миналата година достигна 370 507 000 лв., 90 на сто от които са осъществени в чужбина. Приоритетни за компанията са внедряване на високоиновативни технологии за производство на цветни метали, поддържане на здравословни и безопасни условия на труд и запазване на високата конкурентна способност на продукцията. Компанията продължава активната си дейност в осъществяването на проекти, щадящи и оздравяващи околната среда.

КЦМ 2000 ГРУП
www.kcm.bg
4009 Пловдив, ул. Асеновградско шосе
тел. 032 62 35 41, факс: 032 62 35 70

Пазарът на сливания и придобивания се разбуди

За осемте месеца от началото на годината с 21% повече са M&A сделките

Сериозно раздвижване на пазара на сливания и придобивания от началото на кризата отчитат чуждите анализатори през август. От началото на годината обемът на сделките по сливания и придобивания (M&A) се е увеличил с 21%. Реализирани са сделки по придобивания за 1.678 трлн. USD, показват предварителните данни на Thomson Reuters. Само през третото тримесечие са сключени сделки за 599 млрд. USD. В сравнение със същия период на миналата година е налице 35.6% ръст. Третото тримесечие на 2010 г. се оказа и най-силното за пазара от 2 години насам.

Традиционно най-активни са играчите от САЩ и развиващите се пазари. Сделките в тези страни успяват да компенсират дори изоставането в Европа. Май-много сделки по сливания и придобивания е консултирала щатската банка Goldman Sachs, която успя да изпревари конкурентите си от JP Morgan и Morgan Stanley.

▸Делът на БРИК (Бразилия, Русия, Индия и Китай) в общия пазар на сливания и придобивания е скочил до 18%, а ръстът на сделките там е над 60%

СНИМКА BLOOMBERG

Българската следа

Възраждащата се мощ на американските компании и съживяването на кредитните пазари в САЩ доведоха до най-активния отпускарски месец от 10 години насам за пазара на M&A, посочва Reuters. България не е изключение от световните тенденции, тъй като само за последните седмици бяха обявени сделки за неколкостотин милиона лева. Сред тях е продажбата на соковете „Флорина" и на интернет доставчиците „Мегалан" и „Спектрум Нет". По-рано през годината бе сключена и най-голямата сделка за 2010 г. до момента - за продажбата на bTV, която бе оценена на 400 млн. USD от собственика на ProBG Central European Media Enterprises.

Лидерът

Един от най-стабилните пазари на M&A е този в САЩ, сочат данните на Thomson Reuters. Обемът на сделките за третото тримесечие там е 201 млрд. USD, или с 1% повече от второто тримесечие на тази година. Ръстът спрямо третото тримесечие на миналата година обаче е двуцифрен - 41%, показва статистиката.

Европейските компании са по-слабо активни от американските си конкуренти. Пазарът на сливания и придобивания на Стария континент през третото тримесечие е с 4.6% по-малък спрямо същия период на миналата година, а общият реализиран обем сделки е за 144 млрд. USD. Спрямо второто тримесечие обаче е налице спад на сделките с 15%, отчита Reuters.

> Възстановеното кредитиране и спадът на цената на финансовия ресурс раздвижиха M&A сегмента най-вече в развиващите се икономики

Двигателят

Ръстът на M&A сделките за последните 3 месеца се дължи най-вече на развиващите се икономики. Делът на БРИК (Бразилия, Русия, Индия и Китай) от общия пазар на сливанията и придобиванията е нараснал до 18%, а обемът на сделките в тези четири държави е скочил с 65%, отичат анализаторите. Прогнозите са, че до края на годината ще има още сделки по поглъщания и изкупувания и делът на развиващите се икономики ще се увеличава. Интересът към БРИК е най-голям, твърдят специалистите. Причината е, че тези държави са влезли във финансовата криза с едни от най-ниските нива на задлъжнялост, а икономическият ръст в част от тях почти не бе засегнат от кризата.

Кредитиране

Друга причина за ръста на сектора по сливанията и придобиванията е съживяването на кредитния пазар. Повишената активност на банките даде нови финансови сили на инвеститорите, които вече са по-отворени към изкупуването на различни компании. Цената на самото финансиране също намаля спрямо началото на 2009 г., а рисковата структура на активите (компаниите), които инвеститорите искат да купят, се е подобрила значително, отчитат анализатори.

Фактори

Наличието на достъп до финансиране и по-ниските цени на кредита определено са позитив за пазара на M&A, казва Гари Постернак, мениджър на подразделението за сливания и придобивания в Barclays Capital. Самите кредитни институции също изпращат положителни сигнали към инвеститорите, което дава допълнителни поводи за оптимизъм, допълва Постернак. Според управляващия директор на банката Blackstone Гарет Моран „не е изключено в най-скоро време да станем свидетели на сделка за над 10 млрд. USD". „Възможностите са големи и навсякъде по света", казва още той.

> Бразилия, Русия, Индия и Китай са страните, които анализаторите следят с най-голям интерес

Топ 3

За момента най-голямата сделка за годината е BHP Billiton, която отправи враждебна оферта за придобиване на канадския производител на торове Potash Corp за 39 млрд. USD. Сред другите по-големи изкупувания се отличават изкупуването на компанията за съхранение на данни 3PAR от HP за 2.4 млрд. USD, както и още няколко сделки, които засега обаче са в застой поради различни причини. Такъв е случаят с френския фармацевтичен гигант Sanofi-Aventis, който не успя да се договори за американската Genzyme.

На фона на оптимизма, който струи от банките, анализаторите са особено внимателни в прогнозите си за последното тримесечие на годината. Според по-голямата част от тях обаче последните три месеца ще са по-добри от миналогодишните. Все още е твърде рано да се говори за стабилен ръст на сегмента M&A. А раздвижи ли се този пазар, това ще е сигурен сигнал за стабилно възстановяване на глобалната икономика.

1.678

▸ трлн. USD е общата стойност на пазара на сливания и придобивания

На пазар за банки в Централна и Източна Европа

Продавачите на трезори доминират, а купувачите все още се ослушват, сочи анализ на Raiffeisen Zentralbank

Очаква се вълна от разпродажби на дъщерни банки в Източна Европа. Това прогнозират анализаторите на австрийската Raiffeisen Zentralbank. Прогнозите са, че множество трезори ще последват примера на Allied Irish Banks (AIB) и ще продадат подразделенията си в региона. Причината е, че водещите европейски трезори планират да се изтеглят от Източна Европа.

Голямо предлагане

Банковият пейзаж в ЦИЕ дава много възможности за изкупуване, а пазарът определено е доминиран от продавачи, казва Йован Скимич, анализатор на Raiffeisen във Виена. Според него изтеглянето на ирландската банка е само първата стъпка от процеса по продаване на поделения на банките и ще има още подобни сделки. Само преди месец ирландският трезор официално обяви, че търси купувач на 49.9% от Българо-американска кредитна банка (БАКБ). През март тази година AIB анонсира, че ще продаде и дяловете си в полската Bank Zachodni (70.4%) и в M&T Bank Corporation (22.7%). По-рано този месец банката също така обяви, че продава и 70-процентния си дял в полската Zachodni WBK на испанската Banco Santander. Причината е натискът на регулаторните власти, които поискаха от ирландците да оздравят финансовото си състояние.

Продажба през борсата

Белгийската KBC Group, която у нас е собственик на СИБАНК, планира да листне част от миноритарния си дял в чешката Ceskoslovenska Obchodni Banka на борсата. Причината за IPO е нуждата от допълнителен капитал, смята Скимич. Според него кризата е превърнала продажбите на миноритарни дялове в банки и компании в стандартна практика.

Пари за бюджета

Правителствата на страните от Източна Европа най-вероятно също ще трябва да разпродават дяловете си във финансови институции, за да запълнят бюджетните си дефицити, твърдят чужди анализатори. В началото на септември Полша обяви, че ще намали дела си в най-голямата банка в страната PKO Bank Polski почти наполовина. В момента правителството държи 51% в кредитната институция, а целта е този дял да намалее до 25% през следващите 3 години.

По-малко риск

Продажбите на дялове в банки може да се ускорят допълнително и от масовата стратегия на трезорите за намаляване на риска. Примери в тази насока са герман-ската Bayerische Landesbank и Hypo Alpe-Adria-Bank International. Вторият по големина трезор в Германия - BayernLB, който се нуждае от 10 млрд. EUR свежи средства, обяви, че обмисля продажбата на дела си в унгарската MKB Bank, от която притежава 89.8%. У нас унгарската MKB Bank е собственик на МКБ Юнионбанк.

Австрийската Hypo Alpe-Adria-Bank, която бе национализирана през миналата година, планира да разпродаде активите си в Унгария, България, Черна гора, Македония, Украйна, Италия и Германия.

ПАРИ РАБОТА

Автор
Елена Петкова
eleana.petkova@pari.bg
tel. 4395-857

Реклама
Цветелина Димитрова
cdimitrova@pari.bg
tel. 4395-849

Резултати

Емигрантските пари са повече от усвоените еврофондове

Средствата, които постъпват в България от емигрантите, изкарващи прехраната си в чужбина, са повече от усвоените средства от европейските фондове. Това показа проучване на „Отворено общество". В цифри тези съотношения изглеждат така: постъпилите в България пари от емигранти за 2009 г. се равняват на 1.2 млрд. лв. Усвоените досега средства от структурните еврофондове възлизат на малко над 1.1 млрд. лв. Това означава, че българите, които работят в чужбина, са налели с около 9% повече средства в икономиката само за миналата година, отколкото еврофондовете за последните 3 г. Проучването на „Отворено общество" показва още, че парите на емигрантите през 2009 г. са с около 15% от малко в сравнение с тези, влезли в икономиката ни през 2008 г.

Миграцията на служители зад граница се увеличава

Голяма част от тях прекарват от 2 до 5 години, работейки в чужбина

Изследване

Топмениджъри на разпит

▸ В проучването на The Economist, което представлява глобална електронна анкета, са участвали 418 високопоставени служители, работещи в 77 държави по света. Почти половината от тях са членове на бордовете на тези компании, а останалите заемат високи ръководни постове. Близо две пети от анкетираните работят във фирми с годишен приход до 500 млн. USD, а 28% във фирми с приход над 10 млрд. USD. Към резултатите от проучването са добавени пространни интервюта с високопоставени служители и независими експерти в съответната област.

Броят на назначените служители зад граница през следващите пет години ще се увеличи. Това сочи изследване на отдела за проучвания на списание The Economist. Над 39% от анкетираните мениджъри на компании споделят, че в следващите години ще разширят състава на персонала си в чужбина. Други 13% пък казват, че през последните две години непрекъснато увеличават броя на служителите си, които изпращат в офисите си зад граница.

Основен двигател на тази тенденция са глобализацията и все по-ясно изразеният световен пазар без граници.

Азиатското чудо

Азиатският пазар е най-привлекателен за развитие на амбициозните фирми, показват данните от проучването на The Economist. Компаниите са по-склонни да изпращат свои служители в Индия, Китай и другите страни от азиатския континент, отколкото в която и да е друга държава по света. Причината е бързо развиващата се икономика в региона. Що се отнася до пазара в Китай, той е необятен, споделят мениджъри. Страната също така дава сериозни заявки да се нареди сред най-богатите икономики в света след САЩ. Индия също има своите силни страни да се превърне в значима световна икономическа сила.

Източна Европа е сред притегателните сили

Сред най-предпочитаните дестинации за работа са големи компании от Близкия изток, Русия и Източна Европа. Взети заедно, те формират следващия след Азия най-предпочитан пазар за служителите. Това отчасти е така, защото много от фирмите инвестират в развиващи се пазари, които предлагат изгодни икономически и данъчни условия.

Най-много „емигранти" идват от Запад

Тенденцията компании от Западна Европа и Северна Америка да изпращат най-много служители в офисите си зад граница се запазва, показва изследването. Те обикновено са мениджъри, чиято задача е да обучават работещите в клона на компанията в чужбина. Значителен процент от тях са и по-млади служители на компании с по-малко опит, които заминават, за да повишават квалификацията си, като трупат опит в развиващи се пазари.

Години зад граница

В повечето случаи компаниите изпращат служителите зад граница за от 2 до 5 години. Някои предпочитат да командироват мениджърите няколко пъти в годината, но за кратко, показват данните от проучването. Те регистрират още една много интересна тенденция. Не толкова заплатата и социалните придобивки, колкото възможностите за професионално развитие карат служителите да „емигрират". Четирима от всеки петима ръководители считат, че назначение в „основен развиващ се пазар" подпомага напредъка в кариерата им. Също така обаче около трима от всеки петима ръководители смятат, че корпоративната им централа няма достатъчно ясна представа за естеството на местната бизнес среда. Затова един от всеки трима се оплаква от прекомерна намеса в работата му.

Елена Петкова

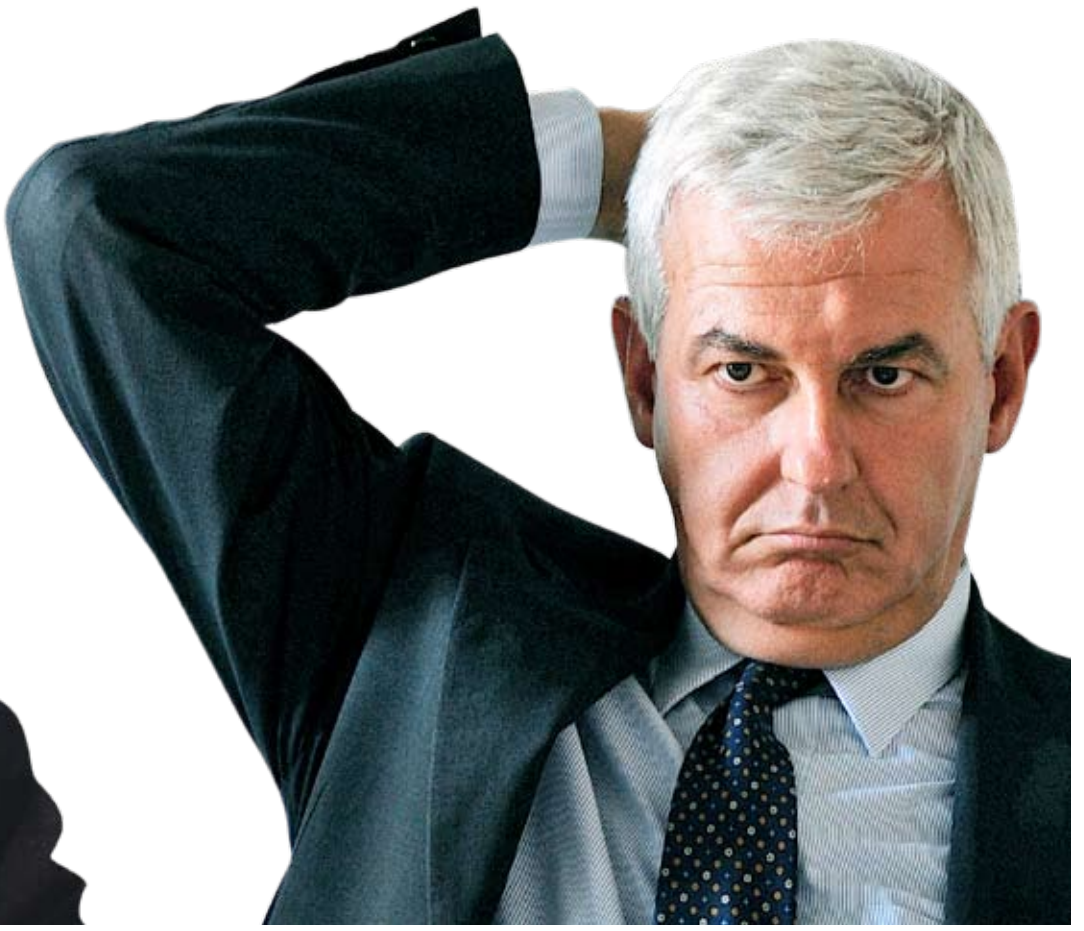
Бизнес

Отдел за проучвания

▸ Отделът за проучвания на The Economist е специализирано оперативно звено на The Economist Group, която издава небезизвестното списание The Economist. Той е основан през 1946 г. като отдел за вътрешни разследвания към печатното издание. За повече от 50 години този отдел се е превърнал във водещ автор на проучвания за държавите и бизнеса. Той помага на ръководителите на фирми да взимат по-добри решения, предлагайки своевременен, с репутация на надежден и безпристрастен анализ на пазарните тенденции в световен мащаб, както и на бизнес стратегиите.

Банкерите си тръгват

Майкъл Гейгън, изпълнителен директор на HSBC



Алесандро Профумо, изпълнителен директор на UniCredit Group

Нови топмениджъри ще застанат начело на водещи европейски финансови групи

Кризата. Нуждата да се взимат нестандартни и много трудни решения. Предизвикателствата, свързани с променящата се икономическа среда. Смяната на собствеността в много компании и банки доведе и едно логично и предизвестено решение за някои от тях - промяна на мениджмънта. През последните дни станахме свидетели на слизането от пиедестала на ключови световни банкери. Първият е изпълнителният директор на най-голямата италианска банка и един от водещите трезори в Европа, UniCredit Group, Алесандро Профумо. Друга ключова фигура от мениджърския елит на банкерите, който ще слезе от поста главен изпълнителен директор на HSBC, е Майкъл Гейгън. Банката с най-голяма пазарна капитализация в Европа е на път да се раздели и с друг ключов играч от екипа си - председателя на борда на директорите Стивън Грийн.

Открийте разликите

Въпреки че историята на Майкъл Гейгън няма нищо общо с тази на Профумо, оттеглянето му от поста CEO на HSBC е знак, че предстоят още промени във висшия мениджърски състав на водещите европейски банки. Седмица преди да стане ясно за рокадите в управлението на британската банка, се разбра, че друг банкер от висшия ешелон напуска властта. Миналата седмица изпълнителният директор на Barclays Джон Варли официално оповести, че се пенсионира. И докато промените в HSBC и Barclays оставят някак си встрани от инвеститорския интерес, то за оттеглянето на италианеца се говори като за край на „ерата на Профумо".

Не си отивай, ще ни бъде тъжно

Оттеглянето на Профумо определено не се прие положително от пазарите. Акциите на банката поевтиняха, въпреки че слухът за напускането му отдавна беше обхванало борсите. Много чужди анализатори са на мнение, че оставката му ще постави под въпрос по-нататъшното развитие на цялата финансова група. Причината е тривиална. Профумо е бил начело на банката 13 години. Той успя да превърне UniCredit в ключов играч на банковия сектор в Европа. Профумо е председател на Европейската банкова федерация и е близък до левоцентристката Демократическа партия, която претърпя през 2008 г. поражение от десницата на премиера Силвио Берлускони.

Как се стигна до хвърляне на оставки

53-годишният италианец подаде оставка миналия вторник, след като беше обвинен от борда на UniCredit Group, че е позволил Либия да увеличи дела си в банката, без да информира ръководството. Държавният либийски фонд (Libyan Investment Authority, LIA) наскоро увеличи акционерното си участие в UniCredit до 2.6%, а либийската централна банка държи почти 5%. Именно заради либийската собственост италианският финансов регулатор е поискал Либия да изясни какви са намеренията им. Причината е появилите се опасения сред някои местни политици, че стратегическата цел на Либия е да увеличи дяловото си участие в банката.

Варианти

Причината за оттеглянето на един от най-известните италиански банкери е свързана именно с разширяването на UniCredit. Многобройните придобивания, които той предприе, намалиха ресурсите на банката, и то точно по време на кризата, когато доверието в системата рязко спадна и финансирането от пазара стана трудно. Това накара Профумо да се обърне към инвеститорите за набиране на капитал.

Придобивания

За последните 10 години UniCredit похарчи 65 млрд. USD за придобивания. Сред сделките са покупката на Capitalia през 2007 г. за 29.4 млрд. USD и на мюнхенската HVB Group през 2005 г. за 18 млрд. USD. UniCredit е собственик и на най-големите банки в Полша и Австрия, като развива дейност в общо 22 страни. В България UniCredit е собственик на УниКредит Булбанк. Около 55% от приходите на банката идват от чужбина.

Тази експанзия обаче си има цена. Чистата печалба на банката, която през 2007 г. беше достигнала цели 5.9 млрд. EUR, две години по-късно намаля до 1.7 млрд. EUR. Лошите кредити се увеличиха, особено в Централна и Източна Европа, а приходите от комисиони спаднаха. Това принуди Профумо да се обърне към акционерите, като на два пъти банката издаде права за увеличаване на капитала, а едно от плащанията на дивиденти беше направено в акции вместо в брой.

Смените във висшия банков мениджмънт са сигнал за едно - средата вече е коренно различна, целите се променят и който не успее да се справи, трябва да си ходи. Акционерите грешки не прощават. Ако не са доволни от финансовия резултат на банката или компанията, просто идва следващият мениджър, който да управлява кораба в бурно море.

Биляна Вачева

Какви пари получават

Средната заплата на банкерите падна повече от два пъти до 6 млн. USD през 2009 г.

Изпълнителните директори на 17 големи банки в Европа и САЩ са с 57% по-малко пари през 2009 г. според Financial Times. Така от 14 млн. USD годишна заплата, каквато е била средната за 2008 г., те са получили средно едва 6 млн. USD през 2009 г.

Печеливши

Шефовете на пет големи банки въпреки кризата и проблемите в сектора са получили сериозни повишения на заплатите. При Йозев Акерман от Deutsche Bank и Бради Дуган от Credit Suisse увеличението достига внушителните 500%.

Забогатели

Сред „печелившите" банкови шефове за 2009 г. е попаднал и Джон Стъмпф от Wells Fargo. Той е получил със 107.5% повече, или 18 756 172 USD. Поскромен е Корадо Пасера от Intesa Sanpaolo. Той е получил с 18.3% повече, или 5 298 943 USD. С 14.5% е нараснало възнаграждението на Франсиско Гонзалес от Banko Bilbao Vizkaya въпреки кризата в сектора в Испания. Той е получил 8 954 596 USD през 2009 г.

Обедняващи

Профумо и Гейгън се нареждат сред най-обедняелите банкери през 2009 г. според FT. С малко над 46% е било намалението на възнаграждението на Ерик Даниълс от Lloyds, а шефът на HSBC Майкъл Гейгън е взел с 47.3% по-малко. Алесандро Профумо от UniCredit Group е спестил 62.4% от разходите за заплати на банката, а шефът на BNP Paribas - 74.6%.

▸ **С 57% по-малко пари са взели банкерите в САЩ и Европа през миналата година**

СНИМКА BLOOMBERG

Нашествието на графитите

Рисуването по стени се превръща в добър бизнес

▸Димитър Механджийски печели от хобито си - графитите, но също така реши да се състезава в националния конкурс пред НДК

СНИМКА ЕМИЛИЯ КОСТАДИНОВА

Спорът дали графитите са изкуство или драсканици по стените, все още се промъква в някои разговори. През това време обаче графити-артистите рисуват, а техните пъстри и невинаги разбираеми изображения стават все по-търсен продукт. Те навлизат в рекламата и се използват често в интериора на барове, ресторанти и дори учебни заведения.

От изкуство към бизнес

Бизнесът с графити набира скорост. "Явлението "графити", което заля страната ни през последните няколко години, започва да се прилага при всякакви форми на презентации или рекламни кампании", разказва Николай Тодоров, управител на веригата магазини "На тъмно". Той е организатор на осмия "Монтана" графити-фест, който се проведе вчера пред Националния дворец на културата (НДК) в София (виж карето).

Вече и в България художниците с флакони пренасят работата си от улицата в закритите помещения. Много са заведенията, баровете и компютърните клубове, чийто интериор включва графити, отбелязва Тодоров. Той разказва, че дори едно от електроразпределителните дружества наело графити-художник, за да изрисува два трафопоста във Варна.

Професионалистите

За подобни услуги се търсят хора, които от години правят графити. Повечето художници, които се занимават професионално, са учили рисуване, казва Димитър Механджийски от Пловдив. Той започва да прави графити преди 7 години, а от 4 години талантът му се търси за интериорни решения в различни заведения, училища и хотели. Цената на работата си Механджийски определя в зависимост от сложността и големината на рисунката. "За сравнително опростен графит с размери 5 на 2 метра цената е около 60-100 лв.", обяснява художникът. В началото поръчките идвали само от Пловдив, а впоследствие започнали да го търсят и от други градове. По думите на Механджийски хората, които са превърнали графитите в своя професия, са не повече от 50 за цялата страна, но броят им непрекъснато расте.

Ела, освежи ме

Напоследък много директори на училища и детски градини също решават да декорират сградите на учебните заведения с графити - не само дворовете, но и класните стаи, зали, салони и други помещения. По думите на Тодоров графити в работата си, най-често за алтернативни проекти, използват и различни неправителствени организации.

Състезание за най-добрите

▸Огражденията на рушащия се паметник пред НДК в София служеха вчера за състезателно поле на 10 отбора графити-артисти от различни градове на страната.

▸За да участват в надпреварата, финалистите трябвало да минат през няколко кръга, а скиците им да бъдат одобрени онлайн от графити-майстори от Англия, Испания и Италия.

▸За оценяването на място пристигнаха едни от най-добрите художници от Румъния и Турция. Те трябваше да изберат най-добрия артист от страната.

▸Голямата награда е пътуване до Барселона с посещение на фабрика за високотехнологични графити-материали и сесия с майстори на това изкуство в Испания.

▸До редакционното приключване на броя победител в състезанието още не беше избран.